



Ghana



**Elaborado por la Oficina Económica y Comercial de España en
Accra**

Actualizado a julio de 2025

1 EL PAÍS

1.1 INFORMACIÓN ECONÓMICA Y COMERCIAL

1.1.1 MARCO GEOGRÁFICO

1.1.2 MARCO POLÍTICO

1.1.3 ESTRUCTURA DE LA OFERTA

1.1.3.1 Estructura de la oferta, sector primario, secundario y terciario

1.1.3.2 Precios (minoristas y mayoristas)

1.1.3.3 Infraestructuras económicas (transporte, telecomunicaciones y energía)

1.1.3.4 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

1.1.3.5 PIB per cápita y distribución de la renta

1.1.3.6 Privatizaciones

1.1.4 DEMANDA Y COYUNTURA

1.1.4.1 Estructura del PIB por componentes del gasto

1.1.4.2 Evolución de las principales variables económicas: crecimiento, inflación

1.1.4.3 Cuadro de principales indicadores macroeconómicos

1.1.4.4 Previsiones macroeconómicas

1.1.4.5 Principales objetivos de política económica y políticas estructurales (programas, reformas, política fiscal, presupuestaria y monetaria...)

1.1.4.6 Importancia económica del país en la región. Pertenencia a organismos internacionales

1.1.5 SECTOR EXTERIOR

1.1.5.1 Evolución reciente del comercio exterior de bienes y servicios

1.1.5.2 Intercambios comerciales con la Unión Europea

1.1.5.3 Principales socios comerciales (exportación e importación)

1.1.5.4 Cuadro de Exportaciones por países (principales países clientes)

1.1.5.5 Cuadro de Importaciones por países (principales países proveedores)

1.1.5.6 Principales productos exportados e importados

1.1.5.7 Cuadro de Exportaciones por capítulos arancelarios

1.1.5.8 Cuadro de Importaciones por capítulos arancelarios

1.1.5.9 Principales sectores de servicios (exportación e importación). El turismo

1.1.5.10 Inversión extranjera. Desglose por países y sectores

1.1.5.11 Operaciones importantes de inversión extranjera

1.1.5.12 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

1.1.5.13 Inversión en el exterior. Desglose por países y sectores

1.1.5.14 Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y sub-balanzas

1.1.5.15 Cuadro de Balanza de pagos

1.1.5.16 Reservas internacionales

1.1.5.17 Moneda y sistema cambiario. Evolución del TC

1.1.5.18 Deuda externa (total y servicio de la deuda; principales ratios)

1.1.5.19 Calificación de riesgo (por OCDE y otras calificadoras)

1.1.6 RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES

1.1.6.1 Marco de la Política comercial con la UE: relaciones con la OMC

1.1.6.2 Relaciones con IFIs (FMI, BM, bancos regionales y otras)

1.1.6.3 Participación en OOII económicos y comerciales

1.2 RELACIONES BILATERALES

1.2.1 Resumen de las relaciones bilaterales con España

1.2.2 Principales acuerdos económicos bilaterales

1.2.3 Comercio bilateral de bienes y puesto en la clasificación

1.2.4 Cuadro de balanza comercial bilateral

1.2.5 Comercio bilateral de servicios y puesto en la clasificación

1.2.6 Flujos de inversión bilateral y puesto en la clasificación

1.2.7 Cuadro de flujo y stock de inversiones bilaterales

1.2.8 Deuda bilateral (Acuerdos de conversión)

1.2.9 Programas financieros y financiación

2 EXPORTAR

2.1 ACCESO AL MERCADO

2.1.1 Régimen arancelario, reglamentación, barreras comerciales e información de mercado

2.1.1.1 El mercado (nivel de vida, rasgos de la demanda, centros económicos)

2.1.1.2 Canales de distribución. Estructura y marco legal de la distribución comercial

2.1.1.3 Régimen de comercio exterior. Tramitación de las importaciones. Contingentes y licencias a la importación

2.1.1.4 Aranceles y otros pagos en frontera. Regímenes económicos aduaneros. Medidas de defensa comercial

2.1.1.5 Normas y requisitos técnicos. Homologación, certificación y etiquetado. Aspectos sanitarios y fitosanitarios

2.1.1.6 Comercio de Servicios. Legislación sobre provisión de servicios transfronterizos, requisitos de establecimiento o para el movimiento temporal de trabajadores

2.1.1.7 Barreras comerciales a bienes y servicios españoles

3 INVERTIR

3.1 MARCO JURÍDICO

3.1.1 Régimen de inversiones

3.1.2 Detalle del APPRI con España

3.1.3 Organismos de apoyo a la inversión extranjera

3.1.4 Zonas francas y ZEE

3.1.5 Contratación Pública. Criterios de adjudicación de contratos

3.1.6 Propiedad inmobiliaria

3.1.7 Incentivos a la inversión (fiscales, sectoriales, regionales y locales)

3.1.8 Formación de 'joint-ventures'. Socios locales

3.1.9 Tipos de sociedades

3.1.10 Régimen de Franquicias

3.1.11 Propiedad industrial (marcas, patentes, diseños, licencias)

3.1.12 Barreras de entrada a la inversión

3.2 RÉGIMEN FISCAL

3.2.1 Estructura general del sistema fiscal

3.2.2 Sistema impositivo (estatal, regional y local)

3.2.3 Resumen de la imposición sobre la renta de las personas físicas

3.2.4 Resumen de la imposición sobre sociedades

3.2.5 Resumen de la imposición sobre el patrimonio

3.2.6 Resumen de la imposición sobre el consumo

3.2.7 Otros impuestos y tasas

3.2.8 Tratamiento fiscal de la inversión extranjera. Incentivos y existencia de CDI con España y países competidores

3.3 SISTEMA FINANCIERO

3.3.1 Sistema financiero

3.3.2 Líneas de crédito, acuerdos multilaterales de financiación

3.3.3 Régimen de cobros y pagos al exterior. Control de cambios y repatriación de capitales

3.4 MERCADO DE TRABAJO

3.4.1 Régimen de contratación laboral

3.4.2 Régimen de trabajadores extranjeros

3.4.3 Jornada laboral y permisos

3.4.4 Costes laborales. Salarios

3.4.5 Seguridad social

3.4.6 Relaciones colectivas; sindicatos; huelga

4 INFORMACIÓN PRÁCTICA

- 4.1 Formalidades de entrada y salida**
- 4.2 Lengua oficial y religión**
- 4.3 Moneda y tipo de cambio**
- 4.4 Corriente eléctrica**
- 4.5 Seguridad**
- 4.6 Condiciones sanitarias**
- 4.7 Comunidades y conexiones con España**
- 4.8 Hora local, vacaciones y días festivos**
- 4.9 Horarios laborales (bancos, comercios, empresas y AA.PP.)**
- 4.10 Transporte interior**
- 4.11 Vivienda**
- 4.12 Sistema educativo y colegios**

1 EL PAÍS

1.1 INFORMACIÓN ECONÓMICA Y COMERCIAL

1.1.1 MARCO GEOGRÁFICO

Ghana se encuentra en África occidental, en el golfo de Guinea. Tiene una superficie de 238.533 km² (es decir, casi la mitad que España) y su capital es Accra. Al este linda con Togo, al norte con Burkina Faso y al oeste con Costa de Marfil.

Cerca del 70% de la superficie del país es tierra agrícola. Las selvas han prácticamente desaparecido: en 2020, según datos de FAO, ya solo quedaban unos 2 millones de hectáreas (menos del 8% de la superficie total del país), mientras que a principios de los 90 había 8 millones (cerca de la tercera parte).

El país es esencialmente plano. La selva tropical se extiende fundamentalmente por el suroeste. El río Volta discurre por el este y constituye la principal fuente de generación de electricidad desde que se construyó la presa de Akosombo, que formó hasta la presa de las Tres Gargantas el mayor lago artificial del mundo: el lago Volta.

Ghana posee un clima ecuatorial, lo cual significa calor, humedad y lluvia. Las temperaturas oscilan generalmente entre 25°C y 30°C en todo el país, aunque en el norte puedan alcanzar temperaturas próximas a los 45°C de diciembre a marzo como consecuencia de la llegada de vientos del Sahara. La humedad relativa es bastante alta en la mayor parte del territorio, rozando de media el 80%. Las precipitaciones son considerables en todo el país. En el sur y en el centro hay dos estaciones de lluvias (las *grandes lluvias* de abril a junio incluidos y las *pequeñas lluvias* en septiembre y octubre), mientras que en el norte hay solo una estación lluviosa (de abril a octubre). Las zonas donde menos llueve son el norte y la costa oriental, que incluye a Accra.

1.1.2 MARCO POLÍTICO

Ghana es una de las principales democracias consolidadas en el continente, considerado como uno referente en este sentido en África. Es cierto que como todos los países cuenta con sus problemas internos, pero es un sistema del que los ghaneses se sienten orgullosos (sobre todo, mirando a los países de su entorno).

El sistema político es un híbrido de república presidencialista y parlamentaria; la única cámara recibe el nombre oficial de Parlamento de Ghana y el presidente de la República es el jefe del Estado y el jefe del Gobierno (no hay, pues, primer ministro). Al igual que en Estados Unidos, se forma una

pareja electoral presidente-vicepresidente. El Gobierno de Ghana (el Ejecutivo) lo componen presidente, vicepresidente y los ministros, que son de cuatro tipos: ministros con cartera; ministros regionales; ministros de Estado, que se ocupan de gestionar las numerosas instituciones encuadradas en Presidencia de la República; y los ministros para proyectos prioritarios. El presidente de la República y los parlamentarios son elegidos por sufragio universal, directo y secreto cada cuatro años. El sistema electoral es mayoritario (cada circunscripción manda un único representante al Parlamento). Hay un bipartidismo claro entre:

- National Patriotic Party (NPP), que es el partido en el poder desde el año 2017, el del presidente Nana Akufo-Addo. Es teóricamente de centro derecha. Su granero de votos son los ashantis, la mayor tribu del país.
- New Democratic Congress (NDC), que estuvo en el poder de 2012 a 2017 con el expresidente John Mahama y ahora es el principal partido de la oposición. Es teóricamente socialdemócrata y pertenece a la Internacional Socialista. Tiene su granero de votos entre los ewes (la etnia mayoritaria en la frontera con Togo) y en el norte del país.

Las últimas elecciones presidenciales se celebraron el 7 de diciembre de 2024. El presidente Mahama resultó ser el ganador, que obtuvo el 56,66% de los votos, frente al 41,61% del candidato del NPP, Mahamudu Bawumia, vicepresidente de Ghana. El presidente Mahama tendrá por tanto un nuevo mandato hasta 2029, habiendo ostentado una primera presidencia entre 2012 y 2016.

El 7 de enero fue proclamado presidente de nuevo. Por primera vez en la historia del país, habrá una vicepresidenta, la Sra. Naana Jane Opoku-Agyemang.

La política es profundamente partidista, los partidos NDC o NPP tradicionalmente se han alternado en el poder. El sistema es además muy centralizado y presidencialista: el ganador de las elecciones tiene un gran poder decisor en la esfera política ghanesa, el presidente nombra incluso a los alcaldes.

El país cuenta además con un sistema judicial independiente que sigue la tradición judicial británica ("common law"). En este sentido, la justicia constitucional es concentrada (es decir, no hay, como en España, un tribunal constitucional) y el Tribunal Supremo actúa como máxima instancia judicial y como intérprete de la Constitución.

Gabinete Económico y distribución de competencias

Ghana está políticamente muy centralizada, así que la Oficina del Presidente es un centro de decisión muy relevante.

El ministerio económico más importante es el Ministerio de Finanzas (MoF), responsable de la hacienda pública, de la política económica y de las relaciones con los organismos financieros internacionales y los donantes de fondos. El otro ministerio importante es el Ministerio de Comercio, Agronegocio e Industria (MoTI), que se encarga de la política comercial, tanto exterior

como interior, y de la política industrial. En función de los intereses de cada operador, habrá que tener en cuenta al Ministerio de Energía y Transición Verde, al Ministerio de Alimentación y Agricultura, al Ministerio de Carreteras y Autopistas, al Ministerio de Transporte, al Ministerio de Pesca y desarrollo de Acuicultura, al Ministerio de Recursos Hídricos y Saneamiento, etc.

En diciembre de 2009 nació la Ghana Revenue Authority (GRA) como resultado de la fusión de las tres agencias tributarias especializadas anteriores (había una para el IVA, otra para los impuestos directos como el IRPF y el IS y, por último, Aduanas).

El Banco de Ghana es el responsable de la política monetaria y de supervisar el sistema financiero; además, se encarga de la supervisión de los fondos del petróleo (gestionados por el Ministerio de Finanzas). Hay más organismos reguladores del sistema financiero, como la Securities and Exchange Commission (SEC).

Desde el legado de Nkrumah (uno de los líderes políticos de la independencia de Ghana, Primer Ministro del país y posteriormente Presidente entre 1957 y 1972) y con el paso de las décadas, el Estado controla una gran parte de la economía a través de numerosas empresas públicas, algunas de ellas con dificultades operativas o financieras. Sus pérdidas y endeudamiento han acabado en ocasiones siendo asumidas por el Gobierno. Entre las más importantes están la Volta River Authority (VRA), GRIDCO, Electricity Company of Ghana Limited (ECG); Ghana Water Company Limited (GWCL); la Ghana Cocoa Board (COCOBOD); la Ghana Gold Board (GOLDBOD) Compañía Nacional de Petróleo de Ghana (GNPC) y la Compañía Nacional de Gas de Ghana (GNGC o Ghana Gas); Tema Oil Refinery (TOR) y Volta Aluminium Company (VALCO). Toda empresa cuyo nombre empiece por "Ghana" es pública. A ellas hay que sumar otros organismos cruciales como la Comisión Reguladora de Empresas de Suministros (Public Utilities Regulatory Commission, PURC). En Ghana no hay una comisión nacional de competencia. Por otro lado, el país suele crear organismos para hacer proyectos y ejecutar el gasto; así, hay una autoridad de riego, otra para el desarrollo de la zona norte, otra para el desempleo juvenil, etcétera.

A pesar de algunos casos de corrupción, la clasificación CPIA del Banco Mundial, crucial en los análisis de sostenibilidad de deuda, puntúa a Ghana como uno de los mejores países menos desarrollados en gestión del sector público.

1.1.3 ESTRUCTURA DE LA OFERTA

1.1.3.1 Estructura de la oferta, sector primario, secundario y terciario

La estructura productiva de Ghana refleja una economía en transición, en la que destacan sectores tradicionales como la agricultura y la minería con un sector servicios cada vez más robusto y una industria extractiva en expansión. Según los datos más recientes, el Producto Interior Bruto (PIB) se distribuye en un 21 % para el sector primario, un 30 % para el secundario y un 49 % para el terciario.

Esta distribución responde al avance de nuevas actividades económicas sin que ello implique el abandono de los sectores tradicionales, que siguen teniendo un peso relevante.

El **sector primario** mantiene un papel relevante tanto en términos económicos como sociales, al ser fuente de sustento para una gran parte de la población rural. Ghana destaca como uno de los principales productores mundiales de cacao, producto clave para las exportaciones y los ingresos fiscales. Además, cultivos como el aceite de palma, caucho, frutas tropicales, cereales y tubérculos constituyen la base del sistema agrícola, aunque enfrentan retos estructurales como la baja mecanización, el limitado acceso a financiación y el impacto del cambio climático. La minería, también parte del sector primario, tiene un peso destacado, con Ghana posicionándose como el mayor productor de oro de África Occidental y con importantes reservas de bauxita, manganeso y litio.

El crecimiento del **sector secundario** se ha apoyado en la explotación de recursos naturales, el desarrollo industrial y la expansión del sector de la construcción. La producción de petróleo y gas a gran escala, a partir de los yacimientos offshore, ha permitido diversificar la economía y atraer inversión extranjera. La construcción, por su parte, ha crecido de forma notable gracias a la urbanización y a proyectos de infraestructura en grandes centros urbanos.

El **sector terciario** lidera actualmente la economía ghanesa, con un fuerte dinamismo en el comercio (especialmente en el sector informal), el fortalecimiento del sistema financiero, y el crecimiento de las telecomunicaciones, entre otros.

1.1.3.2 Precios (minoristas y mayoristas)

Ghana es una economía de mercado y, en consecuencia, los precios vienen determinados por la confluencia de la oferta y la demanda. Las únicas excepciones son los precios de la electricidad, el agua y los productos petrolíferos, fijados respectivamente por la Comisión Reguladora de Suministros Públicos (PURC) y la Autoridad Nacional del Petróleo (NPA). Una de las claves político-económicas de los últimos años está siendo el alza de las tarifas del combustible y la electricidad que, en algunas ocasiones, ha sido considerablemente alta, más allá de la ya de por sí elevada inflación.

Como corresponde a un país en vías de desarrollo, en Ghana, los precios de numerosos bienes y servicios son bajos. Sin embargo, hay fuertes signos de dualismo en multitud de sectores y grandes límites a la oferta, de modo que no es extraño encontrar bienes y servicios muy caros en términos nominales y prohibitivos en términos de poder adquisitivo. Hay varias explicaciones: algunas coyunturales (malas cosechas) y otras estructurales (protección arancelaria, cárteles e ineficiencias en la distribución). Como se ha destacado previamente, en Ghana no hay una comisión nacional de competencia.

El control de la inflación ha sido una de las prioridades de Ghana en los últimos años y que llegó a situarse, en diciembre de 2022 en el 54,1%. Sin embargo, desde entonces se aprecia una clara

tendencia decreciente, siendo el dato de junio de 2025 del 13,7 %, acercándose al objetivo del banco central (rango 6-10%).

1.1.3.3 Infraestructuras económicas (transporte, telecomunicaciones y energía)

Desde la **suspensión de pagos de Ghana en diciembre de 2022**, numerosos proyectos han quedado paralizados. Aunque las necesidades de financiación estimadas eran de 1.600 millones de USD anuales hasta 2023, el acuerdo de reestructuración de deuda alcanzado en 2024 y ratificado en 2025 ha permitido aliviar temporalmente la presión financiera. Sin embargo, las limitaciones impuestas por el programa del FMI restringen los desembolsos para inversión, lo que sigue retrasando la reactivación de infraestructuras clave.

- Transporte terrestre

Carreteras

El transporte por carreteras es la modalidad interna dominante y la inversión en carreteras ha aumentado considerablemente en los últimos años, con énfasis en la mejora de las ya existentes. Según algunas estimaciones, alrededor del 95% de todo el tráfico de pasajeros y mercancías dentro del país se realiza por carretera. La longitud de la red de carreteras ghanesa es de alrededor de 78.000 km, cubre casi todo el país y está compuesta por diferentes tipos de vías que se clasifican de la siguiente forma:

a) Carreteras troncales o trunk roads (14.583 km), cuya gestión y mantenimiento depende de la Ghana Highway Authority (GHA). Estas carreteras están clasificadas, a su vez, en:

- Carreteras nacionales: son la columna vertebral del resto de la red, uniendo las principales ciudades del país. Este tipo de carreteras se designan con la letra N seguida de un número que indica la ruta específica. Los números impares indican rutas de Este a Oeste, mientras que las pares van de Norte a Sur.
- Carreteras regionales: compuestas por rutas primarias y secundarias que unen núcleos urbanos de menor categoría y hacen de conexión entre distintas carreteras nacionales. Están designadas por la letra R seguida de dos dígitos para las carreteras regionales principales, y de tres dígitos para las carreteras regionales secundarias.
- Carreteras inter-regionales: son aquellas carreteras que conectan los puntos menos frecuentados, así como zonas de difícil acceso. Están designadas por las letras IR junto con un número impar si para los trayectos Este-Oeste y número par si son Norte-Sur.

b) Carreteras urbanas o urban roads (15.462 km), gestionadas por el Department of Urban Roads (DUR).

c) Carreteras de acceso o feeder roads (48.357 km), gestionadas por el Department of Feeder Rads (DFR).

Las tres agencias mencionadas anteriormente (GHA, DUR y DFR) son dependientes del Ministerio de Autopistas y Carreteras ghanés.

El estado de estas carreteras es diverso y solo 7.700 km están asfaltados (alrededor de 20.000 km son de grava y el resto son caminos de tierra). El mantenimiento se financia mediante el Ghana Road Fund, cuyos ingresos principales se nutren en su casi totalidad de un recargo sobre la gasolina.

Son aún necesarias múltiples inversiones para desdoblarse las carreteras, gestionar el caótico tráfico en las principales ciudades, aumentar la seguridad y extender la red a comunidades aisladas. No obstante, las carreteras de Ghana, aunque malas desde un punto de vista europeo, son mejores que las de otros países menos desarrollados.

- Ferrocarril

Aunque durante décadas el transporte ferroviario fue esencial en Ghana, hoy su peso es muy reducido, representando apenas el 1 % del tráfico nacional de mercancías y pasajeros. De los cerca de 947 kilómetros de vía estrecha heredados de la época colonial, solo unos 200 km están actualmente en funcionamiento, concentrados en dos rutas: la Takoradi–Nsuta (61 km), utilizada principalmente para el transporte de manganeso, y la Tema–Accra–Nsawam (67 km), que presta servicios limitados de pasajeros. Este trazado antiguo utiliza un ancho de vía compatible únicamente con Nigeria, lo que dificulta su integración regional, aunque la CEDEAO promueve la adopción del ancho estándar para futuras conexiones.

Desde 2013, el sistema opera bajo un modelo institucional dual, en el que la Ghana Railways Development Authority (GRDA), establecida por la Railways Act de 2008, actúa como regulador y gestora de la infraestructura, mientras que la Ghana Railways Corporation Limited establecida por la Railways Act de 2008, actúa como regulador y gestora de la infraestructura, mientras que la Ghana Railways Corporation Limited (GRCL) asume las operaciones. El objetivo oficial es alcanzar velocidades de hasta 120 km/h para pasajeros y 80 km/h para carga, priorizando esta última.

En 2024 se completó la construcción de la línea Tema–Mpakadan (96,7 km), con financiación del Exim Bank de la India, como primera fase del corredor ferroviario Ghana–Burkina Faso. Sin embargo, hasta mediados de 2025 no ha entrado en funcionamiento comercial debido al robo de componentes de infraestructura y a la ausencia de un operador privado designado. Para resolverlo, la GRDA ha lanzado una estrategia de liberalización que busca atraer inversión privada mediante modelos mixtos de gestión (infraestructura pública, operación privada). En este marco, se han convocado licitaciones tanto para operar la línea Tema–Mpakadan como para ampliar el corredor oeste (Huni Valley–Boankra–Awaso–Dunkwa).

El Plan Maestro Ferroviario, diseñado en 2013 y revisado en 2020, identifica cuatro fases prioritarias que suman cerca de 1.400 km. Estas incluyen:

- Línea del oeste: Accra–Takoradi–Kumasi (266 km), con un ramal de 76 km hasta Awaso.

- Línea del este: Accra–Tema–Kumasi (unos 300 km).
- Columna centra norte-sur: Kumasi hasta Paga, en la frontera con Burkina Faso, dividida en dos tramos: Tema–Akosombo (con conexión fluvial por el lago Volta) y Buipe–Paga (700 km).
- Red metropolitana de *Greater Accra*, para la que se exploran opciones como monorraíl o metro ligero.

A pesar de estos planes, el sistema ferroviario sigue enfrentando limitaciones estructurales. El material rodante es escaso —apenas siete locomotoras, 161 vagones de carga y 20 de pasajeros— y la señalización, las comunicaciones y el mantenimiento de las vías son inadecuados. La falta de inversión sostenida y el rápido crecimiento urbano horizontal agravan los problemas de movilidad y logística, especialmente para sectores estratégicos como la minería.

Ghana necesita replantear a fondo su política ferroviaria si quiere resolver sus problemas logísticos y aprovechar su posición geográfica para convertirse en un nodo regional de transporte terrestre. La apertura del sector al capital privado representa un giro relevante, pero su éxito dependerá de la capacidad institucional para garantizar contratos, seguridad y retorno para los operadores.

- Transporte marítimo

La Ghana Maritime Authority (GMA) es el organismo dependiente del Ministerio de Transporte creado en 2002 responsable del control, regulación y coordinación en el sector marítimo ghanés. Por otro lado, la Ghana Ports and Harbours Authority (GPHA) es el organismo público encargado de la planificación, construcción, gestión, mantenimiento y operación de los puertos del país. Los dos principales puertos son Tema, en el este, y Takoradi, en el oeste. Tema es, con diferencia, el mayor; de Takoradi sale la mayoría de las exportaciones ghanesas. Si bien la GPHA pretende que Ghana sea la puerta marítima para África occidental, lo cierto es que los puertos se encuentran saturados (al igual que ocurre en casi todos los países africanos). Takoradi, por el contrario, continúa creciendo gracias a la industria del petróleo.

Actualmente están en marcha sendos ambiciosos proyectos de expansión para los dos puertos, que pretenden ampliar su capacidad para procesar más barcos y de más calado y su conectividad en los próximos años. Además, se han ido introduciendo progresivamente mejoras en la eficiencia de los puertos de Tema y Takoradi con la incorporación del sector privado en diversas facetas de la operación portuaria y la migración a las tecnologías de la información (TI) en algunas de las tareas a desempeñar.

El aumento del tamaño de los barcos es un reto para África, pues no hay ningún puerto preparado para las nuevas generaciones de buques, razón por la cual varios países, entre ellos Ghana, se han embarcado en una carrera para reformar sus puertos. Según GPHA, la principal competencia de Tema está en Kribi (Camerún), Monrovia (Liberia), Lekki (Nigeria), Abiyán (Costa de Marfil) y ciertos puertos sudafricanos, como Durban.

Puertos

Tema y Sekondi-Takoradi son los principales puertos del país, situados a 30 km y 180 km de Accra respectivamente. Tema es el puerto de importación y Takoradi, el de exportación y, aunque ambos están clasificados entre los mejores de África occidental, si bien, como otros, sufren también dificultades de ineficiencia. Ambos adolecen de problemas de calado para barcos de gran tonelaje y están prácticamente colapsados, especialmente Tema. Sin embargo, la Fase I del proyecto de expansión del puerto de Tema ha sido finalizada, comenzando la Fase II de la ampliación en la segunda mitad de 2023. De acuerdo con Meridian Port Services, empresa a cargo del proyecto, las obras deberían concluir en el último trimestre de 2025. Se han producido también avances de eficiencia a partir de 2017 mediante la digitalización de los procesos aduaneros (“paperless port”).

El Banco Africano de Exportación e importación (Afreximbank) concedió en 2023, un préstamo de 280 M USD de dólares para el desarrollo del proyecto de terminal logística integrada (puerto seco) de Boankra, en la región de Ashanti. El proyecto pretende descongestionar los puertos marítimos del país, facilitando así el tránsito de mercancías de Ghana a través de Kumasi hacia las zonas del norte y los países vecinos sin litoral.

El organismo público encargado de la planificación, construcción, gestión, mantenimiento y operación de los puertos del país es el Ghana Ports and Harbours Authority (GPHA). Dicho organismo es el que, desde el año 2012 ha estado firmando contratos con diversas empresas privadas para realizar diversas obras de ampliación de los puertos de Tema y Takoradi, obras que siguen en ejecución. También se prevé la construcción de un nuevo Puerto en Keta (los estudios de viabilidad comenzaron en 2019), en parte ante la previsión de que se produzcan en los próximos años exploraciones petrolíferas en la zona (los actuales bajos precios del petróleo podrían posponer el proyecto). Debido a la falta de recursos públicos y a la envergadura de estos proyectos, se busca que las obras se lleven a cabo mediante partenariados público-privados (PPP).

También se ha hablado en los últimos años de la intención de aumentar la eficiencia del Puerto de Tema mediante la creación de puertos secos en Accra y el fomento de la intermodalidad que permita poner en funcionamiento el puerto seco cercano a Kumasi (Boankra) que debería servir al centro-norte del país ya todas aquellas mercancías con destino hacia Burkina Faso o Níger.

En cuanto al transporte fluvial, este se concentra únicamente a nivel comercial por el Volta, donde es marginal y poco eficiente, principalmente debido a las inadecuadas infraestructuras. Es incluso peligrosa: los troncos hundidos en el lago provocan hundimientos de barcazas que a veces tienen trágicas consecuencias. La empresa encargada de ello es filial de la VRA.

- Transporte aéreo

Con respecto al sector aéreo, Ghana ha seguido la estela regulatoria de otros países y Aviación Civil (Ghana Civil Aviation Authority, GCAA) y el operador aeroportuario (Ghana Airports Company

Limited, GACL) fueron separadas en 2006. La aviación civil es competencia exclusiva del Ministerio de Aviación que articula en diferentes autoridades cada una de sus competencias.

Ghana no tiene aerolínea de bandera desde la quiebra en 2010 de Ghana International Airlines, pero conseguirla es objetivo del Gobierno. Varias aerolíneas cubren las rutas nacionales, algunas con capital ghanés y otras con capital extranjero, y decenas de aerolíneas internacionales vuelan a Accra. Mucho se ha hablado de convertir Accra en un nodo para una aerolínea de bajo coste (al fin y al cabo, muchas capitales quedan a un máximo de dos horas de vuelo desde Accra), pero los elevados costes operativos complican que se alcance ese objetivo.

Por aeropuertos, la situación actual es la siguiente:

- Accra-Kotoka: actualmente es el segundo aeropuerto de África occidental en tráfico de mercancías y el tercero (después de Lagos y Dakar) para pasajeros. El tráfico de pasajeros ha venido creciendo en los últimos años a tasas cercanas al 10% anual, si bien por distintas circunstancias.
- Tamale: avanzan los planes de convertir Tamale en un nuevo aeropuerto internacional, que da salida a los peregrinos musulmanes que van a La Meca y, según pretende el Gobierno ghanés, a productos perecederos procedentes tanto del norte de Ghana como de los países limítrofes, en especial Burkina Faso. La ampliación del Aeropuerto de Tamale, con una inversión de 70 millones de dólares fue finalizada a finales de 2022. Además, espera inaugurar la terminal a lo largo de 2023.
- Takoradi: actualmente es una base militar y el desarrollo de la ciudad como consecuencia del descubrimiento del petróleo requiere un replanteamiento total de su aeropuerto.
- Kumasi: desde hace varios años se encuentran en proceso las obras de ampliación (la primera fase acabó en 2014). Una vez finalizada la construcción de la nueva terminal, se espera que el aeropuerto alcance el estatus de internacional.
- Wa: se ha convertido recientemente en un aeropuerto regional para apoyar el desarrollo de la región de Upper West. En 2022 se completó la rehabilitación de la pista, lo que aumentó su capacidad para acoger aviones de tamaño medio. También cuenta con un edificio terminal y otras instalaciones auxiliares.
- Sunyani: opera a nivel nacional localizado y está localizado en la región de Brong-Ahafo. En el año 2015, se procedió al cierre del aeropuerto dado el nivel de deterioro de la pista de aterrizaje. Finalmente, en 2019 se puso en marcha la fase 1 del proyecto de rehabilitación del aeropuerto, finalizándose en el mes de julio de 2022.

El Gobierno tiene planes para construir aeropuertos o pistas en otros lugares (Kwahu, Cape Coast, Paga...). Ho y Cape Coast están a unas dos horas en carretera de Accra, de modo que esta pretensión no parece razonable, sobre todo si mejoran las comunicaciones por ferrocarril y carretera. En 2017

finalizó la construcción del aeropuerto de Ho, en la región de Volta, aunque no fue hasta 2021 que comenzó su actividad. Sin embargo, en junio de 2025 el aeropuerto de Ho sigue en desuso debido a los altos costes derivados de su actividad.

1.1.3.4 Población activa y mercado de trabajo. Desempleo

Ghana es un país de tamaño medio en África. Habitan en el país más de 35 millones de personas; su población es joven, urbana, mayoritariamente cristiana y étnicamente diversa, si bien la mitad de los ghaneses pertenecen a la misma etnia. La lengua franca y oficial es el inglés. Las dos ciudades principales son Accra y Kumasi, aunque gracias a la explotación del petróleo Takoradi está emergiendo. La población de Ghana crece velozmente, a un ritmo medio del 2,2% anual. Es decir, en Ghana hay cada año medio millón de personas más, lo cual constituye un reto social y medioambiental de primera magnitud.

En 2021 se realizó el último censo, según el cual, la región más poblada es la de Accra, que superó por primera vez a la Región Ashanti (capital Kumasi). Entre las dos regiones, concentran cerca del 40% de la población. La zona más densamente poblada es Accra y su periferia (*Greater Accra*), con casi de 1.800 habitantes por kilómetro cuadrado (en el censo de 2010 la densidad en la región de la capital era de 1.200 habitantes) y más de un 17% de la población. El Gran Accra es la zona donde más ha crecido la población, en buena medida como consecuencia de la migración rural. La densidad de población en Accra prácticamente se ha triplicado en los últimos treinta años.

Como en la mayor parte de los países menos desarrollados, la pirámide demográfica de Ghana es ancha por la base y estrecha por la cima; dicho de otro modo, la población de Ghana es joven con una media de edad de 21,4 años y dada dicha juventud, es previsible que el dinámico ritmo de crecimiento demográfico se mantenga en los próximos años.

En el mercado laboral ghanés se aprecian dos rasgos básicos de los países en desarrollo. En primer lugar, la existencia de una economía informal extensa y, en segundo lugar, el hecho parte de la población ocupada se dedica al sector servicios (49%), pero con un gran peso en la agricultura, 40% de la población ocupada (la mayoría informal), según el FMI. Es destacable también el hecho de que dos de cada cinco mujeres empleadas se dedican a la venta al por mayor o al detalle, lo que más que duplica la proporción de hombres dedicada a este subsector.

Por lo que respecta a la tasa de desempleo en 2023, el Banco Mundial (OIT) la estima en 3,1%.

En la interpretación de estas estadísticas conviene tener en cuenta el significativo tamaño de la economía informal, lo que puede distorsionar la representatividad de las mismas. La región de Greater Accra, sede de la mayor parte de las multinacionales, de las empresas públicas y sede administrativa del Gobierno, es un ejemplo representativo del tamaño de la economía informal. En esta región tan solo el 25% de los trabajadores cuentan con un contrato formal.

El Banco Mundial estima que, en el conjunto del país, apenas el 15% de los trabajadores tienen contrato formal.

1.1.3.5 PIB per cápita y distribución de la renta

Según el FMI, el PIB per cápita a precios corrientes se situó en 2024 en 2.410 USD. En cualquier caso, el PIB per cápita no siempre es un buen indicador de la riqueza de los habitantes de un país, y menos en Ghana, donde pesan mucho las remesas de los emigrantes y las repatriaciones de dividendos de las multinacionales, y donde la distribución personal de la renta es muy desigual. Por tanto, fijarse en el PIB y en su distribución per cápita puede llevar a conclusiones erróneas.

El índice de Desarrollo Humano de Naciones Unidas de 2023 sitúa a Ghana en la posición número 143 (sobre un total de 193), habiendo subido 2 posición desde el año anterior.

Por otro lado, según el Banco Mundial, en 2025, el 33% de la población de Ghana estará en condiciones de pobreza (umbral de 2,15\$ al día en paridad del poder adquisitivo), frente al 27% de 2022.

Además de las diferencias personales, hay diferencias regionales en la distribución de la renta, siendo las tres regiones del norte las más pobres del país con diferencia (se estima que en el norte más de la mitad de la población es pobre, mientras que en el sur solo lo es aproximadamente una quinta parte). El hecho de que el crecimiento no esté siendo igualitario y esté concentrándose en las ciudades, está generando una importante migración rural, que es una de las claves socioeconómicas del país. El sur cuenta con varias ventajas naturales: las comunicaciones, la concentración urbana, la fertilidad del suelo y, en el caso de Accra, la capitalidad. Por el contrario, en el norte la población es rural, dispersa y agraria; al no haber regadíos, los campesinos dependen de las precipitaciones, lo que aumenta su vulnerabilidad.

1.1.3.6 Privatizaciones

La Administración de Ghana no ha realizado operaciones de privatizaciones en los últimos años. Algunos proyectos financiados por entidades de ayuda al desarrollo de países donantes o multilaterales recomendaban, sin que se hayan llevado a cabo, la privatización o la gestión privada, mediante concesiones, de algunas entidades o empresas públicas en sectores estratégicos como gestión del agua o suministro eléctrico.

1.1.4 DEMANDA Y COYUNTURA

1.1.4.1 Estructura del PIB por componentes del gasto

El PIB a precios corrientes alcanzó, según el FMI, los 82.825 millones de dólares en 2024. El sector primario sigue teniendo una posición destacada con un 21% del PIB, según la Ghana Statistical Service (GSS). Sin embargo, se observa una disminución constante del sector durante los últimos años y, en paralelo, un incremento de los sectores secundario y terciario. Hay que recalcar que la

minería, al igual que ocurre con otros países, no se contabiliza como parte del sector primario. El subsector más trascendente dentro del sector primario en Ghana es el sector del cacao.

El sector secundario (30% del PIB) lo componen la industria, la energía, la construcción y la minería. El aumento del peso en los últimos años de este sector se debe en gran parte a la explotación de los hidrocarburos, uno de los principales motores la economía ghanesa en los últimos tiempos.

Las claves en el sector terciario (49% del PIB) son el transporte y el comercio. Destaca también la emergente clase media ghanesa vinculada al sector de las telecomunicaciones y de los servicios financieros. Destaca, aunque aún con una pequeña proporción, el aumento constante de gasto en educación y salud.

PIB por componente del gasto en %	2023
Consumo	90,9
Consumo privado	83,8
Consumo público	4,8
Instituciones sociales sin ánimo de lucro	0,4
Formación bruta	9,9
Exportación neta	-0,8
<i>Fuente: GSS</i> <i>Última actualización: marzo de 2025</i>	

1.1.4.2 Evolución de las principales variables económicas: crecimiento, inflación

Desde 1984, la economía de Ghana ha mantenido un crecimiento sostenido, con una media anual superior al 5 %. Este dinamismo fue especialmente notable entre 2007 y 2013, cuando la expansión económica alcanzó niveles cercanos al 8,3 % anual, lo que permitió al país alcanzar la categoría de economía de renta media-baja en 2010. Ghana combina una trayectoria de estabilidad política y democrática con el desarrollo de una clase media emergente y unos niveles de gobernanza que, si bien presentan desafíos, se sitúan por encima de la media de la región en cuanto a percepción de corrupción.

No obstante, este proceso de crecimiento no ha estado exento de vulnerabilidades. La acumulación de factores externos adversos, iniciados en 2019 con la pandemia de COVID-19, el endurecimiento de las condiciones financieras globales y el impacto económico de la guerra en Ucrania, deterioraron significativamente los principales equilibrios macroeconómicos. El déficit público alcanzó el 11 % del PIB en 2022, la deuda pública se situó en el 88,1 % y la inflación superó el 54 % al cierre de ese año, mientras que la moneda nacional sufrió una depreciación superior al 50 % respecto al dólar estadounidense.

Para contener esta crisis, Ghana acordó en diciembre de 2022 un programa de asistencia financiera con el Fondo Monetario Internacional por un total de 3.000 millones de dólares y una duración de tres años, centrado en la consolidación fiscal, la sostenibilidad de la deuda y la protección del gasto social. Desde entonces, las sucesivas evaluaciones del programa han sido positivas, permitiendo el desembolso progresivo de los fondos comprometidos, que ascienden ya a 2.355 millones de dólares.

En los últimos meses, los principales indicadores macroeconómicos muestran señales de mejora. La inflación, ha continuado su tendencia a la baja y se sitúa actualmente en el 13,7 % en junio de 2025. Las medidas de política monetaria aplicadas por el Banco de Ghana, junto con el impacto del programa de estabilización y la paulatina mejora del contexto internacional, han contribuido a esta moderación. El tipo de cambio del cedi, tras las fuertes fluctuaciones de años anteriores, ha mostrado una mayor estabilidad, cotizando en torno a los 12 cedis por dólar a finales del primer semestre del año. La estabilización de la moneda, el control de la inflación y la reducción del déficit crean un entorno más predecible para la actividad económica, mientras el FMI prevé que la inflación se sitúe en torno al 12% al cierre de 2025, siempre que se mantengan las políticas de disciplina fiscal y estabilidad monetaria.

1.1.4.3 Cuadro de principales indicadores macroeconómicos

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS				
PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2022	2023	2024	Última cifra disponible
PIB				
PIB, precios corrientes (millones de USD)	73.920	80.550	82.830	88.330 (prev.2025)
Tasa de variación real (%)	3,8	3,1	5,7	4 (prev.2025)

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS				
PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2022	2023	2024	Última cifra disponible
INFLACIÓN				
Media anual (%)	31,9	39,2	22,8	13,7 (junio 2025)
Fin de período (%)	54,1	23,2	23,8	23,8 (diciembre 2024)
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Fin de período (%)	32,8	29	25,7	28 (julio 2025)
% Desempleo sobre población activa	3,9	3,1	3,1	3,1 (2024)
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS				
en millones de USD *	17.494	16.660	20.490	20.490 (2024)
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS				
en millones de USD *	14.860	14.015	15.391	15.391 (2024)
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en millones de USD *	29.000	31.431	31.970	31.970 (2024)
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en millones de USD *	1.428	1.319	1.765	1.765 (2024)
<p><i>Fuente: FMI; Banco de Ghana; Ministerio de Finanzas y Planificación Económica de Ghana; Secretaría de Estado de Comercio; Banco Mundial; EUROSTAT; otras fuentes (EIU), Subdirección General de inversiones (SGI)</i></p> <p><i>Última actualización: julio de 2025</i></p>				

1.1.4.4 Previsiones macroeconómicas

Aunque la economía ghanesa sigue enfrentados riesgos macroeconómicos significativos, principalmente relacionados con la sostenibilidad de las finanzas públicas y los elevados niveles de inflación, los últimos datos reflejan avances claros en el proceso de estabilización, enmarcado en el programa de asistencia financiera acordado con el FMI en mayo de 2023. La aplicación de medidas de consolidación fiscal, la reestructuración de la deuda y las reformas estructurales han permitido mejorar algunos de los principales indicadores económicos.

En términos de crecimiento, la economía ghanesa ha mostrado una evolución más favorable de lo inicialmente previsto. El PIB creció un 5,7 % en 2024, superando las estimaciones del FMI, que situaban el crecimiento en torno al 3,1 %. Para 2025, las previsiones apuntan a un crecimiento moderado, en torno al 4 %, en un contexto de estabilización macroeconómica y mejora de la confianza, aunque condicionado por la evolución de los precios de las materias primas y la situación financiera internacional. La inflación, que se situó en el 39,2 % en 2023 y en el 22,9% en 2024, ha experimentado una desaceleración significativa, situándose en el 13,7 % en junio de 2025, favorecida por la política monetaria restrictiva del Banco de Ghana y la apreciación relativa del cedi. A pesar de ello, la inflación sigue por encima del objetivo del banco central (rango 6-10%) y su control continúa siendo uno de los principales desafíos de la política económica.

Uno de los elementos más relevantes ha sido la reducción del déficit presupuestario, que, tras alcanzar niveles el 12 % del PIB en 2021 como consecuencia del impacto de la COVID-19 y la caída de los ingresos fiscales, se situó, según el FMI en el 7,7% en 2024 y se prevé que cierre 2025 en el 2,8 % del PIB. Este ajuste se ha logrado gracias al control del gasto público, al aumento de los ingresos y al alivio obtenido tras la reestructuración parcial de la deuda. Además, el presupuesto para 2025 mantiene su alineación con los compromisos adquiridos en el programa económico del FMI.

La balanza por cuenta corriente ha mejorado notablemente, pasando de un déficit del 1,6 % del PIB en 2023 a un superávit del 1,6 % en 2024, impulsado principalmente por el buen comportamiento de las exportaciones, que alcanzaron los 20.490 MUSD en 2024, así como por la moderación de las importaciones. No obstante, persisten factores de vulnerabilidad, como la elevada dependencia de las exportaciones de materias primas, en particular petróleo, oro y cacao, lo que expone al país a las fluctuaciones de los precios internacionales.

En cuanto a la deuda pública, los esfuerzos de reestructuración y los acuerdos alcanzados con los acreedores bilaterales han permitido contener su crecimiento, situándose en torno al 70,5% del PIB en 2024. Sin embargo, la elevada carga de deuda sigue siendo un factor de riesgo, especialmente teniendo en cuenta que el servicio de la deuda representa ya un 5,9 % de las exportaciones, según las proyecciones de 2025. Hay varios factores de riesgo que podrían llevar a que el país experimentase en el futuro problemas de balanza de pagos:

- Un descenso de los precios de materias primas exportadas por el país (sobre todo, el petróleo);
- Fugas de capitales desde los países en desarrollo hacia valores seguros de los países desarrollados (con la resultante depreciación de la moneda local);
- Caídas en la inversión extranjera, de la que dependen muchas infraestructuras esenciales; y
- Menor entrada de remesas, en caso de que no se recuperen los países desarrollados.

1.1.4.5 Principales objetivos de política económica y políticas estructurales (programas, reformas, política fiscal, presupuestaria y monetaria...)

El Gobierno del NDC tomó posesión el 7 de enero de 2025, y ha destacado, dentro de sus prioridades en materia de política económica, avanzar en la firma de los acuerdos bilaterales para la reestructuración de su deuda externa, la eficiencia tanto fiscal (cumpliendo con los objetivos del FMI) como administrativa, y el fortalecimiento de la industria nacional.

Entre sus iniciativas destaca la de *"24 Hours Economy"*, cuyo objetivo es mejorar la productividad nacional y fomentar la generación de empleo mediante la implementación de turnos laborales escalonados en sectores estratégicos, permitiendo que el país opere de manera continua durante todo el día. Esta medida busca transformar el modelo productivo de Ghana, asegurando que sectores clave funcionen sin interrupciones para aumentar el empleo (especialmente entre la población joven), atraer inversión y mejorar la eficiencia económica del país.

Sin embargo, el país enfrenta desafíos estructurales debido a la alta necesidad de inversiones en infraestructuras, energía y transportes para implementar este modelo económico ambicioso. Aunque la iniciativa tiene potencial para generar empleo y crecimiento económico, requiere una planificación detallada y de la aceptación tanto del sector privado como de la sociedad en general.

Otro de los grandes planes del NDC es el *"Big Push"*, una iniciativa clave en la agenda económica para el período 2025-2029. Se trata de un ambicioso programa de inversión pública en infraestructura, que estaría dotado con 10.000 millones de dólares, destinado a mejorar la red de transporte del país, especialmente carreteras, ferrocarriles y aeropuertos. En el ámbito agrícola y ganadero, el Ejecutivo pretende impulsar el programa *"Feed Ghana Project"* para fomentar la producción local de cereales y hortalizas, así como el *"Nkoko Nkitinkit Project"* para promover la autosuficiencia en la industria avícola.

En el sector energético, el NDC apuesta por la transición al gas como fuente principal de generación y por el desarrollo de energías renovables, a través de un fondo específico para financiar proyectos sostenibles. Además, busca posicionar a Ghana como un hub regional en sectores estratégicos como la industria farmacéutica y la exportación de sal, al tiempo que refuerza el turismo con la revitalización del *Accra Marine Drive Project*.

En materia de gobernanza, el Ejecutivo ha anunciado medidas de austeridad, entre ellas la reducción del número de ministerios y la reestructuración de *Electricity Ghana Company* (ECG) para mejorar su sostenibilidad financiera.

1.1.4.6 Importancia económica del país en la región. Pertenencia a organismos internacionales

África occidental se compone de 16 países tremendamente variados en términos étnicos, geográficos, políticos y económicos. Ghana es el tercer país más rico y poblado de esta región, tras Nigeria en términos de PIB absoluto (no per cápita) y de Costa de Marfil. A pesar de la coyuntura desfavorable que culminó con el programa de asistencia financiera con el FMI en mayo de 2023, las previsiones del crecimiento del PIB para Ghana a partir de 2025 indican cifras de crecimiento de su PIB de alrededor del 5%, consolidando la recuperación económica del país.

1.1.5 SECTOR EXTERIOR

1.1.5.1 Evolución reciente del comercio exterior de bienes y servicios

El aumento de la extracción de oro y de petróleo en los últimos años ha llevado a que Ghana haya corregido desde 2018 su tradicional déficit comercial, pasando a tener un superávit en la cuenta de bienes.

El déficit corriente, que comprende más conceptos que el déficit comercial (pues a las mercancías se le suman la cuenta de servicios, la cuenta de rentas primarias y la de rentas secundarias), se situó en 2023 en el 1,6% del PIB, mientras que el FMI destaca el superávit de 2024 (1,6% del PIB) y que prevé se mantenga en la misma cifra en 2025.

Apertura comercial

A efectos analíticos, se puede clasificar Ghana como un país pequeño abierto al comercio internacional. Únicamente en los casos del oro y, fundamentalmente, el cacao puede catalogarse como grande (es decir, con capacidad de influencia en los precios internacionales). Lo anterior es aún más cierto si cabe desde que, a mediados de 2019, Ghana y Costa de Marfil anunciaron la creación de un “cartel” en el sector del cacao a escala internacional (estilo OPEP, pero con una mayor cuota de mercado conjunta).

El grado de apertura comercial (cuánto representa el comercio en la renta nacional; es decir, exportaciones más importaciones divididas por el PIB nominal) suele situarse en torno al 45-50% del PIB (43,6% en 2023).

En general no hay significativas barreras no arancelarias formales (contingentes, normas técnicas, etc.) y aunque las barreras arancelarias sí pueden ser onerosas (el tipo arancelario máximo es el 35%), el país manufactura tan poco que importa de todo.

1.1.5.2 Intercambios comerciales con la Unión Europea

La UE es el primer socio comercial de Ghana, posición que se afianza con el petróleo. A la UE va cerca del 50% del valor de las exportaciones de mercancías de Ghana y de la UE proviene cerca del 25% de sus importaciones de mercancías. A pesar de las preferencias comerciales, y como síntoma de la debilidad de la industria manufacturera local, la casi la totalidad de las exportaciones ghanesas de mercancías a la UE son productos primarios o de poco valor añadido, siendo el cacao (entre habas y productos derivados, como pasta, polvo o manteca) el principal producto.

Para la UE, Ghana es un socio comercial menor, puesto que las cuotas no superan el 0,2% y, por puestos, suele rondar el 60º tanto en exportaciones como en importaciones.

1.1.5.3 Principales socios comerciales (exportación e importación)

Los principales destinos de las exportaciones ghanesas en 2023 fueron Suiza, Emiratos Árabes, y China y Estados Unidos con el 19%, 18% y 10% del total de las exportaciones respectivamente. Las importaciones de Ghana desde el resto del mundo ascendieron a 16.260 millones de euros en 2023, casi un 21% menores respecto al año anterior. China es claramente el principal suministrador, con casi el 48% de las importaciones totales, por delante de Países Bajos, India y Estados Unidos.

Las exportaciones desde Ghana en 2023 alcanzaron los 18.047 millones de euros, siendo un 5% menores que en 2022.

El comercio intrarregional declarado en la CEDEAO no muestra una tendencia clara al alza y es menor que el comercio ghanés con otras zonas del mundo. No obstante, las cifras de comercio intrarregional no reflejan la realidad, puesto que existe un componente elevado de operaciones en el mercado informal, que no se registran en las estadísticas, además de operaciones de contrabando, especialmente hacia Nigeria.

Tomada en su conjunto, la Unión Europea es el principal socio comercial de Ghana. En principio, se espera que el Acuerdo de Asociación Económica interino (iEPA) que hay en vigor entre la UE y Ghana siga fomentando los flujos de comercio bilaterales. Ghana ya disfruta de plena libertad para exportar productos a la Unión Europea sin tener que soportar ningún gravamen, mientras que desde 2021 ha comenzado la liberalización gradual hasta el 2029 del 78% del comercio de mercancías bilateral UE-Ghana.

En diciembre de 2022 la Oficina Económica y Comercial de Accra realizó una sesión virtual con el apoyo de ICEX para dar a conocer a las empresas españolas las ventajas de este Acuerdo y el potencial beneficio para las exportaciones españolas.

Consultar

[aquí](#)

la nota especial sobre el EPA realizada por la Oficina Económica y Comercial de Ghana.

1.1.5.4 Cuadro de Exportaciones por países (principales países clientes)

PRINCIPALES PAISES CLIENTES					
<i>(Datos en millones de €)</i>	2020	2021	2022	2023	%
Suiza	2.696	2.072	3.199	3.162	-1,2%
Emiratos Árabes Unidos	1.433	1.466	4.485	3.099	-30,9%
China	1.554	1.240	2.226	1.683	-24,4%
Estados Unidos	665	1.504	2.694	1.608	-40,3%
India	1.057	1.343	1.935	1.209	-37,5%
Italia	143	288	601	696	15,8%
Países Bajos	665	623	640	472	-26,2%
Brasil	60	106	9	408	4433,3%
Burkina Faso	231	234	292	347	18,8%
Turquía	257	101	101	336	232,7%
Otros	3.490	3.818	4.391	3.329	-24,2%
TOTAL	12.251	12.796	20.575	16.260	- 20,97%
<i>Fuente: Mundiesticom</i>					
<i>Última actualización: marzo de 2025</i>					

1.1.5.5 Cuadro de Importaciones por países (principales países proveedores)

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES					
<i>(Datos en millones de €)</i>	2020	2021	2022	2023	%

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES					
China	5.915	6.706	7.527	8.533	13,4%
Países Bajos	767	888	1.219	1.249	2,5%
India	656	929	958	924	-3,5%
Estados Unidos	728	831	925	787	-14,9%
Emiratos Árabes Unidos	458	698	583	610	4,6%
Bélgica	196	322	645	522	-19,1%
Reino Unido	346	467	525	411	-21,7%
Sudáfrica	306	349	396	338	-14,6%
Brasil	174	270	281	275	-2,1%
Costa de Marfil	207	269	281	275	-2,1%
Otros	4.526	5.875	5.946	4.123	-30,7%
TOTAL	14.700	17.798	19.047	18.047	-5,25%
<i>Fuente: UN Statistics y Mundiastacom</i>					
<i>Última actualización: marzo de 2025</i>					

1.1.5.6 Principales productos exportados e importados

Sectorialmente, las exportaciones de mercancías de Ghana dependen enormemente de un reducido grupo de productos (oro, petróleo y cacao). El peso relativo de dichos productos en las exportaciones ghanesas varía de año en año dependiendo, fundamentalmente, en función de su precio en los mercados internacionales. La importancia de esos sectores puede verse en 2023: sobre el montante total de las exportaciones ghanesas, el oro supuso el 46%, al igual que el petróleo con un 26% y el cacao un 11%, es decir, entre los tres productos representan más del 80% de las exportaciones totales.

Se intentan promover los sectores no tradicionales de exportación (todos aquellos que no sean oro, petróleo, cacao, madera y electricidad). Sin embargo, el patrón de exportación sigue siendo claramente primario, extractivo y concentrado. Pese al esfuerzo que está realizando el Gobierno, es muy difícil sacar adelante industrias manufactureras ligeras y, aunque se pongan en marcha, sus productos no tienen por qué destinarse a la exportación: la mayoría de la producción local es de baja calidad y por ello orientada a los mercados nacionales y a lo sumo a otros países de la región. En consecuencia, Ghana estará durante años muy expuesta a los vaivenes de los precios internacionales de tres productos: oro, petróleo y cacao.

Por el contrario, las importaciones son muy variadas: bienes de equipo (sobre todo, maquinaria, vehículos y material eléctrico), combustibles (pese a ser un país productor de petróleo, no existe capacidad de refino) y alimentos. Aunque cuantitativamente las importaciones alimentarias no sean tan importantes (apenas el 2% cada partida), sí lo son desde un punto de vista cualitativo, ya que Ghana importa mucha comida, especialmente la base de la dieta urbana (pollo y arroz).

1.1.5.7 Cuadro de Exportaciones por capítulos arancelarios

PRINCIPALES CAPITULOS TARIC EXPORTADOS					
<i>(Datos en millones de €)</i>	<i>2020</i>	<i>2021</i>	<i>2022</i>	<i>2023</i>	<i>%</i>
71 - PIEDRA, METAL. PRECIO.; JOYER.	5.217,58	4.497,43	9.084,99	7.442,93	-18,1%
27 - COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.	2.916,01	3.574,02	5.791,17	4.283,70	-26,0%
18 - CACAO Y SUS PREPARACIONES	1.964,56	2.234,27	2.181,64	1.821,62	-16,5%
26 - MINERALES, ESCORIAS Y CENIZAS	309,11	362,40	538,18	539,79	0,3%

PRINCIPALES CAPITULOS TARIC EXPORTADOS					
08 - FRUTAS /FRUTOS, S/ CONSERVAR	436,57	558,21	800,04	404,63	-49,4%
40 - CAUCHO Y SUS MANUFACTURAS	96,96	128,00	217,89	164,09	-24,7%
15 - GRASAS, ACEITE ANIMAL O VEGETAL	205,79	206,95	238,00	150,81	-36,6%
44 - MADERA Y SUS MANUFACTURAS	157,90	166,38	217,41	147,25	-32,3%
16 - CONSERVAS DE CARNE O PESCADO	119,66	115,54	152,20	137,23	-9,8%
76 - ALUMINIO Y SUS MANUFACTURAS	73,99	106,71	198,72	129,12	-35,0%
OTROS	753,18	845,82	1.152,73	1.038,82	-9,9%
TOTAL	12.251,30	12.795,73	20.572,97	16.259,98	- 20,96%
<i>Fuente: Mundiastacom Última actualización: marzo de 2025</i>					

1.1.5.8 Cuadro de Importaciones por capítulos arancelarios

PRINCIPALES CAPITULOS TARIC IMPORTADOS					
<i>(Datos en millones de €)</i>	2020	2021	2022	2023	%
84 - MÁQUINAS Y APARATOS MECÁNICOS	1.623,21	2.023,26	2.019,69	2.042,21	1,1%
27 - COMBUSTIBLES, ACEITES MINERAL.	765,43	1.017,63	1.855,10	1.653,63	-10,9%
87 - VEHÍCULOS AUTOMÓVILES; TRACTORES	1.288,93	1.634,84	1.300,82	1.245,50	-4,3%
85 - APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICOS	1.096,35	1.079,12	1.077,51	1.220,58	13,3%
39 - MAT. PLÁSTICAS; SUS MANUFACTU.	768,41	994,24	1.062,34	1.061,72	-0,1%
72 - FUNDICIÓN, HIERRO Y ACERO	716,69	1.081,98	1.089,17	674,21	-38,1%
73 - MANUF. DE FUNDIC., HIER./ACERO	529,51	592,75	831,99	619,22	-25,6%
94 - MUEBLES, SILLAS, LÁMPARAS	291,71	350,98	377,08	502,85	33,4%
64 - CALZADO; SUS PARTES	265,33	295,18	336,26	433,67	29,0%

PRINCIPALES CAPITULOS TARIC IMPORTADOS					
38 - OTROS PRODUCTOS QUÍMICOS	302,83	325,43	394,49	432,08	9,5%
OTROS	7.051,35	8.402,03	8.702,01	8.161,37	-6,2%
TOTAL	14.699,75	17.797,45	19.046,45	18.047,05	- 5,25%
<i>Fuente: Mundiesticom</i>					
<i>Última actualización: marzo de 2025</i>					

1.1.5.9 Principales sectores de servicios (exportación e importación). El turismo

El turismo, que ha transformado la imagen de la costa ghanesa, ha sido una fuente de ingresos de importancia creciente en los últimos años.

Algunas fuentes del sector desglosan el comercio de servicios de la siguiente manera: el principal servicio exportado (cerca del 55% del total) correspondería a viajes; el segundo serían las telecomunicaciones; y el tercero, el transporte. Por el contrario, Ghana demandaría principalmente servicios de transporte (también cerca del 55%); viajes sería el segundo epígrafe de importación y comunicaciones, el tercero. Los servicios financieros apenas representarían un 5% de sus exportaciones de servicios.

Si se mantiene la tendencia a convertirse en la sede de multinacionales para África occidental, la exportación de servicios prestados a empresas podría llegar a gozar de cierta relevancia.

El turismo se ha ido convirtiendo en una importante actividad socioeconómica y uno de los sectores más importantes de la economía ghanesa en los últimos años. Representa en torno al 3% del PIB ghanés, por debajo de otros países de la región que se han posicionado como destinos turísticos, como Gambia (9% del PIB), Senegal (5,3%) o Kenia (4,3%).

En 2022 se superaron las 900.000 llegadas de turistas. En 2019 se promovió el sector con el llamado "Año del Retorno", dirigido a atraer a turistas de la diáspora, alcanzándose la cifra de 1,1 millones de llegadas.

En cuanto al tipo de turismo que llega a Ghana, de acuerdo con la OMT, en 2021 (últimos datos disponibles), el país recibió la llegada de 624.000 visitantes. El 56% de los turistas llegó por motivos vacacionales o personales y el 44% por motivos profesionales o de negocios.

El marco normativo del sector se modificó en 2011 cuando el Parlamento promulgó la Ley del Turismo (Tourism Law, 2011 Act 817), entre cuyas principales medidas están la creación de la Autoridad de Turismo de Ghana (Ghana Tourism Authority), el registro obligatorio de las empresas ante la Autoridad y la creación de un Fondo de Desarrollo del Turismo que se nutre de un impuesto aplicado a empresas y actividades relacionadas con el turismo (el tipo de gravamen, actualmente, es del 1%).

A mediados de 2023, el ministro de Turismo, Arte y Cultura instó al sector hostelero a aumentar las plazas hoteleras, para cumplir con el objetivo de llegar a las 100.000 habitaciones en la próxima década. Se están construyendo nuevos hoteles, sobre todo tras la crisis de la COVID, si bien, varios proyectos han quedado suspendidos. Asimismo, cabe destacar el auge que han experimentado en el sector la modalidad de apartamento turísticos en plataformas como Airbnb derivado tanto de la suspensión de proyectos durante la pandemia, así como del gran aumento de la inversión en el sector inmobiliario del país.

1.1.5.10 Inversión extranjera. Desglose por países y sectores

No hay datos completos de la inversión de cartera y casi tampoco de la inversión directa extranjera (IDE).

El GIPC publica trimestral y anualmente los compromisos de inversiones directas extranjeras en Ghana. A la hora de valorar los datos, hay que distinguir entre el valor teórico estimado o anunciado y la recepción efectiva de IDE en el país, que solo se recoge en la balanza de pagos.

Es decir, que las cifras anunciadas por el GIPC no tienen por qué coincidir con la realidad (que queda reflejada en la balanza de pagos), porque una inversión comprometida puede no realizarse, porque el país desde el que se realice la inversión no sea el de la nacionalidad del inversor (el GIPC sí recoge el criterio de nacionalidad) o porque el GIPC no distinga la nacionalidad de los distintos socios de un mismo proyecto. Teniendo en cuenta las precisiones anteriores, a partir de los datos del GIPC se pueden extraer las siguientes ideas básicas:

Como consecuencia de la buena coyuntura económica durante las últimas décadas y del aceptable marco regulatorio, Ghana es uno de los países que más inversión extranjera atrae de la región.

Los compromisos de inversión extranjera disminuyeron notablemente en su cifra global en el año 2023 respecto del año 2022, con 122 proyectos y una cifra de 663 MUSD, en comparación con los 211 proyectos del año anterior, y una cifra de 1.581 M USD. Las cifras actuales de inversión extranjera están por muy por debajo de los ejercicios anteriores.

El sector que más inversión extranjera atrajo en 2023 fue el manufacturero (50 proyectos, con de servicios (84 proyectos, con 276 M USD de inversión) seguido por el de servicios (223,5 M USD frente a los 578 M USD de dólares del año 2022). Los sectores que atraen la inversión son mayormente los de vocación exportadora (minería, agricultura de exportación y ahora, petróleo), la construcción (8 proyectos) y algunos servicios y manufacturas.

Aproximadamente el 89% de las inversiones comprometidas en 2023 son de capital 100% extranjero y el restante 11%, en asociación con ghaneses.

En línea con lo visto en el resto del mundo y en especial en África, se observa una creciente importancia de la inversión china. Estados Unidos, India, y Holanda son otros socios relevantes, en buena medida como consecuencia de la numerosa y emprendedora colonia que hay en el país y que se extiende por toda África occidental.

Por lo demás, en función de los años y de si las estadísticas se miran por el número de proyectos o por el monto de la inversión, aparecen también Reino Unido, Turquía, Francia, Líbano, Mauricio, e Italia, entre otros.

En 2023 China fue el principal inversor por número de proyectos, con un total de 31, alcanzando los 211 M USD. En segunda posición se situó Turquía con un menor número de proyectos equivalentes a un valor de más de 173 M USD. En tercer lugar, como país inverso en términos de valor, se situó India con 13 proyectos por valor de casi 78 M USD.

La región metropolitana de Accra sigue atrayendo gran parte de la inversión extranjera. De los 122 proyectos registrados en 2023, 105 (86%) lo hicieron en Accra, seguido por la región Ashanti con 11, y la región de Upper East con 2 proyectos.

1.1.5.11 Operaciones importantes de inversión extranjera

El sector energético es el que ha atraído las inversiones de mayor cuantía en los pasados años, dadas las necesidades del sector.

En junio de 2007, la empresa angloirlandesa Tullow identificó el primer yacimiento de petróleo en aguas ghanesas (el "Jubilee"); el petróleo comenzó a ser exportado en diciembre de 2010. Su explotación corresponde a un consorcio multinacional de empresas (estadounidenses, británicas y ghanesas), tanto públicas como privadas. Desde 2016 la empresa intensificó su actividad en el país, comenzando a explotar su segundo pozo en el país, conocido como TEN. Sin embargo, a finales de 2019 la empresa perdió gran parte de su valor al anunciar unos resultados decepcionantes respecto a lo previsto y sigue en esta línea hasta día de hoy. Durante el año 2023, la empresa ha creado una Joint Venture y ha puesto en marcha el proyecto offshore Jubilee South East (JSE), con el que se prevé unos niveles de producción de 100.000 barriles de petróleo al día en los próximos años

Otro actor importante en el sector petrolífero es la petrolera italiana ENI, que en 2017 comenzó a operar en el enclave del Cabo de Tres Puntas, conocido como OCTP. ENI lidera también el consorcio

(70%), en el que participa la holandesa Vitol (30%), para la explotación del pozo de gas Sankofa. En julio de 2019 el consorcio anunciaba la adjudicación de una nueva licencia de exploración y explotación en un nuevo bloque, ubicado en la zona denominada Tano.

Otras empresas presentes en el sector petrolífero ghanés serían, entre otros, BP, Total, Kosmos, AGM Petroleum y Heritage Oil.

Aparte del petróleo, la electricidad también ha recibido diversas inversiones de productores independientes ("IPP"), estimulados por los planes del Gobierno de aumentar la capacidad instalada. Esto se ha visto también impulsado por la firma en 2014 del Millennium Challenge Compact entre el Gobierno de Ghana y la Corporación del Reto del Milenio ("MCC") firmaron en agosto de 2014, que se comprometió a dedicar cerca de 500 M USD al sector eléctrico. Sin embargo, el actual exceso de capacidad instalada y los graves desequilibrios del sector, junto con la congelación de los fondos por parte de la MCC han llevado a que las oportunidades de inversión se hayan visto reducidas sustancialmente.

También pueden destacarse las operaciones en el sector minero. Durante 2020 destacó la apertura de Obuasi, la mayor mina de oro del país, operada por la multinacional AngloGold Ashanti. En 2021 y 2022 destacaron las inversiones de empresas mineras australianas, que ampliaron sus inversiones en Ghana.

Destacan también los proyectos inmobiliarios en Accra (residenciales y comerciales) y según se desprenden de las estadísticas algunas fábricas de procesado y del sector manufacturero. En esta línea destaca la iniciativa del Gobierno, que acudió a las elecciones de 2016 con el proyecto denominado "One District One Factory", que pretende establecer una fábrica por distrito en el país. El plan del Gobierno es incentivar, a través de diferentes políticas e involucrando a distintas agencias estatales, la inversión privada para instalar industrias y proyectos de transformación en distintas regiones del país, impulsando con ello el mercado laboral y el desarrollo de la industria local.

Uno de los objetivos del Gobierno es potenciar el sector automovilístico en el país. De este modo, desde 2018 se han firmado diversos memorandos de entendimiento entre el Gobierno y empresas extranjeras del sector para establecer plantas de ensamblaje de piezas en el país. En este sentido, destacan los establecimientos de las plantas de ensamblaje de la alianza entre Toyota y Suzuki, Nissan, Volkswagen o Sinotruk (el mayor fabricante de camiones de China) y KIA, así como el anuncio de Renault.

Por último, dentro de las iniciativas de interés para la inversión en el sector manufacturero del país, habría que destacar el impulso que Ghana Free Zones Authority (empresa pública encargada de gestionar las zonas francas del país) asegura estar dando al sector en Ghana.

1.1.5.12 Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

La balanza de pagos (y, en consecuencia, el Banco de Ghana) es la fuente por excelencia de información sobre inversiones. Sin embargo, no siempre se encuentran todos los datos, de modo

que a veces se acude al GIPC, que ofrece informes trimestrales sobre proyectos de inversión y la actividad del organismo.

En relación a la información genérica sobre inversiones en Ghana, lo mejor es acudir a la ley 865 2013, que regula al propio GIPC y el régimen de inversiones en Ghana.

La información sobre la inversión de cartera está mucho más fragmentada. De vez en cuando el Banco de Ghana, el Ministerio de Finanzas o la Bolsa de Accra publican algunos datos, y desde luego el monto total anual aparece en la balanza de pagos.

1.1.5.13 Inversión en el exterior. Desglose por países y sectores

En cuanto a los flujos de inversión de Ghana en el extranjero no son significativos y no hay datos actualizados disponibles, sin perjuicio de que se tenga conocimiento de operaciones puntuales.

1.1.5.14 Balanza de pagos. Resumen de las principales cuentas y sub-balanzas

La economía ghanesa ha presentado tradicionalmente un déficit corriente estructural, hay déficit prácticamente en todos los ejercicios económicos, a excepción de 2003, con superávit del 0,6% del PIB. Según el FMI, el saldo de la balanza por cuenta corriente se situó en un déficit del 2,5%. Para entender en mayor medida el comportamiento del sector exterior de Ghana, vamos a ver cómo se comporta cada una de las cuatro balanzas de la cuenta corriente:

1) La balanza de bienes ha sido tradicionalmente deficitaria debido a la escasa industria del país, que obliga a importar diversos productos, desde combustibles hasta alimentos. Por el lado de las exportaciones, como ya se ha comentado anteriormente, depende en buena medida de tres productos: oro, petróleo y cacao. Sin embargo, desde el año 2017 se han registrado ligeros superávits comerciales como consecuencia, principalmente, del aumento de las exportaciones de petróleo. Además, se espera que el superávit vaya ampliándose en los próximos años, aunque ello dependerá de cómo evolucionen los precios de las materias primas.

2) La balanza de servicios es también estructuralmente deficitaria. Además, crece en relevancia a consecuencia del aumento de los flujos comerciales y el transporte.

3) La balanza de rentas tiende a ser deficitaria a causa de los pagos al exterior de los intereses de las deudas (públicas y privadas) y de la repatriación de los dividendos de las empresas extranjeras.

4) La balanza de transferencias compensa parcialmente los déficits anteriores: es la única que tiene un saldo positivo gracias a las abundantes remesas de los emigrantes. Para hacerse una idea de la importancia de las remesas y de la emigración, piénsese que hasta 2011 únicamente el oro generaba más ingresos al país. Ahora las remesas van en cuarto lugar, tras el oro, el petróleo y el cacao.

1.1.5.15 Cuadro de Balanza de pagos

BALANZA DE PAGOS				
<i>(Datos en M €)</i>	2020	2021	2022	2023
CUENTA CORRIENTE	-1.774	-2.157	-1.695	-1.097
CUENTA DE CAPITAL	250	203	142	161
CUENTA FINANCIERA	1.609	2.225	-2.283	-2.042
Fuente: FMI, Bank of Ghana Última actualización: marzo 2024				

La evolución de la balanza de pagos de Ghana entre 2020 y 2023 refleja ciertas mejoras en la cuenta corriente, con una reducción del déficit prácticamente a la mitad en 2023 (1.097 €) respecto a 2021 (2.157 M€), pero al mismo tiempo evidencia un deterioro significativo en la cuenta financiera, lo que supone un riesgo para la estabilidad macroeconómica del país.

Respecto a la cuenta financiera, se ha deteriorado en los últimos años. Tras registrar entradas netas de capital en 2020 y 2021, con saldos positivos de 1.609 M€ y 2.225 M€ respectivamente, la situación se revierte en los dos años siguientes, presentando salidas netas de capital por valor de -1.999 M€ en 2022 y -2.042 M€ en 2023. Esta variación se debe a una fuga de capitales significativa y a una pérdida de confianza por parte de los inversores internacionales en la economía ghanesa, agravada por la suspensión de pagos declarada por el país en diciembre de 2022. Esta circunstancia ha tenido un impacto notable en la percepción internacional de solvencia y en la posición externa de Ghana, limitando su capacidad de acceso a financiación en los mercados internacionales y aumentando su vulnerabilidad frente a shocks externos.

1.1.5.16 Reservas internacionales

El FMI tiene establecido un objetivo para Ghana de un mínimo de reservas de tres meses de importaciones de bienes y servicios. El FMI prevé que en 2025 el país tenga unas reservas de 8.366 millones de dólares, cumpliendo ampliamente con los objetivos marcadas para este año, superando la cobertura de 3 meses de importaciones.

1.1.5.17 Moneda y sistema cambiario. Evolución del TC

En julio de 2007 se redenominó la moneda de "cedi" a "Ghana cedi" (el código ISO cambió de GHC a GHS).

El régimen cambiario de Ghana es el tipo de cambio flexible con flotación sucia (es decir, los mercados fijan la cotización, pero el Banco de Ghana interviene cuando lo considera oportuno).

En diciembre de 2006 entró en vigor una nueva Ley de Cambio de Divisas, que supuso una flexibilización de los rigurosos controles de cambio. En concreto, la Ley permite a los residentes en Ghana tener cuentas en divisas. Sigue siendo obligatorio repatriar y convertir determinados ingresos por exportaciones.

Es importante destacar que cada cierto tiempo, el Ghana cedi experimenta correcciones porque las tensiones subyacentes (alta inflación, abultado déficit corriente) son estructurales y siempre apuntan hacia la depreciación respecto a las principales divisas.

Durante el período COVID-19 (2020-2021), el tipo de cambio era bastante estable, debido a la ralentización de las importaciones dado al cierre de las fronteras por parte de la mayoría de los países. No obstante, desde febrero de 2022, el cedi ghanés se ha depreciado sustancialmente, llegando a considerarse una de las divisas con peor rendimiento de África.

La cotización del cedi frente al dólar, que llegó a superar los 15,5 cedís por dólar en el primer trimestre de 2025, ha registrado una notable apreciación durante el resto del semestre. A finales de junio se situaba en torno a los 10,3 cedís por dólar, lo que supone una revalorización de entre el 40 % y el 45 % desde comienzos de año, colocándola como una de las monedas de mejor desempeño en África, impulsado por factores como la reestructuración de deuda, los altos precios de las materias primas (especialmente oro y cacao), la intervención activa del Banco de Ghana mediante subastas diarias de divisas y un entorno regulatorio más restrictivo.

1.1.5.18 Deuda externa (total y servicio de la deuda; principales ratios)

La deuda externa es un problema estructural en Ghana, lo que le ha llevado en 17 ocasiones a recurrir a programas de asistencia financiera con el FMI. En la suspensión de pagos de 2022, según el FMI la deuda pública alcanzó el 85,7% del PIB, aunque en 2024 ha disminuido hasta el 70,5%.

La continua necesidad de financiación del sector público exige acudir a los no residentes. En los últimos tiempos, el Gobierno ha estado recurriendo en mayor medida a los mercados para financiarse, como ha quedado claro con las emisiones de Eurobonos llevadas a cabo estos últimos años (hasta que se cerró su acceso a los mercados internacionales en el segundo semestre de 2021). Esto ha tenido como consecuencia un aumento del coste de financiación y un menor vencimiento de la deuda externa, en comparación con la financiación concesional.

Como parte del proceso de reestructuración de deuda externa, Ghana alcanzó en 2024 un acuerdo de reestructuración con el Club de París y con los tenedores privados de Eurobonos.

Deuda externa y ratios	2021	2022	2023
Deuda externa (miles de millones de USD)	30.584	32.167	30.483
Deuda externa (% PIB)	44,7	43,3	49,1

Deuda externa y ratios	2021	2022	2023
Servicio de la deuda (% exportaciones de bienes y servicios)	16,9	17,9	5
<i>Fuente: FMI, Banco Mundial</i> <i>Última actualización: marzo de 2025</i>			

1.1.5.19 Calificación de riesgo (por OCDE y otras calificadoras)

En cuanto a la cobertura de operaciones, Ghana está en el grupo 7 según la clasificación de riesgo país de la OCDE (0-7); su clasificación empeoró a finales de 2015 y se ha mantenido así desde entonces. Actualmente, la política de CESCE es la siguiente: a corto plazo, cobertura abierta sin restricciones; a medio y largo plazo, cobertura abierta para las operaciones con el sector privado (sujeta a un estudio caso por caso) y cobertura sujeta a un límite global para las operaciones que tengan deudor público, aunque de acuerdo con lo establecido en la Ley 11/2010 de Reforma del Sistema Financiero de Apoyo a la Internacionalización de la Empresa Española, estas últimas operaciones deberán ser autorizadas previamente por la Comisión Delegada del Gobierno para Asuntos Económicos.

En cuanto a las emisiones de bonos, las principales agencias de calificación (Fitch, Moody's, Standard and Poor's) coinciden en que los bonos ghaneses no llegan al grado de inversión (son, en la jerga, "bonos basura"). En agosto de 2022, las agencias de calificación Fitch y Standard and Poor's rebajaron la calificación crediticia de B- a CCC, lo cual refleja el deterioro de las finanzas públicas del país, que ha contribuido a una prolongada falta de acceso a los mercados de eurobonos, lo que ha generado a su vez una importante disminución de liquidez externa.

A mediados de 2025, las agencias de calificación reflejan una ligera mejora en la percepción del riesgo soberano de Ghana. Fitch, que situó al país en situación de impago restringido (RD) en julio de 2024, elevó la calificación a "B-" en junio de 2025. Moody's mantiene la nota en Caa2, con perspectiva positiva desde octubre de 2024, mientras que S&P's mejoró la calificación a CCC+ en mayo de 2025.

1.1.6 RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES

1.1.6.1 Marco de la Política comercial con la UE: relaciones con la OMC

Los Acuerdos de Asociación Económica (EPAs) constituyen el pilar comercial del partenariado UE-ACP (África, Caribe y Pacífico). Los EPAs empezaron a negociarse en 2002 con seis configuraciones regionales (Caribe, Pacífico y 4 africanas), el objetivo era salvaguardar las preferencias comerciales

unilaterales que la UE concedía a los ACPs mediante acuerdos compatibles con la OMC que, además, sentaran las bases de su desarrollo sostenible con el comercio como motor de su integración regional y en la economía mundial.

En julio de 2014, 16 Estados de África Occidental (Benin, Burkina Faso, Cabo Verde, Costa de Marfil, Gambia, Ghana, Guinea, Guinea-Bissau, Liberia, Malí, Níger, Nigeria, Senegal, Sierra Leona, Togo y Mauritania), la Comunidad Económica de Estados de África Occidental (CEDEAO) y la Unión Económica y Monetaria del África Occidental (UEMOA), firmaron el Acuerdo de Asociación Económica (EPA) con la UE. En virtud del acuerdo, a estos países se les permite tener el 100% de acceso al mercado de la UE con sus bienes, excepto para armas y municiones, mientras que los países de la UE tendrán acceso al 75% libres de aranceles y contingentes. El EPA aún no ha entrado en vigor a falta de la firma de Nigeria, por lo que la UE ha firmado sendos acuerdos interinos con Ghana y Costa de Marfil.

En el caso particular de Ghana, el país firmó a finales de julio de 2016 una EPA "interino" que fue ratificado por el Parlamento Europeo en noviembre de 2016. Mientras que Ghana ya disfruta de pleno acceso al mercado europeo, la liberalización de las importaciones ghanesas procedentes de la UE comenzó a realizarse de forma gradual a partir del 1 de enero de 2021, conforme al calendario que puede consultarse en la página web de la Comisión Europea.

En diciembre de 2022 la Oficina Económica y Comercial de Accra realizó un webinar informativo, con el apoyo de ICEX, para empresas españolas interesadas en conocer cómo beneficiarse de este Acuerdo comercial, así como un documento que sirve como guía de aplicación del EPA y donde se incluye asimismo el calendario de liberalización de las distintas partidas arancelarias.

1.1.6.2 Relaciones con IFIs (FMI, BM, bancos regionales y otras)

Ghana es un país aventajado en sus relaciones con las instituciones de Bretton Woods: Fondo Monetario Internacional (FMI) y Banco Mundial (BM). Asimismo, se beneficia de la asistencia del Banco Africano de Desarrollo y de las agencias de Naciones Unidas.

En los últimos diez años, Ghana ha tenido que recurrir en diversas ocasiones (2009-12 y 2014-19) al FMI para tratar de solucionar sus problemas de balanza de pagos, si bien la relación con la institución se remonta a mucho antes (el país ha firmado 17 programas con el FMI). La tutela del FMI ha impulsado la realización de una serie de reformas estructurales que han facilitado que se produzca una cierta reducción del déficit público, auténtico talón de Aquiles de la economía. El actual programa de 3.000 M de USD y el seguimiento del mismo por parte del FMI está dando sus frutos, con la estabilización de la mayoría de las variables macroeconómicas.

Ghana es accionista del BM desde 1957 (año de su independencia) y ha recibido desde entonces un volumen considerable de financiación para el desarrollo. Actualmente está en preparación la estrategia país para 2020-26, partiendo del Diagnóstico Sistemático del País llevado a cabo. Además, esta institución colabora en el país estrechamente con Naciones Unidas, las ONG y agencias

bilaterales de desarrollo, como la Unión Europea (UE), Dinamarca, Finlandia, Francia, Alemania, Japón, Noruega, Suiza, Reino Unido, Estados Unidos, Corea, Países Bajos y Canadá. Recientemente, se ha lanzado la nueva estrategia país para 2022-26 en la que se priorizan las inversiones en capital humano, la creación de empleo, la diversificación económica, la construcción de un sistema sanitario resistente y el fomento de una sociedad más ecológica e inclusiva.

El Banco Africano de Desarrollo también está activo en el país. La estrategia país en estos últimos años se ha basado en dos pilares: (i) apoyar la industrialización de Ghana y el desarrollo del sector privado (tratando de resolver problemas energéticos, agrícolas, institucionales, de recursos humanos que limitan el desarrollo empresarial) y (ii) apoyar las infraestructuras que permitan estimular el comercio a escala doméstica, regional y mundial (por ejemplo, fomentando el transporte multimodal y la facilitación del comercio). La financiación para los proyectos se espera que provenga de la ventanilla del sector privado del BAfD (no se pueden financiar operaciones con deudor público por su situación presupuestaria), el Fondo Africano de Desarrollo (la ventanilla concesional, aunque dado el cada vez mayor nivel de renta del país, los fondos recibidos han ido cayendo) y los Fondos Fiduciarios (*Trust Funds*). Para que el BAfD mantenga una presencia destacada en el país, será clave la mayor participación del sector privado mediante instrumentos novedosos (por ejemplo, sindicaciones, cofinanciación o capital riesgo).

Otra fuente de posibles proyectos es el Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), que cuenta con varios programas para contribuir a que Ghana pueda lograr los Objetivos de Desarrollo Sostenible.

Las licitaciones procedentes de fuentes multilaterales se incluyen en el sistema de alertas de Oportunidades de Negocio que el ICEX pone a disposición de las empresas. Téngase en cuenta que son muy numerosos los fraudes por internet relativos a presuntos contratos con la CEDEAO/ECOWAS u otras organizaciones ficticias: cualquier correo que le venga sin previo aviso anunciándole haber sido adjudicatario de una licitación a la que no se ha presentado es una estafa, sin dudas ni excepciones.

1.1.6.3 Participación en OOI económicos y comerciales

1.2 RELACIONES BILATERALES

1.2.1 Resumen de las relaciones bilaterales con España

Las relaciones económicas empezaron a ganar importancia en 2011 tanto en la inversión como en el comercio, ya sea de mercancías o de servicios. Ghana cada vez despierta más atención por parte de las empresas españolas.

No hay en vigor ni APPRI ni convenio para evitar la doble imposición. Ambos países firmaron un APPRI en octubre de 2006 y las Cortes Generales españolas lo ratificaron en 2008, pero nunca fue ratificado por el Parlamento de Ghana.

1.2.2 Principales acuerdos económicos bilaterales

El único acuerdo económico en vigor es el programa de conversión de deuda firmado en 2009, que supuso la condonación de deuda oficial por valor de 44,3 M USD.

No hay convenio para evitar la doble imposición ni APPRI.

1.2.3 Comercio bilateral de bienes y puesto en la clasificación

La **balanza comercial** ha sido tradicionalmente favorable a España. No obstante, en 2024 la balanza comercial registró un déficit debido al aumento significativo de las exportaciones ghanesas, que ascendieron a más de 297 M€ (+62%), frente a las exportaciones españolas a Ghana de 212 M€ (+1%). Esto es debido al incremento notable de las exportaciones de crudo. En 2024, España fue el cuarto proveedor de la UE, tras Países Bajos, Bélgica y Alemania.

Cabe destacar la caída, en 2023, **de las cifras de comercio bilateral**, un 25% en el caso de las exportaciones españolas (281 M€ en 2022) y un 22% de las importaciones ghanesas (233 M€ en 2022), que debe contextualizarse en el marco de la situación económica que Ghana atravesó en 2023. Las cifras de la práctica totalidad de los socios comerciales de Ghana (UE y no UE) registraron caídas similares.

En la última década, el número de exportadores regulares ha crecido de forma continuada, llegando a los 502 en 2021, esta cifra se redujo en 2023 a 437 exportadores (último dato disponible). La gran mayoría (341) están centrados en productos industriales y tecnología. En 2024 Ghana fue nuestro cliente número 87 y **dentro de África subsahariana es el sexto**, tras Sudáfrica, Senegal, Nigeria, Costa de Marfil y Mauritania.

Las **exportaciones españolas** están diversificadas, si bien dos partidas han ocupado tradicionalmente las dos primeras posiciones: los cerámicos (14%) y los fertilizantes, si bien las exportaciones de estos productos han caído en 2024, ocupando la segunda posición la partida de bebidas (12%). En 2024 les siguieron los capítulos de sales y yesos (5%), abonos (4%), maquinaria mecánica (4%) o fundición de hierro y acero (4%).

Las importaciones de Ghana muestran una diversificación mucho menor. Los dos primeros capítulos concentran del 80% del total: productos de combustibles crudos (45% en 2023) y el cacao y derivados (35% en 2023), cifras similares a las de años anteriores. El número de empresas ghanesas exportadoras regulares a España fue de 48 en 2023 (aumento del 14% respecto a 2022, último dato disponible). En 2024 Ghana ocupa el puesto nº 76 como proveedor mundial de España, habiendo subido 17 puestos en un año, mientras que ocupa el 8º puesto dentro de África subsahariana.

1.2.4 Cuadro de balanza comercial bilateral

Relaciones comerciales bilaterales de España con GHANA (cifras en millones de €)							
Balanza comercial bilateral	2021	2022		2023		2024	
		€	Δ%	€	Δ%	€	Δ%
Exportaciones españolas	246,3	280,6	13,9%	211,4	-24,7%	212,1	0,3%
Importaciones españolas	250,1	233,1	-6,8%	181,9	-22,0%	297,2	63,4%
Saldo comercial							

1.2.5 Comercio bilateral de servicios y puesto en la clasificación

Debido al escaso grado de desarrollo, la falta de turistas y a la propia naturaleza de los servicios, no hay más que datos anecdóticos sobre el comercio bilateral de servicios. Ghana no aparece en la nueva estadística de comercio de servicios que publica el INE.

El sector más importante sea el transporte, asociado al comercio.

Los flujos de turistas españoles hacia Ghana son pequeños y los ghaneses hacia España, exiguos. El consulado en Accra expide una cifra superior a los 6.000 visados al año, aunque puesto que muchos ghaneses tienen pasaporte británico u otros visados Schengen, esta cifra no guarda relación con el número de turistas de este país que van a España. En cualquier caso, dicho número va en aumento.

1.2.6 Flujos de inversión bilateral y puesto en la clasificación

El número de empresas "españolas" (usando el término en un sentido un poco laxo, de modo que incluya aquellas compañías que no tienen vínculo operativo con España, pero hayan sido constituidas en Ghana por españoles, o bien aquellas compañías en las que la participación española en capital es significativa) pasó de 17 en 2010, a 36 en 2012, y ha seguido creciendo hasta 45 en

2023. Hay cierta concentración en el sector de la construcción (tanto ejecutores de obra como empresas de materiales), la distribución alimentaria y manufacturas diversas.

Según el registro de inversiones de España, el stock de inversiones de Ghana en España es actualmente nulo, tras situarse en 4,1 millones de euros en 2022, principalmente en el sector de la construcción. Por su parte, el stock de inversiones españolas en Ghana alcanzó los 41 millones de euros en 2023, mostrando un ligero incremento respecto al año anterior. En cuanto a los flujos de inversión, no se han registrado nuevas inversiones españolas en Ghana en 2024, ni tampoco inversiones procedentes de Ghana hacia España.

1.2.7 Cuadro de flujo y stock de inversiones bilaterales

Stock de inversiones bilaterales España - GHANA (marzo de 2025)				
Millones de euros	Stock	Ranking		
Stock de inversiones españolas	41 (2023)			
Stock de inversiones en España	0 (2023)			
Flujo de inversiones brutas bilaterales España - GHANA				
Millones de euros				
Inversión de España	7 (2022)	0 (2023)	0 (2024)	0 (2024)
Inversión en España	0 (2022)	0 (2023)	0,03 (2024)	0,03 (2024)
STOCK EMPLEO				
Nº de empleos generados (1)				
Inversión de España				
Inversión en España				
(1) Número medio de empleados de las sociedades receptoras de inversión exterior, asociados al valor de la posición.				

1.2.8 Deuda bilateral (Acuerdos de conversión)

En el marco de la Ley de Deuda Externa, el Consejo de Ministros decidió el 31 de julio de 2007 condonar a los países HIPC toda la deuda bilateral contraída con España antes del 31 de diciembre de 2003. La condonación se articuló a través de un Programa de Conversión de Deuda (PCD) por un importe de 44,3 M\$, cuya firma tuvo lugar en 2009. En virtud de este, Ghana ingresó en un fondo de contravalor todos los intereses debidos más el 40% del principal para financiar con él proyectos de desarrollo, restringido a empresas españolas y ghanesas. El fondo se dotó totalmente a mediados de 2015, por lo que se procedió a la condonación del 60% de la deuda restante.

Dos proyectos han sido financiados con cargo a este programa:

- El suministro y mejora del acceso al agua potable en 36 localidades de los distritos de Ho West, Adaklu y Agotime (región del Volta), cuya ejecución finalizó en marzo de 2025.
- La construcción de 13 puentes metálicos, finalizada en 2020, destinada a mejorar la conectividad rural y el acceso a servicios básicos en diversas regiones del país.

1.2.9 Programas financieros y financiación

Ghana no figura actualmente entre los países prioritarios de la Cooperación Española según el V Plan Director de la Cooperación Española 2024-2027. No obstante, África Occidental sí se considera región prioritaria para la acción exterior y la cooperación de España, lo que ha permitido que Ghana reciba apoyo a través de iniciativas de cooperación regional y multilateral, fundamentalmente canalizadas a través de la CEDEAO y otras organizaciones internacionales.

En términos bilaterales, España y Ghana firmaron en 2005 un Memorando de Entendimiento en materia de consultas políticas, y la Declaración Conjunta de Abuja en 2009 que sientan las bases para reforzar la relación política y la cooperación, si bien hasta la fecha no se ha traducido en un programa bilateral de cooperación al desarrollo de gran envergadura. No obstante, España ha apoyado a Ghana mediante diversas iniciativas puntuales en ámbitos como la sanidad, la educación, la cultura y, más recientemente, el refuerzo institucional y la cooperación técnica.

Actualmente, la OTC de la AECID en Abuja (Nigeria) cubre Ghana y otros países de la región, lo que permite canalizar fondos y proyectos regionales de forma indirecta. A través de la CEDEAO, España contribuye a programas en materia de seguridad alimentaria, agricultura, formación técnica y desarrollo institucional, de los cuales Ghana se ha beneficiado, particularmente en el ámbito de la lucha contra la inseguridad alimentaria y el fomento de la resiliencia en comunidades vulnerables.

Cabe destacar la creciente cooperación cultural entre ambos países. En 2024 se han impulsado iniciativas para fomentar la enseñanza del español en Ghana, en colaboración con universidades locales y centros educativos, lo que refuerza los vínculos académicos y culturales entre ambas

naciones. Además, España participa activamente en los esfuerzos de la UE para apoyar el desarrollo económico y social de Ghana, principalmente a través de programas financiados por el FEDER, por ejemplo, Interreg-MAC y otras iniciativas multilaterales en las que España es donante relevante.

2 EXPORTAR

2.1 ACCESO AL MERCADO

2.1.1 Régimen arancelario, reglamentación, barreras comerciales e información de mercado

Las barreras no arancelarias formales (las normas sobre etiquetado o el registro de productos, por ejemplo) no son especialmente complicadas. Sin embargo, las barreras arancelarias sí pueden serlo; el tipo arancelario máximo es el 20% y tal vez suba al 35%. Entre unos gravámenes y otros, si el arancel es del 20% (y ese el tipo para la mayoría de los productos manufacturados) debe calcularse que los impuestos en aduanas encarecerán la mercancía en torno a un 50%. Las accisas no son especialmente gravosas. Hay una lista con productos prohibidos o restringidos.

Se debe mencionar que se están introduciendo restricciones a los bienes de segunda mano y que está prohibido exportar determinada chatarra desde Ghana.

En los últimos años se está asistiendo a un incremento de la normativa que exige contenido local, lo que puede traducirse en un mayor proteccionismo en el futuro.

Todos los productos que acceden al mercado ghanés deben estar registrados en la institución correspondiente. Dependiendo de la naturaleza del producto, las competencias pueden corresponder a la *Food and Drugs Authority* (FDA) o a la *Ghana Standards Authority* (GSA).

La FDA se encarga de los alimentos, el tabaco, los cosméticos y los medicamentos. El organismo responsable del resto de productos y para lo concerniente a normalización, homologación y certificación en Ghana es *Ghana Standards Authority*. GSA es la institución nacional de normalización por ley y, por tanto, actúa también como organismo regulador asegurándose de que se cumplen todas las especificaciones requeridas para la mayoría de productos, procesos, sistemas, personas o mecanismos. Además, GSA es el responsable del desarrollo y la publicación de "*Ghana Standards*", reglas de normalización que normalmente siguen los estándares internacionales para todos los productos y servicios.

Los períodos de validez de las licencias concedidas son de doce meses para los productos en los que existen estándares ghaneses. Por su parte, para productos sobre los que no existe normativa interna sobre los estándares y el internacional no ha sido oficialmente aceptado, las licencias se conceden para espacios de tiempo de seis a doce meses. Esta licencia debe ser renovada tras la expiración y

los productos son susceptibles de ser revisados un máximo de dos veces al año. La no conformidad de los estándares implica la inmediata retirada de la licencia de importación.

Algunos grupos de productos requieren la presentación de documentos y la realización de trámites extraordinarios, que podrían ser adicionales al paso por GSA:

- Animales o productos derivados de animales: la importación de estos productos está sujeta a la autorización previa del Ministerio de Alimentación y Agricultura, que expide el permiso de importación de animales y el permiso de despacho aduanero de productos cárnicos. Además, los animales vivos y los productos cárnicos deben ir acompañados de un certificado veterinario. Ghana acepta los certificados emitidos por las autoridades competentes de los países de la UE.
- Plantas y productos derivados de plantas: los importadores deben obtener un permiso fitosanitario del Ministerio de Alimentación y Agricultura. Además, los envíos de estos productos deben ir acompañados de un certificado fitosanitario del país de origen. Actualmente está vigente una restricción cuantitativa que afecta a la importación de concentrados de tomate.
- Pesticidas y productos peligrosos: los importadores de estos productos deben obtener una licencia de la *Ghana Environmental Protection Agency* (EPA) y en cada importación particular deben solicitar un permiso a este organismo y registrar los productos que serán importados.
- Fertilizantes y abonos, deben acudir a la Plant Protection & Regulatory Services del Ministerio de Alimentación y Agricultura. Allí deberían registrar en primer lugar la empresa y, en segundo lugar, los productos. Para este último proceso se exigen muestras del producto de unos 5 kg de peso o, si son líquidos, 5 litros. Se les sometería a unas pruebas de laboratorio y a unas pruebas de campo, por lo que el proceso de registro tendría una duración mínima de tres meses.

2.1.1.1 El mercado (nivel de vida, rasgos de la demanda, centros económicos)

Aunque a Ghana se la considera como un país de renta media, hay que recordar que se trata de renta media-baja, según el FMI, unos 2.410 USD de PIB per cápita en 2024. Sin embargo, La mayoría de los ghaneses no alcanza esa cifra y sobrevive con mucho menos. Renta y desigualdad son la primera variable clave: para la mayor parte de la población y muchos negocios, solo importa el precio. Además de la renta, otro factor que impulsa al precio como variable principal, y en ocasiones una baja demanda en productos nuevos.

Siendo esencial el precio, en ciertos productos influyen otras variables. Las clases pudientes, que quieren exclusividad y diferenciarse del consumidor medio (incluso se puede conseguir la idea de exclusividad en ciertos casos con meras estrategias de precios: "Este producto es caro; debe de ser bueno"); las garantías o los servicios postventa (muy importantes debido a la falta de repuestos o al

escaso capital humano); y los intangibles como la marca país (producto europeo o, en determinados casos como los azulejos, producto español).

Otra variable competitiva interesante para determinados productos son los tiempos de respuesta y, en consecuencia, los inventarios: por un lado, lo ideal sería poder exportar y satisfacer la demanda con producción nueva; sin embargo, los tiempos de transporte y de despacho en aduanas pueden aconsejar almacenar inventario para evitar la ruptura de existencias. El problema es que la financiación en Ghana es muy costosa, así que mantener existencias que no roten es un lujo. Y a eso hay que añadir que, a pesar de la importancia del precio, ciertos consumidores quieren ver, tocar, comprobar y llevarse producto sobre la marcha, lo cual apunta hacia los inventarios frente a la venta por catálogo o bajo pedido, aunque el precio sea más caro.

La última clave es que, en Accra se establecen la mayoría de las grandes empresas locales y todas las multinacionales (aunque su origen o su centro de interés económico estén en otro lugar). En Accra es donde se concentran los ricos, los ghaneses retornados y los expatriados. Y Accra es la ciudad donde hay más población (más de 4 millones de habitantes si se incluye su área metropolitana, el Greater Accra), más densidad de población y más renta. La relevancia del resto de lugares depende de factores singulares. Un ejemplo sería Tema, a escasos 30 kilómetros de Accra, que alberga el principal puerto del país y un área industrial donde se concentran las empresas manufactureras y que cuenta con una zona franca donde se han instalado varias empresas extranjeras. Otro es Takoradi, ciudad costera frente a la que se ha descubierto el petróleo y donde se están desarrollando importantes proyectos de inversión, vinculados a la generación eléctrica y a los sectores del petróleo y el gas, razón por la cual varias empresas del sector han elegido esta ciudad como base de su actividad. Además de proyectos de infraestructuras portuarias y servicios asociados a la industria del petróleo y del gas.

Las minas están sobre todo en la Región Ashanti, cuya capital es Kumasi (la segunda ciudad del país y aún un relativamente importante centro comercial, pero probablemente no para un exportador español). Tamale domina la actividad del norte del país, que es menos poblado y de difícil acceso.

2.1.1.2 Canales de distribución. Estructura y marco legal de la distribución comercial

El canal de distribución en Ghana suele ser largo: un importador habitualmente mayorista, que vende a otro distribuidor mayorista, que a su vez revende a minoristas; la cadena puede alargarse aún más fuera de Accra, porque, aunque algunos de los grandes importadores mayoristas tienen almacenes en varios puntos del país, muchas otras veces las mercancías vuelven a cambiar de manos antes de llegar al distribuidor minorista final. Así que, siendo en general largo, la longitud del canal dependerá de numerosos factores tales como la ciudad, el producto o el propio cliente (así, por ejemplo, algún supermercado solo compra a través de distribuidores especializados, mientras que otros sí se animan a comprar directamente al exportador; y en algunos sectores, como el del vino, son numerosos los distribuidores minoristas que actúan también como importadores mayoristas):

cada caso es diferente. Casi todos los principales grupos distribuidores poseen supermercados, aunque todos reconocen que la actividad mayorista es la principal: el supermercado les permite probar los productos. Cabe destacar que no es infrecuente que los grupos se vendan productos entre sí, a pesar de su integración vertical.

Buena parte de la importación mayorista y casi toda la distribución minorista moderna están controladas por libaneses o por indios, al igual que en otros países de la región. Esto es especialmente cierto si se trata de productos agroalimentarios o química de consumo. Poco a poco los grandes importadores van acaparando un mayor número de productos, lo cual está afectando a los puntos de distribución mayorista, pero los principales centros siguen siendo los mercados informales y tradicionales de Makola y Kaneshie, en Accra. Salvo en contadas ocasiones, el rango de productos con el que trabajan los distribuidores es tan amplio que su grado de conocimiento individual puede ser bajo. Se calcula que la distribución mayorista está creciendo en torno al 10-15% anual.

En cuanto a la distribución minorista, en Ghana predomina claramente el tipo tradicional: pequeño comercio casi de subsistencia, en locales minúsculos (si los hay, porque la venta ambulante es muy común), sin redes de compras o gestión modernas. Cerca del 95% del comercio minorista es de este tipo (99% cuando hablamos de alimentos). Estos distribuidores minoristas informales son los que fundamentalmente se abastecen en Makola y Kaneshie. La distribución moderna abarca muchos productos, pero con poco volumen (ya que el público al que atienden no es muy numeroso), mientras que la distribución tradicional opera con pocos productos y mucho volumen.

La tendencia y estrategia de los principales grupos distribuidores del país, que al mismo tiempo tienen la propiedad de los supermercados, se está centrando en un futuro en la apertura de tiendas de conveniencia y cash & carry con el objetivo de reducir la proporción en el mercado de la venta ambulante y de las tiendas de conveniencia locales. En los últimos años han aparecido algunos supermercados en Accra y centros comerciales que están dinamizando el sector, sin que eso signifique que estemos hablando de un Walmart o un Mercadona: la mayoría de ellos son negocios de familias libanesas que lidian con la complicada logística, ponen un establecimiento en una localización relevante y cargan márgenes acordes, pues su nicho es la clase alta y los expatriados.

En Ghana hay construidos en la actualidad varios centros comerciales en Accra o sus alrededores: Achimota Mall, Accra Mall, A&C Square, Marina Mall, Oxford Street Mall, The Junction Mall y el West Hills Mall. También hay uno en Kumasi (Kumasi City Mall) y otro en Takoradi (Takoradi Mall).

El comercio electrónico se ha visto incrementado en los últimos años con la creación de portales de venta online. La penetración de la telefonía móvil con acceso a Internet ha sido un factor decisivo en el desarrollo de esta canal de distribución. No obstante, las características socioculturales del consumidor ghanés, acostumbrado a ver y tocar la mercancía que compra, unido a la desconfianza en los medios de pago electrónicos ralentizan el crecimiento de las ventas online.

Cabe también destacar el papel que desempeña el canal HORECA. La práctica totalidad de las empresas de distribución cuentan con su propia red de restaurantes y hoteles.

Por lo demás, como se explica en otros lugares, hay diversos problemas regulatorios en el sector de la distribución; fundamentalmente, los requisitos de capital social. La OFECOMES ha publicado una nota sobre el sector de la distribución comercial, que se actualizará en 2024.

2.1.1.3 Régimen de comercio exterior. Tramitación de las importaciones. Contingentes y licencias a la importación

El régimen importador es relativamente liberal, pues los aranceles no son especialmente onerosos. No obstante, suele haber problemas fácticos de muy diverso tipo. Dadas las particularidades de los regímenes y los productos, se recomienda visitar la página de Aduanas (Customs Division), que entre otras cosas proporciona una calculadora de aranceles que puede resultar útil y, en su caso, las de otros ministerios, departamentos y agencias (llamados en Ghana MDA).

Ciertos productos de los países pertenecientes al ECOWAS tienen acceso preferencial al mercado ghanés bajo el Plan de Liberalización Comercial del ECOWAS (ETLS: Ecowas Trade Liberalization Scheme). Análogamente, el ETLS permite usar Ghana como base para la exportación a otros países miembros. Merece la pena destacar que los productos no se benefician automáticamente del ETLS, sino que han de obtener previamente una autorización administrativa, y que incluso con ésta en la mano, el exportador puede hallar problemas en las fronteras. El ECOWAS dista mucho de ser un área integrada real, incluso tras la adopción de aranceles exteriores homogeneizados.

Las relaciones comerciales entre Ghana y los países de la Unión Europea están reguladas por el acuerdo “Stepping Stone Economic Partnership Agreement” (firmado el 29 de julio de 2016 y vigente desde diciembre de 2016).

En 2021 se hizo efectivo el Acuerdo de Asociación Económica (EPA) entre Ghana y la Unión Europea, y, desde la Oficina Económica y Comercial, hemos elaborado una guía que describe las principales características del EPA UE-Ghana, ofrece consejos prácticos para su aplicación e incluye, entre otros anexos, un exhaustivo calendario de liberalización por código arancelario.

Este acuerdo tiene como principal objetivo promover el desarrollo sostenible y reducir la pobreza en Ghana a través del acceso al mercado de la UE y la eliminación de aranceles sobre bienes intermedios y maquinaria; manteniendo las barreras técnicas, sanitarias y fitosanitarias que garanticen los estándares de los productos ghaneses.

Por su parte, Ghana reducirá progresivamente a cero sus aranceles para el 78% de sus importaciones procedentes de la UE desde el 1 de enero de 2021 hasta el 2029. En el futuro, la UE y Ghana podrían decidir ampliar el EPA para incluir, por ejemplo, disposiciones sobre inversión y comercio de servicios. Esta guía describe las principales características del EPA UE-Ghana, ofrece consejos prácticos para su aplicación e incluye, entre otros anexos, un exhaustivo calendario de liberalización por código arancelario.

No todas las exportaciones europeas se verán afectadas por igual (solo se eliminarán los aranceles de ciertas partidas arancelarias y a ritmos distintos), por ello, puede consultar también el Webinario que realizamos desde la Oficina Económica y Comercial sobre Cómo beneficiarse del acuerdo EPA.

Aduanas publica un listado de productos que no se pueden importar en Ghana, donde se incluyen también los productos que requieren autorización o licencia previa para su importación. Pueden ser necesarias autorizaciones especiales. Vienen todos en la guía breve de la agencia tributaria ghanesa. La última oleada de prohibiciones afecta, de nuevo, a productos de segunda mano (pañuelos, ropa interior, sanitarios y colchones).

En cuanto a las exportaciones, existen restricciones en relación a los metales. No está permitida en ningún caso la exportación de hierro y acero, aunque se trate de chatarra,

Tramitación de las importaciones

Según el último informe Doing Business de 2020, para importar en Ghana hay que contar con 11 documentos, pensar que se tardará unos 5 días y añadir unos 1.000 USD de costes administrativos formales.

Una de las grandes novedades recientes ha sido la ventanilla única electrónica, una plataforma informática que permite presentar por vía electrónica toda la documentación necesaria para la tramitación aduanera de una importación y está vinculada al Ghana Customs Management System (GCMS), la herramienta informática de gestión de trámites aduaneros de Aduanas. Estos trámites los realiza habitualmente un agente de aduanas, pero el importador puede obtener un permiso para gestionar directamente la tramitación si se registra en Aduanas. UNIPASS-Ghana gestiona el sistema electrónico integrado de gestión aduanera (ICUMS) para la tramitación de documentos comerciales y aduaneros en Ghana. Esta red está gestionada por la Autoridad Fiscal de Ghana (GRA).

Se recomienda consultar el procedimiento de importación en Ghana Single Window. En términos generales, los documentos necesarios para poder recoger las mercancías de aduanas son los siguientes:

- Original del conocimiento de embarque (Original bill of lading: B/L)
- Factura certificada
- Formulario de declaración de importación (Import declaration form: IDF)
- Informe de clasificación y valoración aduanera (Customs classification and valuation report: CCVR)
- Certificado de liquidación de impuestos (Tax clearance certificate: TCC)
- Número de identificación del contribuyente (NIF)
- Orden de entrega
- Permisos y licencias
- Nota de seguimiento de la carga validada (Cargo Tracking Note: CTN)

Entre los agentes de aduanas más reputados del país están Damco, G-Hero, Transglobal, Bourne Shipping y Koro Shipping.

Para conocer la actualización de cualquier requisito aduanero, se recomienda acudir a la fuente oficial de la GRA a través de su página Web.

2.1.1.4 Aranceles y otros pagos en frontera. Regímenes económicos aduaneros. Medidas de defensa comercial

Todas mercancías	Arancel
	Otras cargas (IVA, NHIL, GETFL, "ventanilla única")
Algunas mercancías	Impuesto ECOWAS
	Impuesto EXIM
	Otros gravámenes (por ejemplo, Special Import Levy)

El arancel (import duty) sigue siendo el principal instrumento de la política comercial ghanesa y una fuente tributaria primordial. El arancel de Ghana consta de cinco bandas: 0% para los productos sociales básicos, 5% para las materias primas y los bienes de equipo, 10% para los productos intermedios, 20% para los bienes de consumo y 35% para determinados bienes para el "desarrollo económico". Solo hay 13 líneas de las casi 6.000 del código arancelario ghanés (todas ellas de productos petrolíferos) que, en lugar de pagar aranceles ad valorem pagan aranceles específicos (es decir, una cantidad en lugar de un porcentaje).

Hay que tener en cuenta que Ghana ha firmado y ratificado un acuerdo de libre comercio con la Unión Europea en 2016. A partir del año 2021, a las importaciones procedentes de la Unión Europea se les aplica el arancel correspondiente a este acuerdo, que irá disminuyendo progresiva en los próximos años (a un ritmo variable en función del producto), y no el arancel exterior común aplicado por los países de ECOWAS.

Los aranceles se aplican sobre el valor CIF de la mercancía, y es precisamente en la valoración de la mercancía donde surgen la mayor parte de los problemas; Aduanas sostiene que cerca del 60% de las facturas que se le presentan vienen con precios artificialmente bajos, por lo que suele elevarlos y, en consecuencia, dilatar los procesos y gravar más al importador. Se estima que entre el 75 y el 80% de la documentación aduanera es problemática por una u otra causa. Además del arancel, existen otras cargas:

- Un 2,5% sobre el valor CIF más la carga arancelaria en concepto de exacción para financiar el esquema de seguro público de salud (National Health Insurance Levy).
- Un 2,5% sobre el valor CIF más la carga arancelaria en concepto de exacción para la financiación del Ghana Education Trust Fund (GETFL)

- Un 12,5% de IVA sobre el valor CIF de la importación más la carga arancelaria y las exacciones anteriores (NHIL y GETFL).
- Un 0,5% sobre el valor CIF en concepto de exacción del ECOWAS.
- Un 0,2% sobre el valor CIF en concepto de exacción de la Unión Africana.
- Un 0,75% sobre el valor CIF como exacción para el EXIM Bank y la Agencia de Promoción de Exportaciones de Ghana.
- Un 2% sobre el precio CIF como exacción Especial a la Importación.
- Un 0,75% sobre el valor FOB en concepto de la red de Aduanas de Ghana (ICUMS/UNIPASS).

Finalmente, en algunos casos concretos también se deben abonar otros gravámenes adicionales; por ejemplo, en el caso de vehículos usados. Esto se debe a que la venta sin escrúpulos de bienes de segunda mano está generando importantes problemas medioambientales en el país. Un ejemplo de las medidas adoptadas en este sentido fue la prohibición en octubre de 2013 de importar neveras, congeladores y aparatos de aire acondicionado usados.

Algunas mercancías pueden entrar en Ghana exentas de impuestos. En la Ley de Acompañamiento de los Presupuestos Generales del Estado se incluyen los productos exentos del pago de aranceles, así como las modificaciones arancelarias para el nuevo año. Estas exenciones se unen a otras habitualmente aplicadas como las importaciones de muestras sin valor comercial, las mercancías importadas únicamente para la renovación y la reparación o los productos utilizados para exposición o entretenimiento. Progresivamente, dada la delicada situación fiscal del país, se espera que vayan reduciéndose las exenciones.

En cuanto al resto de regímenes aduaneros económicos, hay un régimen parcial de perfeccionamiento activo (el 100% de los aranceles y otros impuestos puede ser devuelto si se trata de materias primas importadas para la producción de productos finales destinados a la exportación), otro de perfeccionamiento pasivo, hay régimen de tránsito y hay zonas francas.

2.1.1.5 Normas y requisitos técnicos. Homologación, certificación y etiquetado. Aspectos sanitarios y fitosanitarios

Las barreras no arancelarias formales (las normas sobre etiquetado o el registro de productos, por ejemplo) no son especialmente complicadas. Sin embargo, las barreras arancelarias sí pueden serlo; el tipo arancelario máximo es el 20% y tal vez suba al 35%. Entre unos gravámenes y otros, si el arancel es del 20% (y ese el tipo para la mayoría de los productos manufacturados) debe calcularse que los impuestos en aduanas encarecerán la mercancía en torno a un 50%. Las accisas no son especialmente gravosas. Hay una lista con productos prohibidos o restringidos.

Se debe mencionar que se están introduciendo restricciones a los bienes de segunda mano y que está prohibido exportar determinada chatarra desde Ghana.

En los últimos años se está asistiendo a un incremento de la normativa que exige contenido local, lo que puede traducirse en un mayor proteccionismo en el futuro.

Todos los productos que acceden al mercado ghanés deben estar registrados en la institución correspondiente. Dependiendo de la naturaleza del producto, las competencias pueden corresponder a la Food and Drugs Authority (FDA) o a la Ghana Standards Authority (GSA).

La FDA se encarga de los alimentos, el tabaco, los cosméticos y los medicamentos. El organismo responsable del resto de productos y para lo concerniente a normalización, homologación y certificación en Ghana es Ghana Standards Authority. GSA es la institución nacional de normalización por ley y, por tanto, actúa también como organismo regulador asegurándose de que se cumplen todas las especificaciones requeridas para la mayoría de productos, procesos, sistemas, personas o mecanismos. Además, GSA es el responsable del desarrollo y la publicación de “Ghana Standards”, reglas de normalización que normalmente siguen los estándares internacionales para todos los productos y servicios.

Los períodos de validez de las licencias concedidas son de doce meses para los productos en los que existen estándares ghaneses. Por su parte, para productos sobre los que no existe normativa interna sobre los estándares y el internacional no ha sido oficialmente aceptado, las licencias se conceden para espacios de tiempo de seis a doce meses. Esta licencia debe ser renovada tras la expiración y los productos son susceptibles de ser revisados un máximo de dos veces al año. La no conformidad de los estándares implica la inmediata retirada de la licencia de importación.

Algunos grupos de productos requieren la presentación de documentos y la realización de trámites extraordinarios, que podrían ser adicionales al paso por GSA:

- Animales o productos derivados de animales: la importación de estos productos está sujeta a la autorización previa del Ministerio de Alimentación y Agricultura, que expide el permiso de importación de animales y el permiso de despacho aduanero de productos cárnicos. Además, los animales vivos y los productos cárnicos deben ir acompañados de un certificado veterinario. Ghana acepta los certificados emitidos por las autoridades competentes de los países de la UE.
- Plantas y productos derivados de plantas: los importadores deben obtener un permiso fitosanitario del Ministerio de Alimentación y Agricultura. Además, los envíos de estos productos deben ir acompañados de un certificado fitosanitario del país de origen. Actualmente está vigente una restricción cuantitativa que afecta a la importación de concentrados de tomate.
- Pesticidas y productos peligrosos: los importadores de estos productos deben obtener una licencia de la Ghana Environmental Protection Agency (EPA) y en cada importación particular deben solicitar un permiso a este organismo y registrar los productos que serán importados.
- Fertilizantes y abonos, deben acudir a la Plant Protection & Regulatory Services del Ministerio de Alimentación y Agricultura. Allí deberían registrar en primer lugar la

empresa y, en segundo lugar, los productos. Para este último proceso se exigen muestras del producto de unos 5 kg de peso o, si son líquidos, 5 litros. Se les sometería a unas pruebas de laboratorio y a unas pruebas de campo, por lo que el proceso de registro tendría una duración mínima de tres meses.

2.1.1.6 Comercio de Servicios. Legislación sobre provisión de servicios transfronterizos, requisitos de establecimiento o para el movimiento temporal de trabajadores

La movilidad temporal de personal extranjero está sujeta a restricciones registradas en el *Labour Act* (2003): solo se otorgan permisos de trabajo justificados por habilidades críticas no existentes localmente, lo que limita el desplazamiento de técnicos, directivos y formadores. En cuanto a la prestación transfronteriza de servicios (modos 1 y 2 del GATS), no existe un marco nacional específico adicional, lo que obliga en la práctica a establecer filiales o alianzas locales para operar en sectores como consultoría, formación, arquitectura o ingeniería.

2.1.1.7 Barreras comerciales a bienes y servicios españoles

A la hora de acceder al mercado ghanés, las empresas deben tener en cuenta diversas barreras logísticas, administrativas y normativas. La introducción de mercancías se realiza habitualmente por vía marítima a través de los puertos de Tema y Takoradi, o por vía aérea a través del aeropuerto internacional de Accra. Una vez despachada la mercancía, es obligatorio que los productos cumplan los estándares de calidad exigidos por la Ghana Revenue Authority (GRA) o la Ghana Standards Authority (GSA), así como que cuenten, en su caso, con el registro correspondiente ante la Food and Drugs Authority (FDA), especialmente en el caso de productos alimentarios, farmacéuticos o bebidas. El proceso de registro de productos puede prolongarse hasta 90 días hábiles y su coste varía en función del tipo de producto, situándose entre 600 y 1.800 dólares. Además, la normativa exige etiquetado en inglés, con información detallada sobre la naturaleza del producto, país de origen, ingredientes, instrucciones de uso y fecha de caducidad.

En el ámbito del transporte interno, las deficiencias de las infraestructuras viarias representan una barrera adicional. Pese a los esfuerzos del Gobierno por mejorar la red, gran parte de los 70.000 kilómetros de carreteras del país no están asfaltados ni iluminados, y la red ferroviaria es prácticamente inexistente. Estas carencias, unidas a la baja fiabilidad de muchas empresas de transporte terrestre, encarecen los costes logísticos y obligan a las empresas a contratar seguros adicionales. Por su parte, la importación de productos frescos o congelados presenta dificultades adicionales debido a las limitaciones en la cadena de frío y a la inestabilidad del suministro eléctrico, lo que incrementa los costes y el riesgo de pérdidas.

Desde el punto de vista arancelario, la existencia del Acuerdo de Asociación Económica (iEPA) entre Ghana y la Unión Europea representa una ventaja para los productos españoles, ya que contempla la eliminación gradual de aranceles para ciertas importaciones comunitarias. No obstante, este

proceso es progresivo y desigual según el tipo de producto. Mientras tanto, Ghana mantiene un arancel estructurado en cinco bandas, del 0 % al 35 %, al que se suman otros recargos obligatorios como el IVA (12,5 %), exacciones para financiar la sanidad, la educación, la integración regional o la promoción de exportaciones, así como gravámenes específicos que incrementan los costes de importación de bienes españoles.

Por otro lado, las empresas españolas que deseen establecerse en Ghana o participar en el sector de la distribución local deben tener en cuenta el endurecimiento de la normativa de inversión extranjera. La legislación exige capital mínimo elevado y requisitos de contratación de personal local, con el fin de proteger los intereses de los operadores ghaneses. Estas condiciones, si bien no impiden la entrada de empresas españolas, suponen una barrera adicional, particularmente para las pymes que no cuenten con una estructura o recursos suficientes para asumir estos compromisos.

Además, persisten barreras estructurales como las dificultades de acceso a financiación local, la elevada presión fiscal o la falta de transparencia en algunos procesos administrativos, que deben ser valoradas cuidadosamente por las empresas españolas interesadas en introducir sus productos o servicios en Ghana.

3 INVERTIR

3.1 MARCO JURÍDICO

3.1.1 Régimen de inversiones

Principios generales de la ley de inversiones

En 2013 entró en vigor la ley del GIPC (Ghana Investment Promotion Centre Act, 2013 865). Esta ley sustituye a la anterior, de 1994, no exenta de polémica durante su redacción ya que despertó algunos debates sobre los límites y exigencias que debían establecerse a las inversiones extranjeras. Desde finales de 2017, el nuevo Gobierno ha venido anunciando su intención de aprobar una nueva ley de inversiones, pero a julio de 2025, no se ha producido ninguna modificación en la ley de 2013.

Lo más novedoso de la ley de 2013 es que amplía las exigencias de capital mínimo para empresas con capital extranjero, así como ampliar las cuotas mínimas que debían contemplarse para el socio local. Otra novedad ha sido la de establecer el registro, tanto de empresas locales como extranjeras, ante el organismo, y la exigencia de renovar ese registro cada dos años. Además, se establecen sectores donde se prohíbe la inversión extranjera, no obstante, éstos no afectan en gran medida a los intereses de empresas españolas ya que hacen referencia a servicios de taxi, venta de productos en mercados locales, producción local de productos básicos de papelería o venta de lotería.

La ley es breve, dedicándose en parte a definir las competencias y organización del GIPC. A partir de los artículos 24 a 26 la ley trata las ventajas e incentivos del registro de empresas ante el organismo. Al inversor extranjero le interesa desde el artículo 27; los anteriores son de regulación del GIPC, de modo que se recomienda su lectura, y se aplica a todos los sectores.

Constitución de sociedades con participación extranjera

Toda empresa que se constituya en Ghana, sea o no de capital extranjero, debe primeramente obtener un número de identificación fiscal (TIN, por sus siglas en inglés) y registrarse en el Registro General de Empresas (Registrar General's Department). En caso de existir capital extranjero, deberán registrarse además en el GIPC.

1. Obtención del TIN

Todas las personas, físicas o jurídicas tienen que disponer de un TIN. Este número de identificación fiscal (*Taxpayer Identification Number* ACT 632, www.gra.gov.gh/docs/info/tin_act.pdf). Es un número único de identificación para el pago de impuestos de operaciones oficiales en los siguientes organismos:

- La *Domestic Tax Revenue Division* de la *Ghana Revenue Authority*.
- La *Customs Division* de la *Ghana Revenue Authority*.
- El *Controller and Accountant General's Department*.
- El *Registrar General's Department*.
- El *District Assemblies* y
- Cualquier otra institución autorizada por el Ministro.

Para la obtención del TIN es necesario rellenar el formulario que ofrecen en su Web y adjuntar una fotocopia del pasaporte. El día de presentación hay que llevar el pasaporte original para la comprobación de autenticidad del mismo.

En el caso particular de empresas será necesario obtener un TIN especial para la misma. Para ello se solicitará el formulario en el *Registrar's General* (depende del tipo de sociedad que se quiera constituir) y adjuntar el TIN de cada uno de los constituyentes de la sociedad.

2. Registro de la empresa en el *Registrar's General*.

Primero se debe obtener una certificación negativa del nombre (es decir, el Registro certifica que no hay ninguna otra compañía con el nombre que se quiere poner a la nueva empresa).

Después se cumplimenta el *Business Registration Form* y se adjunta el TIN de la sociedad.

Si todo es correcto el proceso dura 5 días laborables, tras los cuales se obtiene el certificado de negocio (*Business Certificate*), que permite comenzar a operar.

3. Registro de la compañía con las autoridades competentes:

Si el producto que va a producir o comercializar o el tipo de empresa requiere de la inscripción en un organismo deberá darse de alta en la autoridad competente.

Por ejemplo, si se tratase de una empresa farmacéutica deberá inscribirse en la *Food & Drugs Authority* (www.fdaghana.gov.gh).

Si se trata de una empresa minera en *The Ghana Chamber of Mines* (www.ghanachamberofmines.org/).

Si fuera una empresa franca en *Ghana Free Zones Authority*

4. Registro de compañía extranjera en el GIPC.

La Ley de Inversiones (*Ghana Investment Promotion Centre Act 2013 865*) establece el registro de empresas con capital extranjero, siendo su principal novedad la de renovar este registro cada dos años:

La ley del 2013 protege la existencia de la figura del socio local, frente a la ley anterior que no exigía contar con éstos. Dadas las características del mercado y en sectores como el de la distribución comercial, es muy recomendable contar con un agente local que conozca los entresijos de la comercialización en el país. La legislación ghanesa permite la instalación en el país por medio de una oficina de representación, que tiene el mismo tratamiento legal que una sucursal.

Los principales tipos de empresas y su capital mínimo de constitución para los inversores extranjeros son:

TIPO DE SOCIEDAD	CAPITAL MÍNIMO REQUERIDO
Empresa mixta (joint venture)	200.000 US\$
Sociedades de 100% capital extranjero	500.000 US\$
Empresas de distribución comercial	1.000.000 US\$

Para formalizar el registro, se ha de presentar en el GIPC la siguiente documentación:

- Copia del certificado de registro (*Certificate of Incorporation*) facilitado por el *Registrar's General*.
- Copia de certificado de inicio de actividad (*Certificate of Commence Business*).
- Copia de estatutos de la sociedad.
- Artículos o memoria de asociación, en caso de compañías subsidiarias u oficinas de representación.
- Documentación de apoderamiento, en caso de oficinas de representación.
- Completar los formularios de registro de GIPC (dos copias)
- Escritura de propiedad o acuerdo de accionistas, entregado en Registrar General's Department, cuando haya existido traspaso de acciones.
- Satisfacer el pago de las tasas, a través de pago bancario.

- En el caso de las empresas comerciales, GIPC, exigirá además que se demuestre la contratación de al menos, veinte ghaneses cualificados, una vez se inicie la actividad de la empresa.

El procedimiento de registro con GIPC puede durar unos 5 días laborables. Por otra parte, se permite la apertura de una oficina de representación, y cuyas exigencias de capital mínimo no existen, debiéndose abonar un pago en concepto de registro por valor de 27.000 GHS en GIPC.

Otra novedad de la ley es la exigencia de la renovación del registro con el organismo, para todas las empresas con inversión extranjera, cada dos años. Esta función de registro del GIPC es novedosa con respecto a la legislación anterior, y permite a la Administración local hacer un mayor seguimiento de los proyectos de inversión realizados en el país, así como su evolución.

Sectores prioritarios para la inversión

La legislación ghanesa de 2013 consideraba prioritarios los siguientes sectores para la inversión:

- Agricultura
- Industria manufacturera
- Construcción (infraestructuras)
- Energía
- Industria de tecnologías de la información y telecomunicaciones
- Industria del petróleo y gas
- Industria textil
- Turismo

El organismo, a través de publicaciones periódicas, reconoce además como sectores de especial interés industrias manufactureras, del sector agrícola y alimentación. El organismo destaca también el sector sanitario, minero y el turismo.

Otro de los sectores que GIPC considera clave para la inversión son los de la energía y el agua, animando a inversores extranjeros a participar en la gestión de proyectos que permitan la gestión de estos recursos, mediante proyectos PPP.

En esta línea destaca la iniciativa del Gobierno, que acudió a las elecciones de 2016 con el proyecto denominado “One District One Factory”, que pretende establecer una fábrica por distrito en el país. El plan del Gobierno es incentivar, a través de diferentes políticas, e involucrando a distintas agencias estatales la inversión privada para instalar industrias y proyectos de transformación en distintas regiones del país, empujando con ello el mercado laboral y el desarrollo de la industria local.

Dentro de la iniciativa Un Distrito Una Fábrica (1D1F), el Gobierno ha elegido los siguientes sectores como estratégicos para atraer inversiones dentro de este plan:

- Procesado de materias primas
- Procesado de productos agrícolas

- Textil
- Tecnología e información (ICT)
- Farmacéutico y cosméticos
- Gestión de residuos
- Distribución comercial
- Turismo y artesanía

A finales de 2023, durante la presentación de los presupuestos de 2024, el ministro de finanzas informó que 169 fábricas de la iniciativa empezaron a operar desde que se lanzó el proyecto

3.1.2 Detalle del APPRI con España

Las relaciones económicas empezaron a ganar importancia en 2011 tanto en la inversión como en el comercio, ya sea de mercancías o de servicios. Ghana cada vez despierta más atención por parte de las empresas españolas.

No hay en vigor ni APPRI ni convenio para evitar la doble imposición. Ambos países firmaron un APPRI en octubre de 2006 y las Cortes Generales españolas lo ratificaron en 2008, pero nunca fue ratificado por el Parlamento de Ghana.

3.1.3 Organismos de apoyo a la inversión extranjera

En Ghana, la institución central encargada de facilitar, regular y promover la inversión extranjera es el Ghana Investment Promotion Centre (GIPC). Este organismo actúa como ventanilla única para inversores, tanto locales como internacionales, y tiene como mandato la atracción de inversión directa extranjera que contribuya al desarrollo económico sostenible del país.

El GIPC ofrece orientación a los inversores durante todo el proceso de establecimiento en Ghana, incluyendo:

- Información sobre el entorno regulatorio y fiscal
- Registro de inversiones (requisito obligatorio para poder acogerse a los incentivos disponibles)
- Asistencia con trámites interinstitucionales
- Facilitación de licencias sectoriales en colaboración con otras agencias públicas

La ley de inversiones vigente, la GIPC Act 2013 (Act 865), establece umbrales mínimos de capital extranjero según el tipo de sociedad y protege ciertos sectores para operadores locales. No obstante, el GIPC puede otorgar incentivos fiscales (como exenciones parciales o totales del impuesto de sociedades durante un periodo determinado) a proyectos considerados estratégicos o localizados en zonas prioritarias.

Además del GIPC, destacan los siguientes organismos con funciones complementarias:

- Ghana Free Zones Authority (GFZA): regula las zonas francas y ofrece incentivos a empresas exportadoras, como exenciones fiscales y aduaneras.
- Ghana Revenue Authority (GRA): administra el sistema tributario y coordina aspectos fiscales que afectan a inversores.
- Registrar General's Department (RGD): responsable del registro legal de sociedades.
- Environmental Protection Agency (EPA): regula la aprobación ambiental de los proyectos, obligatoria en sectores como la minería, agroindustria o infraestructuras.
- Ministry of Trade, Industry and Agribusiness (MoTIA): marca las directrices industriales y comerciales, y participa en los acuerdos de promoción comercial bilateral y multilateral.

Ghana ha reforzado en los últimos años su política de atracción de inversión extranjera directa, aunque el marco legal está siendo objeto de revisión en 2025 para adaptarse a los compromisos asumidos bajo la Zona de Libre Comercio Continental Africana (AfCFTA) y responder a demandas del sector privado, incluidas mayores garantías de estabilidad y flexibilidad regulatoria.

Se recomienda la lectura del documento "Guía de incentivos a la implantación en Ghana", publicado por la Oficina Económica y Comercial de España en Accra.

3.1.4 Zonas francas y ZEE

Las zonas francas (Free Trade Zones o FTZ) vienen reguladas por la Free Zone Act 1995 (Act 504) y por las Free Zone Regulations de 1996. Las zonas francas dependen del organismo estatal Ghana Free Zones Authority (GFZA), cuya página web dispone de un sistema de registro virtual.

Los inversores que obtienen para sus empresas el estatuto de empresas francas disfrutan de múltiples ventajas adicionales, tanto monetarias como no monetarias. Las zonas de promoción de exportaciones en el momento de redactarse esta guía se encontraban en Tema, Ejisu (Región Ashanti), Sekondi y Shama (Región Occidental); es decir, cerca de los tres núcleos económicos principales del país (Accra, Kumasi y Sekondi-Takoradi). No obstante, hasta la fecha, sólo existen fábricas funcionando en la de Tema.

Los incentivos de invertir en zonas francas pueden ser monetarios y no monetarios.

Incentivos Monetarios:

- Exención del 100 % en el pago de derechos y gravámenes directos e indirectos sobre todas las importaciones destinadas a la producción y exportación desde las zonas francas.
- Exención del 100 % en el pago del impuesto sobre beneficios durante los primeros 10 años; posteriormente, el impuesto no superará el 15 %.
- Exención total del pago de retenciones fiscales sobre los dividendos derivados de inversiones en las zonas francas.

- Exoneración de la doble imposición para los inversores y empleados extranjeros, siempre que Ghana tenga un acuerdo de doble imposición con el país de origen de los inversores o empleado.

Incentivos no Monetarios:

- No se requieren licencias de importación y los trámites aduaneros son mínimos. Además, las inversiones en Zonas Francas están garantizadas contra nacionalizaciones y expropiaciones.
- Se permite la propiedad del 100 % de las acciones de una empresa en Zonas Francas por parte de cualquier inversor, ya sea extranjero o nacional. Asimismo, los inversores en Zonas Francas pueden operar cuentas en divisa extranjera en bancos de Ghana.
- No existen condiciones ni restricciones para la repatriación de dividendos o beneficios netos; el pago de préstamos extranjeros; el pago de tasas y cargos por acuerdos de transferencia de tecnología, ni para la remisión de los ingresos derivados de la venta de cualquier participación en una inversión de Zonas Francas.
- Al menos el 70 % de la producción anual de bienes y servicios de las empresas de Zonas Francas debe destinarse a la exportación; en consecuencia, hasta un 30 % de la producción anual está autorizada para su venta en el mercado local.

3.1.5 Contratación Pública. Criterios de adjudicación de contratos

La contratación pública se rige por la Public Procurement Act (Act 663) de 2003, aprobada para fomentar la transparencia y la eficiencia del sistema, y mediante la cual se creó la Public Procurement Authority (PPA), que es la entidad encargada de abogar por su correcto cumplimiento.

La PPA tiene publicado en su web un útil manual sobre contratación pública, en el que vienen recogidos y explicados los pasos para cualquier tipo de contratación.

Si se trata de contratos para el suministro de bienes o la ejecución de obras, hay seis métodos de contratación, siendo la licitación el preferido. Las licitaciones pueden ser nacionales (National Competitive Tender, NCT) o internacionales (International Competitive Tender, ICT). Las NCT son el método empleado para los concursos de poca complejidad o poco valor, mientras que las ICT se emplean para los grandes contratos o los que son técnicamente complejos. El 90% del total de licitaciones publicadas son NCT y por lo tanto solo las empresas registradas en Ghana podrán licitar para las mismas. Este hecho supone una barrera de acceso a las mismas para las empresas españolas que no pueden participar, por lo que se recomienda constituir empresas mixtas ("joint ventures") con socios locales para poder entrar a participar en éstas con las ventajas no reguladas que supone la presentación de la oferta con una empresa local.

Si se trata de servicios de consultoría, también hay seis métodos, siendo el habitual el concurso, que aquí llaman Quality and Cost Based Selection (QCBS), pues, como su nombre indica, tiene en cuenta

el habitual sistema de selección de la mejor oferta a partir de las puntuaciones técnicas y financieras, dándose como regla general una ponderación del 80% a la oferta técnica y un 20% a la financiera.

En la mayoría de las ocasiones, el comité de licitación de la institución compradora publicará la oferta de compra en dos diarios de tirada nacional y en el Boletín de Contratación Pública (Public Procurement Bulletin), así como en publicaciones internacionales cuando los fondos provienen de donantes bilaterales o multilaterales. No se requiere tener un agente local para poder ser proveedor del Gobierno, si bien puede ser recomendable a la hora de obtener contactos y consejos prácticos.

Normalmente se establecen unidades de gestión o implementación de proyectos especiales para llevar a cabo proyectos financiados con ayuda extranjera, fondos bilaterales y multilaterales. La contratación de bienes, servicios y obras se lleva a cabo en línea con las directrices establecidas por cada institución financiadora (ej.: Banco Mundial).

El sector público ofrece oportunidades fundamentalmente en suministros (médicos, maquinaria de construcción, vehículos, etc.) y, sobre todo, en proyectos llave en mano en un amplio número de sectores de infraestructuras: canalización y potabilización de aguas, construcción, equipamiento de hospitales y materiales médicos, infraestructuras de transporte, electrificación y generación eléctrica, energía (petróleo y gas).

Debe tenerse en cuenta que Ghana no es signataria del Acuerdo sobre Contratación Pública de la OMC.

3.1.6 Propiedad inmobiliaria

El régimen de propiedad de la tierra en Ghana es complejo. Con un "boom" de la construcción que es palpable, principalmente en Accra, los aspectos relativos a la propiedad inmobiliaria tienen aún más importancia. En Ghana coexisten dos sistemas de propiedad de la tierra, uno legal (*statutory*, basado en el Derecho anglosajón, el *common law*) y otro consuetudinario (*customary*). La Constitución atribuye a los jefes locales, los *chiefs*, el control sobre las tierras. En teoría los jefes tribales no son más que fideicomisarios en este asunto y, en consecuencia, deberían asignar la tierra con el objetivo de maximizar el interés de sus súbditos, pero en la práctica lo que hacen es maximizar su beneficio privado enajenándola.

Se estima que el 80% de la superficie es administrada por los jefes locales. El mercado es muy opaco y no son infrecuentes los casos en los que se asigna la misma parcela a distintas personas.

El Gobierno ha tenido dificultades para cambiar el sistema. Es en este contexto donde nace uno de los proyectos internacionales más conocidos en Ghana: el Proyecto de Administración Territorial (*Land Administration Project Land, LAP*), cofinanciado por varios donantes (entre ellos, el Banco Mundial). Su primera fase fue un cierto fracaso y en 2014 concluía la segunda fase. Uno de sus resultados ha sido la creación de la Comisión de Tierras (*Lands Commission*), fusión de buena parte de las distintas agencias que existían previamente.

La Lands Commission fue creada por la Lands Commission Act 767 (2008). Dicha ley no eliminó todas las demás agencias: en particular, sobreviven por varios motivos la *Office of the Administrator of Stool Lands* (OASL) y el *Town and Country Planning Department* (TCPD). La Comisión de Tierras tiene un mandato para colaborar estrechamente con estos otros dos organismos.

Contacte con un buen abogado que conozca la legislación y le guíe por la Comisión de Tierras (*Lands Commission*). La Oficina Económica y Comercial pone gratuitamente a su disposición un listado de servicios profesionales entre los que están abogados de reconocido prestigio o que han sido recomendados por empresas españolas.

3.1.7 Incentivos a la inversión (fiscales, sectoriales, regionales y locales)

La legislación ghanesa en materia de inversión establece un conjunto de incentivos para fomentar la actividad empresarial, diferenciando entre incentivos generales, aplicables a todos los inversores, e incentivos específicos, dirigidos a sectores estratégicos o localizaciones concretas.

Entre los sectores prioritarios reconocidos por la normativa destacan la agricultura, la agroindustria, la industria manufacturera, la construcción de infraestructuras, las tecnologías de la información y comunicación (TIC), la energía, el turismo y el sector de petróleo y gas. Los beneficios disponibles incluyen exenciones o reducciones arancelarias, deducciones fiscales por inversión, amortizaciones aceleradas, y facilidades migratorias para el personal expatriado.

En términos fiscales, se contempla la aplicación de "tax holidays" o moratorias del impuesto de sociedades para determinadas actividades. Durante ese período, el tipo impositivo es del 1 %, y tras su expiración, se aplica el tipo general del 25 % (salvo en los sectores con regímenes especiales):

Sector/Actividad	Período de Exención Fiscal (Tax Holiday)	TI Especial durante la Exención (%)	TI tras la Exención (%)
Procesamiento agroalimentario realizado íntegramente en el país	Primeros 5 años	1%	25%
Procesamiento de productos derivados del cacao realizado íntegramente en el país	Primeros 5 años	1%	25%
Cultivo de árboles frutales o de plantaciones permanentes	Primeros 10 años	1%	25%

Cultivo de productos agrícolas de renta o ganadería (excluyendo ganado vacuno)	Primeros 5 años	1%	25%
Ganadería de ganado vacuno	Primeros 10 años	1%	25%
Empresas de procesamiento de residuos	Primeros 7 años	1%	25%
Bancos rurales	Primeros 10 años	1%	8%
Promoción inmobiliaria (vivienda de bajo coste certificada)	Primeros 5 años	1%	25%

Adicionalmente, algunos sectores disfrutan de tipos reducidos de impuesto de sociedades de forma permanente, como es el caso de:

- Hoteles: 22 %
- Entidades financieras con préstamos al sector agrícola: 20 %
- Exportadores de productos no tradicionales: 8 %
- Empresas cotizadas en la Bolsa de Ghana: 22 %

En cuanto a incentivos aduaneros, la Ley de Promoción de Inversiones (GIPC Act) prevé exenciones de aranceles, IVA e impuestos sociales (NHIL) para la importación de maquinaria, equipos y componentes industriales esenciales para nuevos proyectos. Estas exenciones deben solicitarse al GIPC, que remite la petición al Ministerio de Finanzas para su evaluación y aprobación. Es imprescindible estar registrado en el sistema fiscal de la Ghana Revenue Authority (GRA).

Los incentivos también varían en función de la localización geográfica del proyecto, buscando estimular el desarrollo en zonas menos industrializadas. En el sector manufacturero general, el impuesto de sociedades se ajusta según la zona:

Zona / región	Impuesto aplicable
Accra y zona de Tema	25%
Otras capitales regionales	18,75%
Fuera de las capitales regionales	12,50%

En el caso de la industria de procesamiento agrícola que utilice insumos locales y haya gozado de exención fiscal durante cinco años, se aplican tipos aún más reducidos tras dicho periodo:

Zona / región	Impuesto aplicable
---------------	--------------------

Accra y zona de Tema	20%
Otras capitales regionales (excepto Norte, Noreste y Noroeste)	15%
Fuera de las capitales regionales	10%
Regiones Northern, Upper East y Upper West (incluidas sus capitales)	5%

Para beneficiarse de cualquiera de estos incentivos, las empresas deben tramitar su solicitud ante el GIPC, cumplir los requisitos de inversión y registro exigidos, y mantener su cumplimiento fiscal actualizado ante la GRA.

3.1.8 Formación de 'joint-ventures'. Socios locales

No se pueden dar recomendaciones generales acerca de la formación de empresas mixtas (joint venture). A favor de la empresa mixta está que conllevan costes de establecimiento menores que los exigidos a las empresas 100% extranjeras y que un adecuado socio ghanés abrirá muchas puertas y facilitará una mejor comprensión de los usos y costumbres locales. En contra está que puede no ser fácil encontrar ese adecuado socio local a causa de una multitud de factores que van desde los problemas culturales y los distintos tiempos de trabajo hasta que el socio no tiene los contactos que decía. Recuerde además que en Ghana abundan las estafas y las falsas promesas. Por otro lado, una vez encontrado un buen socio, habrá que cuidarlo y el modo de hacerlo dependerá parcialmente de procedencia, pues afectará a su manera de hacer negocios. La nueva normativa exige que el socio local elegido para la constitución de las empresas mixtas sea una persona física ghanesa y tenga la propiedad del 100% de sus participaciones en ciudadanos ghaneses para las personas jurídicas.

Como dato relevante es necesario mencionar, que más de la mitad de las empresas con capital español constituidas en Ghana han decidido constituir empresas mixtas con socios locales.

Sea cual sea la opción elegida (ir con socio o ir por libre) hay una regla de oro: **no se puede invertir en Ghana sin estar en Ghana**. Desde España será muy difícil o directamente imposible gestionar el negocio. La empresa deberá mandar a Ghana a un expatriado; el emprendedor deberá mudarse. Si no es posible hacerlo, habrá que viajar constantemente para controlar y supervisar las actuaciones del socio local como representante de la empresa mixta en Ghana.

3.1.9 Tipos de sociedades

Los principales tipos de empresas y su capital mínimo de constitución para los inversores extranjeros son:

TIPO DE SOCIEDAD	CAPITAL MÍNIMO REQUERIDO
------------------	--------------------------

Empresa mixta (joint venture)	200.000 US\$
Sociedades de 100% capital extranjero	500.000 US\$
Empresas de distribución comercial	1.000.000 US\$

3.1.10 Régimen de Franquicias

El régimen de franquicias en Ghana no cuenta con una legislación específica, pero se rige por un conjunto de normas generales aplicables al comercio, la propiedad intelectual, la inversión extranjera y los contratos comerciales. El marco legal relevante incluye la Companies Act 2019 (Act 992), el GIPC Act 2013 (Act 865) y las leyes de protección de marcas y competencia.

El Ghana Investment Promotion Centre (GIPC) exige, en caso de que la empresa matriz mantenga una participación mayoritaria, el cumplimiento de umbrales mínimos de capital extranjero (normalmente entre 200.000 y 1.000.000 USD según la estructura de la sociedad y si hay socios locales). Además, deben registrarse los contratos de franquicia ante la Registrar General's Department, y las marcas deben estar protegidas por registro ante la Ghana Intellectual Property Office.

No existen restricciones formales sobre los cánones o royalties que una franquicia extranjera puede cobrar, pero los pagos internacionales deben cumplir con la Foreign Exchange Act 2006 (Act 723) y la regulación del Banco de Ghana, que exige que los acuerdos contractuales de transferencia de fondos al exterior estén debidamente documentados y, en algunos casos, aprobados. Es obligatorio realizar los pagos en moneda local (cedis), salvo autorización expresa.

3.1.11 Propiedad industrial (marcas, patentes, diseños, licencias)

Ghana es miembro de la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual y miembro fundador de la Organización Regional Africana de la Propiedad Industrial. Ghana se adhirió al Convenio de París en 1996 y al Tratado de Cooperación en Materia de Patentes en febrero de 1997.

La regulación ghanesa sobre la propiedad intelectual e industrial está contenida en las siguientes leyes:

- *Trademarks Act de 2004 (Act 664).*
- *Copyright Act de 2005 (Act 690).*
- *Patents Act de 2003 (Act 657).*
- *Industrial Designs Act de 2003 (Act 660).*
- *Layout-Designers of Integrated Circuits Act de 2004 (Act 667).*

- *Geographical Indications Act de 2003 (Act 659).*
- *Protection against Unfair Competition Act de 2000 (Act 589).*
- *Criminal Code de 1960 (Act 29).*

Todas estas normas se deberían de poder conseguir de la <https://www.ghanapublishing.com/de> Accra (el BOE ghanés), pero hay veces que no están disponibles.

Actualmente se está estudiando la creación de una agencia estatal que coordine los esfuerzos por hacer cumplir la normativa de propiedad intelectual de todas las instituciones públicas involucradas. Actualmente la protección de los derechos de propiedad intelectual e industrial es responsabilidad de los siguientes agentes públicos:

- División de Aduanas de la *Ghana Revenue Authority*.
- *Commercial Crime Unit* del Departamento de Investigación Criminal de la Policía ghanesa.
- *Ghana Copyright Office*.
- *Food and Drugs Authority*.
- *Ghana Standards Authority*.

El registro de derechos de propiedad intelectual e industrial se debe hacer a través del *Registrar General's Department*.

La protección de patentes se confiere en virtud de la Ley de Patentes de 2003. Dicha Ley dispone un periodo de protección de 10 años, con dos periodos renovables consecutivos de 5 años.

En la actualidad, las marcas registradas para mercancías están protegidas en virtud de la Ley sobre marcas registradas de 1965. Este instrumento dispone el registro de marcas durante 7 años, renovable por periodos de 14 años.

Se recomienda a los fabricantes y comerciantes registrar sus marcas comerciales o patentes a través de un agente. No son especialmente habituales los casos de piratería industrial por parte de productores ghaneses, pero sí de productores asiáticos, especialmente chinos, que exportan a Ghana. En caso de que se produzca algún acto de piratería industrial, se ruega que se ponga en conocimiento de la OFECOME, ya que se está trabajando con el resto de consejeros de la UE en este asunto.

3.1.12 Barreras de entrada a la inversión

Pese al marco legal relativamente abierto para la inversión extranjera en Ghana, subsisten barreras significativas que deben ser tenidas en cuenta por los operadores internacionales.

Desde un punto de vista legal, la Ley de Promoción de Inversiones (GIPC Act 2013) impone requisitos de capital mínimo para las empresas con participación extranjera. En sectores estratégicos como

minería, energía, hidrocarburos o telecomunicaciones, existen requisitos específicos de contenido local, como la contratación obligatoria de personal ghanés, participación accionarial nacional mínima y adquisición preferente de bienes y servicios locales. En particular, el Local Content and Local Participation Act en el sector energético limita el margen de maniobra de empresas extranjeras y exige autorizaciones adicionales.

En el ámbito operativo, persisten deficiencias administrativas y burocráticas que ralentizan procesos clave como el registro de empresas, la obtención de licencias o el acceso a terrenos. A esto se suma la falta de interoperabilidad entre instituciones públicas, lo que prolonga los plazos y genera incertidumbre para el inversor. Además, la inseguridad jurídica en algunos procedimientos contractuales o de arbitraje y la percepción de falta de transparencia en adjudicaciones públicas representan obstáculos relevantes para algunos inversores, en especial en proyectos de infraestructura o contratación pública.

En el plano financiero, el país mantiene un régimen de control de cambios, regulado por la Foreign Exchange Act, 2006 (Act 723). Aunque permite la repatriación de beneficios, dividendos y capitales, esta está sujeta a procedimientos formales ante el Banco de Ghana y solo puede realizarse a través de entidades autorizadas. En contextos de presión sobre la balanza de pagos, la autoridad monetaria se reserva el derecho a imponer restricciones temporales a las transferencias de divisas, lo que añade un componente de riesgo cambiario.

Finalmente, las deficiencias en infraestructura logística, particularmente en el transporte terrestre y ferroviario, así como en la cadena de frío, siguen causando dificultades operativas para las empresas extranjeras.

3.2 RÉGIMEN FISCAL

3.2.1 Estructura general del sistema fiscal

Como en toda democracia, la legislación tributaria sustancial (lo cual incluye las exenciones para proyectos singulares) debe ser aprobada por el Parlamento.

El sistema fiscal se puede considerar subdesarrollado, indirecto y regresivo, lo cual está todo relacionado: como en muchos otros países menos desarrollados, en Ghana las aduanas proporcionan buena parte de los ingresos tributarios, ya que es más sencillo política y administrativamente gravar mercancías en una frontera que montar un sistema moderno de IRPF o IS. Entre aranceles, accisas e IVA, las aduanas generan más de un 25% de los ingresos tributarios.

Desde luego, el sistema fiscal es una de las grandes lacras estructurales del país, ya que impide al Estado recaudar lo suficiente y no cumple con ninguno de los principios básicos requeridos a cualquier sistema: suficiencia, simplicidad, eficacia, eficiencia y equidad. Tal es la gravedad del problema, que el programa del FMI, centrado en los aspectos fiscales, propuso distintas reformas.

Una de las más importantes se produjo en diciembre de 2009, cuando se fusionaron las tres agencias tributarias anteriores (el Internal Revenue Service para los impuestos directos; el Customs, Excise and Preventive Service para buena parte de los impuestos indirectos y en especial los aranceles; y el Value Added Tax Service para el IVA) en una sola, la Ghana Revenue Authority (GRA).

La GRA clasifica a los contribuyentes en función de su nivel de ingresos y son atendidos en tres tipos de oficinas de ventanilla única:

- Oficina para Grandes Contribuyentes: ingresos totales superiores a 5.000.000 GHS.
- Oficina para Medios Contribuyentes (MTOs, por sus siglas en inglés): para ingresos entre 90.001 GHS y 5.000.000 GHS.
- Oficina para Pequeños Contribuyentes (STOs, por sus siglas en inglés): para ingresos inferiores a 90.000 GHS.

En el programa financiero de 2023 que el FMI firmó con Ghana, se incluyeron nuevamente recomendaciones de reforma del sistema tributario del país.

3.2.2 Sistema impositivo (estatal, regional y local)

El sistema fiscal ghanés incluye cerca de una docena de impuestos, y su característica distintiva es su dependencia de la imposición indirecta (es decir, aquella que grava las manifestaciones de la capacidad económica, frente a la imposición directa, que grava las fuentes de dicha capacidad), lo que genera regresividad.

Debido al poco avance en la descentralización del país, no hay más impuestos que los estatales.

3.2.3 Resumen de la imposición sobre la renta de las personas físicas

A diferencia de España, en Ghana la tributación de las personas físicas se realiza mediante un único impuesto, hasta enero de 2019 estaba en vigor el *income tax*, contenido en la Income Tax Act 2015 (Act 896).

Sin embargo, desde 2020 se puso en marcha la reforma sobre el impuesto sobre la renta de las Personas Físicas, dicha ley está contenida en (No. 2), 2018 (Ley 979) y esta reforma entró en vigor en enero de 2019. Dicha reforma ha establecido nuevas tarifas aplicables a las personas físicas residentes.

Un individuo se convierte en residente si pasa en Ghana un período de al menos 183 días que se inicie finalice o transcurra durante el año a tributar. Los cónyuges tributan obligatoriamente por separado y obligatoriamente el periodo de tributación es el año natural (al contrario que las empresas, que pueden elegir).

El impuesto sobre la renta de personas físicas de una persona residente se paga, en principio, sobre todas sus rentas. Sin embargo, para evitar la doble imposición la ley tributaria ghanesa provee una exención para los rendimientos del trabajo ejercido en el extranjero percibidos de un empleador no

residente y una disposición de crédito fiscal para las rentas que ya hayan pagado impuestos en el extranjero, de modo que normalmente se paga sobre las rentas devengadas que hayan sido generadas, transferidas o recibidas en Ghana. Estas incluyen las rentas del trabajo, por negocio o por inversión, incluyendo los rendimientos del capital y las donaciones, que antes se pagaban en impuestos separados y ahora se subsumen bajo el paraguas aglutinador de la nueva Ley. Al igual que en España, todas las fuentes se agregan, se aplican deducciones y se sujetan a un tipo progresivo escalonado.

La escala del impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas Residentes es la siguiente dependiendo del ingreso anual:

Las personas no residentes pagan este impuesto solamente sobre las rentas generadas en Ghana y el tipo sobre las mismas es del 25%.

En la web de la agencia tributaria se puede consultar todo lo referido a estas tasas.

3.2.4 Resumen de la imposición sobre sociedades

El Impuesto de Sociedades se rige por la Income Tax Act (Act 896) y por las modificaciones anuales que imponga la ley de presupuestos; para ciertas compañías es de aplicación también la ley del GIPC. Hay que tributar una vez al año y el período base para las empresas es el año contable. Si las empresas pertenecen a un grupo, tributan por separado: no se puede consolidar.

El esquema básico es similar al de nuestro sistema impositivo. Sus principales características son las siguientes:

1. Deben tributar las empresas residentes. Por residente se entiende que se haya constituido de acuerdo con la legislación ghanesa o que tenga su centro de control efectivo en Ghana. Se han endurecido las cláusulas para asegurar que las empresas extranjeras que deberían contar como residentes lo hagan.
2. La base imponible se calcula a partir del beneficio contable. Se aplican reducciones y deducciones varias. Ni los dividendos ni las ganancias de capital se contabilizan para la base (son objeto del impuesto de las personas físicas, regulado en la misma Ley).
3. Las empresas residentes tributan sobre su base mundial; las no residentes, sobre los beneficios generados en Ghana.
4. El tipo general es el 25%, pero existen algunas excepciones para determinados sectores. De ese modo los hoteles por ejemplo tributan al 22%, las empresas de petróleo y minería al 35% y las exportadoras de bienes “no tradicionales” (que incluyen los productos hortofrutícolas procesados o sin procesar que no sean cacao, bienes manufacturados y otros) al 8%
5. Los pagos de la cuota se fraccionan trimestralmente.

6. Se permite la deducción por pérdidas, y además se aplican deducciones adicionales para ciertos sectores (minería, agricultura, manufactureros volcados a la exportación, turismo).
7. La nueva Ley presta una atención especial a la regulación de las actividades mineras y petrolíferas, no solo con una carga mayor, sino con exigencias de mayor información y control, como por ejemplo los informes trimestrales obligatorios para la industria petrolífera.

3.2.5 Resumen de la imposición sobre el patrimonio

En Ghana no hay imposición sobre el patrimonio.

3.2.6 Resumen de la imposición sobre el consumo

Los tres impuestos principales sobre el consumo en Ghana son el IVA (Value Added Tax, VAT), el National Health Insurance Levy (NHIL) y el Ghana Education Trust Levy (GetFund Levy). Gravan el valor de los bienes consumidos localmente, independientemente de donde se hayan producido, por lo que también afectan a las importaciones.

Las principales diferencias entre el IVA y los otros dos impuestos (NHIL y GetFund Levy) son:

- Su cuantía: 12,5% para el IVA y 2,5% para NHIL y GetFund Levy.
- Mientras que el IVA soportado puede deducirse, esto no sucede con los otros impuestos (serían impuestos plurifásicos en cascada).
- Para calcular el importe de los impuestos NHIL y GetFund Levy hay que tener en cuenta el valor de las ventas excluyendo el IVA, mientras que dichos impuestos sí que deben incluirse como parte del valor empleado para calcular el IVA. Como consecuencia, las facturas no se incrementan en un 17,5% a raíz de estos impuestos sino en un $(1,05 * 1,15) - 1 = 18,25\%$.

Sin embargo, hay diversos productos que están exentos por ley como ciertos insumos agrícolas y productos farmacéuticos, o suministros básicos como el agua o la electricidad (hasta un nivel determinado).

Además, determinadas empresas, en función de su actividad, pueden optar a tipos reducidos para el IVA ("VAT Flat Rate Scheme"). Por ejemplo, los promotores inmobiliarios pueden aplicar un tipo reducido del 5%, mientras que los mayoristas, minoristas e importadores pueden aplicar el 3% en sus ventas. Estos sistemas especiales tienen la ventaja de reducir los costes de inspección por parte de la agencia tributaria y los costes administrativos de gestionar el IVA para las empresas de menor tamaño; sin embargo, al no poder deducir el IVA soportado, se rompe la neutralidad del IVA, pudiendo generarse un efecto inflacionario.

Además del IVA, el NHIL y el GetFund Levy hay otros impuestos al consumo, fundamentalmente impuestos específicos sobre determinados productos: agua embotellada (17,5%), bebidas de malta (entre 2.5% y 17.5%), cerveza (entre 10% y 47.5%), licores (entre 0% y 25%) y tabaco (175%)

3.2.7 Otros impuestos y tasas

Hay muchos otros impuestos y tasas menores, como el Impuesto de Actos Jurídicos Documentados (Stamp Duty), las tasas aeroportuarias o los impuestos especiales que se comentan en otros lugares (sobre las comunicaciones, sobre el tabaco, etcétera). Finalmente, como en todos los países, hay precios públicos, que son la única figura tributaria que gestionan directamente los distritos.

Hasta el ejercicio correspondiente a 2016 existían dos impuestos, el de plusvalías del capital (Capital Gains Tax, CGT) y el de donaciones (Gift Tax), que con la aprobación de la Income Tax Act han quedado subsumidos en el nuevo impuesto denominado como el nombre de la Ley indica, Income Tax. Se aplica tanto para personas físicas como jurídicas. Existe una excepción, no obstante, para las personas físicas, que permite no incluir las plusvalías de capital en la declaración si se estima conveniente y pagar un impuesto del 15%.

Otros impuestos, como el Impuesto sobre Estabilización Fiscal (National Fiscal Stabilization Levy, NFSL), finalizaron su período de vigencia y no han sido renovados.

3.2.8 Tratamiento fiscal de la inversión extranjera. Incentivos y existencia de CDI con España y países competidores

No hay incentivos especiales para empresas extranjeras ni discriminación fiscal.

3.3 SISTEMA FINANCIERO

3.3.1 Sistema financiero

El sector financiero ghanés ha sido uno de los que más ha evolucionado en los últimos años en el conjunto de la economía y un puntal en el crecimiento de la clase media. Sin embargo, aún está poco desarrollado y ciertamente los bancos, los seguros o la Bolsa quedan muy lejos para el ghanés medio, aunque las tasas de penetración bancaria sean algo mayores que las del resto del África subsahariana.

El país es fundamentalmente una economía de efectivo; el Banco de Ghana estima que el 95% de las transacciones se realizan en efectivo. Las primeras tarjetas de crédito locales no se emitieron hasta 2007 y la industria es aún muy naciente (la primera entidad que proporciona historiales crediticios de potenciales clientes apareció en 2009). El Banco de Ghana creó en 2007 el sistema de compensación (Ghana Interbank Payment and Settlement System, GhIPPS), una de cuyas iniciativas ha sido e-zwich, un sistema de banca “portátil” con terminales similares a los de las tarjetas de pago

mediante el cual se pueden hacer operaciones bancarias; no ha tenido mucho éxito por factores diversos que van desde la falta de terminales hasta el desconocimiento del sistema por parte de la población. El e-zwich compite con los servicios financieros a través de los móviles. Las dos líneas principales de negocio en este sentido son la operativa bancaria y los pagos de facturas. Con respecto al primer caso, es notorio el poco uso que se hace de la banca móvil en Ghana en comparación con la media regional e incluso en comparación con la media de otros países con su nivel de renta. Con respecto al segundo caso, parece que en una sociedad en la que la gente está acostumbrada a pagar facturas, pero la atención al cliente tiene una gran margen de mejora, los servicios financieros móviles podrían ser un sector interesante. Sin embargo, hasta ahora el sector ha girado en torno a los bancos (frente a, por ejemplo, las compañías de suministros) y los ghaneses desconfían de los bancos, lo que ha lastrado el desarrollo.

El sistema financiero lo vamos a analizar dividiéndolo en sistema bancario, Bolsa y otros mercados, y seguros. La regulación y la supervisión financiera corresponde a las siguientes instituciones:

- El Banco de Ghana supervisa los bancos comerciales y regula todos los bancos; es polémico que sea también accionista de varios bancos. Sus poderes de supervisión aumentaron tras las reformas de 2004 y 2016.
- El ARB Apex Bank Ltd supervisa los bancos rurales; la regulación de este tipo de bancos sigue en manos del Banco de Ghana. Estos bancos son cruciales en la inclusión financiera de buena parte de la población. Los bancos rurales son diferentes de la banca universal, ya que a cambio de tener más restricciones (en términos geográficos o de actividad, no pudiendo por ejemplo hacer financiación al comercio), disfrutan de otras ventajas, como menores exigencias de capital social.
- La CNMV local (*Securities and Exchange Commission* de Ghana) regula y supervisa el mercado de valores.
- La Comisión Nacional de Seguros (*National Insurance Commission*) regula y supervisa a las aseguradoras.

Está en marcha una mejora de la legislación y de las prácticas de supervisión en todo el sector financiero.

En 2022, el sector bancario de Ghana se enfrentó a una crisis significativa, llevando a la intervención del FMI para proporcionar apoyo financiero y asistencia técnica a través de programas de préstamos respaldados por políticas. El Programa de Intercambio de Deuda Interna (DDEP) en Ghana fue una medida única que implicaba el canje de bonos y pagarés nacionales antiguos por nuevos bonos nacionales elegibles. Se esperaba que participaran tenedores de bonos como bancos, empresas, inversores extranjeros y compañías de seguros. Este programa fue parte de una serie de medidas que Ghana tuvo que adoptar para recibir ayuda del FMI, incluida la reestructuración integral de la deuda pública del país. El Banco de Ghana concedió a los bancos un plazo de tres años para

recapitalizarse a los niveles anteriores al DDEP. Sin embargo, parece que la mayoría de los bancos ya se han recapitalizado o están en proceso de hacerlo antes de la ventana de tres años.

Uno de los mayores problemas a los que se enfrenta el sector privado en Ghana, según confirman una y otra vez las encuestas, son los altos tipos de interés nominales a los que presta la banca comercial, que continúan en niveles altos, cercanos al 30% para financiación en GHS (28,74% a mayo de 2024). El diferencial bancario (tipo de interés de préstamo menos tipo de depósito) es considerable, entre los 16-20 pp; de hecho, es casi el doble que la media de África subsahariana y tiene la particularidad de que el tipo de depósito es especialmente bajo, lo que desincentiva el ahorro (ya que la inflación es tan alta que los tipos de interés reales son negativos).

La Bolsa de Ghana abrió en 1990. No es relevante debido a la escasa entidad general de las empresas que cotizan, pudiendo destacarse: Tullow, Anglo Gold Ashanti y MTN como principales empresas, con cerca del 75% de la capitalización bursátil. Diariamente se mueve mucho menos dinero que en Nairobi o Lagos. Por el lado de la oferta son varios los factores que explican el fracaso de la Bolsa ghanesa, desde culturales (falta de comprensión acerca de la utilidad del mercado; querencia por el control absoluto como signo de estatus o por miedo) hasta las puramente operativas. Por el lado de la demanda hay pocos corredores y no hay mentalidad especulativa, de modo que los pocos compradores mantienen las acciones largo tiempo en sus carteras, restando liquidez al mercado.

Como principal novedad en los últimos años, se puede destacar la creación de un equivalente del Mercado Alternativo Bursátil para pymes (*Alternative Exchange*).

No hay un mercado de bonos corporativos, pero sí de bonos públicos, con emisiones periódicas bastante populares. Los inversores no residentes no pueden traer divisas para invertir en instrumentos cuya maduración sea inferior a los tres años. La suspensión de pagos del país en mayo de 2022 y el consiguiente programa financiero del FMI de mayo de 2023 ha condicionado las emisiones públicas de bonos.

Los mercados de derivados son exiguos (por ejemplo, apenas es posible cubrirse de las fluctuaciones del tipo de cambio o, si se consigue, es a un coste prohibitivo) o inexistentes.

Finalmente, uno de los sectores con mayor potencial de crecimiento es el asegurador. La mayoría de los asegurados lo están a través de sus empresas, y aunque la mayor parte de los seguros son del ramo no de vida, los de vida son los que están creciendo más rápidamente y están a punto de alcanzar a los anteriores. La mayor aseguradora del país es SIC, y entre las internacionales destaca Allianz. Desde la Ley de Seguros de 2006, las aseguradoras deben separar sus ramos de vida y no de vida. Además, y al igual que en el caso de la banca, el petróleo representa un claro desafío para el sector, dado su reducido tamaño; de ahí que muchas se hayan coaligado para cubrir los riesgos.

3.3.2 Líneas de crédito, acuerdos multilaterales de financiación

Ghana es un país aventajado en sus relaciones con las instituciones de Bretton Woods: Fondo Monetario Internacional (FMI) y Banco Mundial (BM). Asimismo, se beneficia de la asistencia del Banco Africano de Desarrollo (BAfD) y de las agencias de Naciones Unidas.

La situación de las finanzas públicas, debido en parte a shocks externos a partir de 2019, como fue la pandemia de COVID-19, el endurecimiento de las condiciones financieras mundiales, la guerra de Ucrania y el impacto en el precio de las materias primas, deteriorando las finanzas públicas de Ghana, en especial el déficit público (11,8% del PIB en 2022), la deuda pública (85,7% PIB en 2022), la inflación (54,1% en diciembre de 2022) y la devaluación de su moneda, el cedi (superior al 50%). El 12 de diciembre de 2022 Ghana llegó a un acuerdo con el FMI para un programa de asistencia financiera (Servicio de Crédito Ampliado), el número 18, para un periodo de 3 años por valor de 3.000 M USD. El principal objetivo del programa es restaurar la estabilidad macroeconómica del país, priorizando la consolidación fiscal y la sostenibilidad de su deuda, sentando también las bases de un crecimiento más fuerte e inclusivo, estableciendo suelos de gasto en el ámbito social.

Ghana es accionista del BM desde 1957 (año de su independencia) y ha recibido desde entonces un volumen considerable de financiación para el desarrollo. El BM es muy activo en Ghana, y dentro de sus prioridades en el país destacan los sectores del agua y de la energía. Para el horizonte 2023-2026, tiene previsto facilitar 1.550 MUSD, que se suman a los 3.000 MUSD del FMI acordados para estos mismos años.

Otras instituciones multilaterales muy activas son el Banco Africano de Desarrollo, que apoya en especial el desarrollo industrial del país, el sector privado y el desarrollo de infraestructuras que favorezcan el comercio.

En cuanto a la presencia de las distintas asociaciones de las Naciones Unidas, hay que destacar los esfuerzos de tres de ellas, en orden de importancia: la FAO, UNICEF y UNDP. A pesar de que su contribución al desarrollo es considerable, existen pocas oportunidades derivadas de sus proyectos ya que normalmente son de cuantías mucho más reducidas que los de los anteriores organismos, o porque incluyen un gran porcentaje de contenido local.

Una parte importante, aunque decreciente de los fondos de financiación multilaterales y bilaterales se canalizan a través del apoyo presupuestario (lo que en Ghana se llama *Multi- Donor Budget Support*, MDBS), así como a través de otros nombres es ("Poverty Reduction Support Loan").

En el campo bilateral destaca el programa financiero de la *Millennium Challenge Corporation* estadounidense, tanto por el volumen de la financiación como, sobre todo, por el hecho de que es desligado (al contrario que el programa chino, mucho mayor). El primer programa, de los llamados *compact*, dotado con 547 millones de dólares, se centró en la agricultura y el transporte y caducó en febrero de 2012. El nuevo programa, comúnmente denominado *Compact II* o *Power Compact*, aprobado oficialmente en agosto de 2014, contó con una financiación de 498,2 millones de dólares y centró sus esfuerzos en reformar el sector energético del país. El programa se puso en marcha en enero de 2015 y se dividió en los siguientes componentes: apoyo para la mejora y concesión de las

dos empresas de distribución eléctrica del país, implementación de un sistema eficiente de tarifas y regulaciones para el sector, mejora de la infraestructura para satisfacer el suministro de energía a las empresas y asistencia técnica para aumentar la viabilidad del sector energético.

Finalizado el programa, EEUU no tiene previsto, por el momento, lanzar un nuevo programa similar para Ghana, tal y como anunció en 2024.

China ha entrado con mucha fuerza en la financiación de proyectos en Ghana; de hecho, es el primer donante, seguido del Banco Mundial y de Estados Unidos. China, India y Brasil aportan prácticamente la mitad de los fondos públicos que recibe el país. China mantiene una posición de privilegio en sus relaciones con Ghana, sobre todo en acuerdos de licencias extractivas de materias primas, que se han mantenido con los dos Gobiernos de la Administración del presidente Akuffo Addo (2016-2024).

Las licitaciones procedentes de fuentes multilaterales o bilaterales desligadas se incluyen en el sistema de alertas de *Oportunidades de Negocio Internacionales* que el ICEX pone a disposición de las empresas. Téngase en cuenta que son muy numerosos los fraudes por internet relativos a presuntos contratos con la CEDEAO/ECOWAS.

3.3.3 Régimen de cobros y pagos al exterior. Control de cambios y repatriación de capitales

En Ghana, el régimen de cobros y pagos al exterior está regulado por la *Foreign Exchange Act, 2006 (Act 723)*, que establece un marco estricto para las transacciones en moneda extranjera. Solo las entidades autorizadas por el Banco de Ghana pueden operar con divisas. La ley obliga a repatriar los ingresos por exportación en un plazo máximo de 60 días desde el embarque, con el objetivo de preservar las reservas internacionales y mantener la estabilidad del tipo de cambio. Asimismo, queda prohibido fijar precios o realizar pagos en divisas extranjeras dentro del país sin autorización expresa del Banco de Ghana. Esta disposición, reafirmada en circulares recientes del propio banco central, responde a la necesidad de proteger la soberanía monetaria y controlar la dolarización informal de la economía. En situaciones de tensión en la balanza de pagos, el Banco de Ghana y el Ministerio de Finanzas pueden imponer restricciones temporales al comercio de divisas, así como a la entrada y salida de capitales. Esta política cambiaria busca garantizar una gestión prudente del flujo de divisas y asegurar la estabilidad macroeconómica del país.

3.4 MERCADO DE TRABAJO

3.4.1 Régimen de contratación laboral

La Ley Laboral de 2003 (Act 651) es la principal norma laboral, seguida de la Labour Regulation, 2007 (LI 1833). Unifica toda la anterior legislación laboral en materia de trabajadores, empresarios,

sindicatos y relaciones laborales para adecuarse a los principios básicos establecidos por la Organización Internacional del Trabajo. Ghana ha ratificado los 8 convenios fundamentales, salvo el de la edad mínima para trabajar; el trabajo infantil está muy extendido. Además, la ley 651 también estableció una Comisión Nacional del Trabajo (National Labor Commission), que se encarga de resolver las disputas de carácter laboral e industrial. Está formada por siete miembros (2 designados por el Gobierno, 2 por los sindicatos, 2 por la patronal y un presidente elegido por los dos últimos grupos). Por otra parte, el Comité Tripartito, que determina el salario mínimo diario, disfruta ahora de respaldo legal.

Como en tantas otras cosas, la ley y la aplicación práctica de la ley difieren sustancialmente. En cualquier caso, es importante tener en cuenta que la rotación de personal es notable. Los recursos humanos son uno de los problemas fundamentales con los que se va a topar cualquier empresa que quiera invertir en Ghana. El nivel general de capacitación de la población es bajo y difícilmente se sigue un mínimo ritmo de trabajo occidental.

En función de su duración, los contratos se clasifican en temporales (trabajos de duración inferior a un mes debido a la realización de una obra o tarea de carácter estacional), informales (trabajos de duración inferior a 6 meses) y permanentes (más de seis meses o más días laborables equivalentes a seis meses en un año). Solo los contratos permanentes deben constar por escrito, y en él deben constar claramente los derechos y obligaciones de las partes.

Hay libertad para determinar la periodicidad del pago de los salarios (semanal, mensual, etcétera).

En cuanto a la rescisión de contratos laborales, la ley en su artículo 17 establece que se podrán rescindir por cualquiera de las partes en cualquier momento, debiéndose atender las excepciones de cada tipo de contrato en relación con los plazos de aviso para la rescisión del contrato. No se establecen indemnizaciones por despido procedente o que se fundamente por los siguientes motivos: que el trabajador sea incompetente o carezca de la titulación requerida para el desempeño de su trabajo, la mala conducta y comportamientos demostrados, y por motivos graves que afecten la existencia de la empresa.

El régimen jurídico general de los derechos de los trabajadores en Ghana se completa con las siguientes disposiciones incluidas en la ley laboral del país:

- No existe una disposición específica en la ley sobre la duración máxima del período de prueba. La ley se refiere a un "plazo razonable determinado de antemano", que normalmente suele venir fijado en los convenios colectivos existentes.
- Todos los trabajadores tienen derecho, como mínimo, a una paga extra anual de 15 días equivalentes de salario por año de trabajo con el mismo empresario o empresa.
- Los niños menores de 15 años no pueden ser empleados ("Childrens Act" de 1998). La edad mínima para realizar trabajos considerados como peligrosos es de 18

años. Los menores de edad no pueden ser contratados para realizar tareas de minería.

- No existen disposiciones en apoyo a la conciliación de la vida laboral con la familiar para los trabajadores con responsabilidades familiares, más allá del permiso de maternidad. No hay permiso de paternidad. El de maternidad se concede garantizando el salario íntegro de la trabajadora, y tendrá una duración de disfrute de 12 semanas, que podrá ampliarse dos semanas de forma adicional y excepcional.
- Un empleador no puede despedir a un trabajador durante su período de enfermedad (si es temporal y breve), embarazo o discapacidad.
- En materia de prevención de riesgos laborales existe la responsabilidad del empleador de proporcionar las instrucciones, capacitación y supervisión a sus empleados que sean necesarias para garantizar la seguridad y salud en el centro de trabajo. Será responsabilidad del empleador proporcionar a sus empleados, equipos de protección gratuita, incluyendo ropas y materiales, en trabajos con exposición a sustancias húmedas, peligrosas o perjudiciales para la salud e integridad física.

Existen empresas de contratación temporal, así como empresas consultoras encargadas de contratar personal cualificado. Esta Oficina ha elaborado un listado de servicios profesionales que recoge alguna de estas compañías; está disponible para las empresas españolas que lo soliciten.

3.4.2 Régimen de trabajadores extranjeros

Contar con expatriados es una de las restricciones más problemáticas de la legislación y no es infrecuente el caso de occidentales que trabajan sin los permisos en regla. La nueva ley ha hecho un poco más difícil contar con extranjeros. Siempre que se trate de posiciones no gerenciales, los ghaneses tendrán prioridad.

Según la Ley del GIPC se conceden las siguientes cuotas automáticas en función de la inversión:

Inversión desembolsada (USD)	Número de extranjeros
> 50.000, < 250.000	1
> 250.000, < 500.000	2
> 500.000, < 700.000	3
> 700.000	4

El texto del artículo 35, que es el aplicable, puede resultar un poco confuso, pues utiliza el término "paid up capital of [...]" para determinar las cuotas. No obstante, el GIPC ha aclarado que el término hace referencia al capital total de la empresa registrada, con independencia de que se aporte en dinero o en especie.

Además de las cuotas automáticas, si se justifica la necesidad de contar con extranjeros y la imposibilidad de contratar ghaneses para cubrir ese puesto, se puede solicitar ante el GIPC una cuota discrecional. Los permisos de residencia y trabajo del llamado “Quota Committee” del Ministerio del Interior son concedidos después de justificar las siguientes condiciones:

- Que el trabajo es tal que requiere una persona con unas condiciones profesionales, cualificación y experiencia determinada.
- Que se han realizado esfuerzos sin éxito en el intento de conseguir personal local.
- La temporalidad de la estancia de ese expatriado y un plan de formación de personal local que pueda sustituir al expatriado al final de ese periodo (que normalmente no excede tres años).

Cada caso será estudiado individualmente y, si se aprueba, se concederá el permiso de residencia para los extranjeros que han obtenido tal permiso de trabajo y para sus familiares dependientes.

3.4.3 Jornada laboral y permisos

La falta de estadísticas, la gran cantidad de economía sumergida y el dualismo de la economía dificultan dar cifras precisas. El salario mínimo interprofesional ha sido actualizado en enero de 2024, situándose en 18,15 GHS, aproximadamente unos 1,25 USD al día. En 2020, por el tipo de cambio, el mínimo por día que recibía un ghanés era de 2,15 USD. Por otra parte, los salarios mensuales del personal semi-cualificado oscilan entre los 100 y los 1.000 dólares, los del personal cualificado varían entre los 1.000 y los 1.500 dólares al mes, dependiendo de la profesión y la demanda. Por último, los directivos de empresas medianas pueden recibir entre 1.500 y 3.500 dólares al mes (estimación propia, sujeta a amplia variación según sector y cualificación). Pueden consultarse datos en la guía de costes de establecimiento, pero se insiste en que dada la variabilidad de las características de los trabajadores y de los puestos, es muy difícil precisar. Además, el fuerte crecimiento económico y el escaso capital humano, unidos al reciente desarrollo de ciertos sectores como los hidrocarburos, la telefonía y la banca, están disparando los salarios en ciertos ramos.

Recuérdese que el empleador debe pagar en concepto de contribución a la seguridad social (SSNIT) el 13% del salario, mientras que al trabajador le corresponde un 5,5%.

El horario máximo semanal es de 40 horas en jornadas de 8 horas. Hay derecho a 48 horas consecutivas de descanso semanal y a 15 días laborables de vacaciones pagadas por año.

Respecto a la jornada laboral:

En primer lugar, las horas extraordinarias. Las 40 horas semanales deberían repartirse en un máximo de 8 horas diarias. Si hay que hacer horas extraordinarias, entonces la jornada no podrá exceder las 9 horas y además no se podrá superar el límite semanal (así que otro día habrá que compensar y trabajar menos). En el supuesto de que la obra o actividad tenga la consideración de carácter estacional, el número medio de horas en un periodo de un año no podrá exceder de 8 horas al día y en un día cualquiera no se podrá trabajar más de 10 horas.

En cuanto al descanso, los días de descanso semanal son generalmente los sábados y domingos. Sin perjuicio de las excepciones establecidas en la ley, el trabajador deberá gozar de un descanso diario ininterrumpido de al menos 12 horas entre dos días consecutivos de trabajo. Si hubiese que trabajar en un día festivo, el trabajador tiene derecho a obtener el 200% de su salario por día, mientras que si trabajase solo algunas horas de un día festivo, tendría derecho a la proporción del incremento del 200% sobre esas horas trabajadas. No existen disposiciones especiales en la ley laboral de Ghana sobre la remuneración del trabajo nocturno.

Finalmente, cabe mencionar que el derecho a los 15 días laborables pagados de vacaciones se aplica a trabajadores continuos e incluso a aquellos discontinuos que hayan trabajado al menos 200 días durante el año.

3.4.4 Costes laborales. Salarios

La falta de estadísticas, la gran cantidad de economía sumergida y el dualismo de la economía dificultan dar cifras precisas.

El salario mínimo interprofesional ha sido actualizado en enero de 2024, situándose en 18,15 GHS, aproximadamente unos 1,25 USD al día. En 2020, por el tipo de cambio, el mínimo por día que recibía un ghanés era de 2,15 USD. Por otra parte, los salarios mensuales del personal semi-cualificado oscilan entre los 100 y los 1.000 dólares, los del personal cualificado varían entre los 1.000 y los 1.500 dólares al mes, dependiendo de la profesión y la demanda. Por último, los directivos de empresas medianas pueden recibir entre 1.500 y 3.500 dólares al mes (estimación propia, sujeta a amplia variación según sector y cualificación).

Pueden consultarse datos en la guía de costes de establecimiento, pero se insiste en que dada la variabilidad de las características de los trabajadores y de los puestos, es muy difícil precisar. Además, el fuerte crecimiento económico y el escaso capital humano, unidos al reciente desarrollo de ciertos sectores como los hidrocarburos, la telefonía y la banca, están disparando los salarios en ciertos ramos.

Recuérdese que el empleador debe pagar en concepto de contribución a la seguridad social (SSNIT) el 13% del salario, mientras que al trabajador le corresponde un 5,5%.

En primer lugar, las horas extraordinarias. Las 40 horas semanales deberían repartirse en un máximo de 8 horas diarias. Si hay que hacer horas extraordinarias, entonces la jornada no podrá exceder las 9 horas y además no se podrá superar el límite semanal (así que otro día habrá que compensar y trabajar menos). En el supuesto de que la obra o actividad tenga la consideración de carácter estacional, el número medio de horas en un periodo de un año no podrá exceder de 8 horas al día y en un día cualquiera no se podrá trabajar más de 10 horas.

En cuanto al descanso, los días de descanso semanal son generalmente los sábados y domingos. Sin perjuicio de las excepciones establecidas en la ley, el trabajador deberá gozar de un descanso diario

ininterrumpido de al menos 12 horas entre dos días consecutivos de trabajo. Si hubiese que trabajar en un día festivo, el trabajador tiene derecho a obtener el 200% de su salario por día, mientras que si trabajase solo algunas horas de un día festivo, tendría derecho a la proporción del incremento del 200% sobre esas horas trabajadas. No existen disposiciones especiales en la ley laboral de Ghana sobre la remuneración del trabajo nocturno.

Finalmente, cabe mencionar que el derecho a los 15 días laborables pagados de vacaciones se aplica a trabajadores continuos e incluso a aquellos discontinuos que hayan trabajado al menos 200 días durante el año.

3.4.5 Seguridad social

Ghana cuenta con un **sistema de seguridad social que, sobre el papel, es relativamente moderno y completo**. Ha hecho grandes avances en este sentido. Las empresas que cuenten con trabajadores expatriados deben contribuir a la seguridad social ghanesa (salvo que tengan un contrato de duración inferior a 36 meses y puedan demostrar que están contribuyendo a un sistema similar en su país de origen). En teoría, los trabajadores expatriados podrán recuperar esas contribuciones una vez demuestren que se marchan definitivamente de Ghana.

Técnicamente, el sistema ghanés es casi universal (cubre a trabajadores y no trabajadores) y de financiación híbrida (es decir, a partir de los presupuestos del Estado y de las contribuciones de los trabajadores). La cobertura del sistema de seguridad social no es universal porque es obligatorio contribuir si se quiere acceder al sistema nacional de salud; no llega a ser profesional porque no sólo los trabajadores se benefician, sino también sus familias así como los parados que contribuyan.

En Ghana se dan casi todas las políticas de un estado del bienestar, aunque su efectividad y amplitud son limitadas debido al carácter subdesarrollado del país.

El LEAP (*Livelihood Empowerment Against Poverty*) es el programa de reducción de la pobreza estrella del país y combina transferencias de rentas con protección sanitaria; beneficia a en torno a 1,5 millones de personas en situación de pobreza extrema.

En Ghana no hay prestaciones por desempleo. Para el resto de programas de sustitución de rentas (pensiones e incapacidad laboral temporal) la autoridad competente es la *Social Security and National Insurance Trust* (SSNIT). En 2008 el Parlamento promulgó una nueva ley de pensiones (*National Pensions Act, 2008; Act 766*) que con el tiempo es de esperar que traiga importantes efectos micro y macroeconómicos al afectar a la industria financiera y al ahorro agregado. La ley contiene tres grandes apartados: la pensión y su autoridad regulatoria, el esquema básico de seguridad social nacional y los planes de jubilación (*occupational pension scheme*).

Como hemos mencionado antes, la financiación del sistema de pensiones es híbrida. La parte contributiva se estructura de la siguiente manera:

	Carácter	% salario bruto	Gestor

Primer pilar	Obligatorio	13,5%	SSNIT
Segundo pilar	Obligatorio	5%	Sector privado
Tercer pilar	Voluntario	Voluntario	Sector privado

Es importante destacar que **las cuotas y la estructura de la parte contributiva del esquema nacional de seguridad social no coinciden, pero en los formularios de pago del SSNIT sí**. Al SSNIT el empleador debe contribuir con un **13% de cuota patronal** y el trabajador, con un **5,5% de cuota obrera**. Sin embargo, acabamos de ver que al primer pilar hay que aportar un 13,5% del salario bruto y al segundo pilar, un 5%. Por tanto, lo que se paga por el primer pilar es el total de la cuota patronal (13%) más un 0,5% perteneciente a la cuota obrera, mientras que el segundo pilar agota lo que queda de la cuota obrera (5%). En consecuencia, el pago de la Seguridad Social se convierte en un animado ejercicio mensual de tesorería y contabilidad. Todas las contribuciones obligatorias al SSNIT por el primer o el segundo pilar, provengan de la cuota patronal o de la cuota obrera, deberá realizarlas el empleador antes del día 14 del mes siguiente al mes de devengo del salario.

El dinero acumulado en el primer pilar constituye propiamente la pensión que recibirá mensualmente el trabajador tras jubilarse. El capital y los réditos del segundo pilar le serán transferidos al trabajador de golpe (transferencia de suma fija) al jubilarse. Finalmente, mencionar que el dinero destinado al tercer pilar genera bonificaciones fiscales en el presente.

La edad de jubilación se fija a los 60 años (con anticipada a los 55) y se exige haber cotizado al menos 15 años para tener pensión. Conviene recordar que la esperanza de vida en Ghana es de 63 años. Las pensiones se indexan a la inflación salarial. En 2020 la pensión mínima ha quedado fijada en 300 GHS al mes, equivalentes a unos 50 EUR.

Veíamos antes que además de las prestaciones de seguridad social, el estado del bienestar provee de bienes preferentes, entre ellos, la sanidad. Ghana cuenta con un sistema nacional de salud llamado Plan Nacional de Seguro de Salud (*National Health Insurance Scheme, NHIS*), que se financia mediante un 2,5% del salario bruto del trabajador (del primer pilar, un 11% va a la pensión y un 2,5%, al NHIS), un recargo en el IVA de otros 2,5 puntos porcentuales (ese 2,5% se identifica fácilmente en nóminas y facturas, ya que aparece como “NHIL”, *National Health Insurance Levy*), aportaciones de los trabajadores de la economía informal (que quedan encuadrados en grupos teóricamente homogéneos en cuanto a capacidad de pago) y transferencias del Gobierno y donantes. Al ser un sistema nacional, quedan cubiertos también los desempleados o trabajadores informales.

A pesar de ello muchos trabajadores ghaneses, tanto del sector público como privado, optan por el uso de seguros privados que ofrezcan cobertura sanitaria, dadas las características del sistema

sanitario público ghanés, además de evitarse con ello algunos casos de picaresca por parte de los trabajadores, al externalizar las empresas los costes de la cobertura sanitaria.

3.4.6 Relaciones colectivas; sindicatos; huelga

En general, la negociación colectiva no tiene importancia, aunque sí hay sectores como el de la minería, en los que el convenio colectivo es determinante u otros como la Administración pública, en los que los sindicatos son fuertes.

El Congreso Sindical de Ghana (Trade Union Congress of Ghana, TUC), fundado en 1945, es la confederación nacional de sindicatos. La Constitución de Ghana protege como derecho fundamental la afiliación o la creación de un sindicato (artículo 21.1.e). La Confederación Sindical Internacional denuncia anualmente ciertas prácticas abusivas, especialmente relativas al derecho a la afiliación y la práctica de la huelga, pero no existe un clima de represión contra los sindicatos. Asunto distinto es que en Ghana se vulneran casi sistemáticamente los derechos de los trabajadores.

Como en toda democracia, se reconoce el derecho a la huelga, aunque al igual que en otros países este derecho no está reconocido para ciertos colectivos. La regulación aplicable es la Ley Laboral.

4 INFORMACIÓN PRÁCTICA

4.1 Formalidades de entrada y salida

Sea cual sea el motivo del viaje, los españoles necesitamos **visado**, cuyo coste depende del tipo solicitado. En la actualidad se tramita en la embajada de Ghana en Madrid, pero debe tramitarse además a través de su Web con carácter previo. Es posible también obtener un visado a la llegada en el aeropuerto, pero conviene evitar sorpresas; en particular, porque la aerolínea podría denegar el embarque. El coste del visado en el aeropuerto es mayor (200 USD) que si se tramita en el consulado.

El visado se solicita ante la Embajada de Ghana en Madrid

Teléfono: 915 670 440 / 915 670 390

Correo electrónico: consular@ghanaembassy.es / info@ghanaembassy.es

Horario: de lunes a viernes de 09.30 - 15.00.

Para tramitar el visado se deberá de rellenar la solicitud de visado (“visa application”) en letras mayúscula.

Enlace: <https://ecimsglobal.com/mission.aspx>

Para obtener el visado se exige presentar el certificado internacional de vacunación contra la fiebre amarilla, que sellan en los centros de vacunación internacional tras haber puesto la vacuna. **Lleve el certificado de vacunación a mano**, porque se lo exigirán en Kotoka.

Después de pasar el control de inmigración, todos los pasajeros pasan por la aduana, donde se realizan controles aleatorios.

4.2 Lengua oficial y religión

El **inglés** es la lengua oficial y franca del país. En Accra la lengua vernácula más hablada es el dialecto twi del akan, a pesar de que tradicionalmente ha sido una zona ga.

Ghana es un país cristiano, aunque los musulmanes suníes son mayoría en el norte del país y las religiones animistas tienen mucha importancia en el este (en general, además, las creencias animistas permean las creencias tanto cristianas como musulmanas); en las últimas décadas parece que el cristianismo gana adeptos en términos relativos y el islam y el animismo los pierden. No hay problemas interreligiosos graves, la tolerancia es la norma y la libertad religiosa está consagrada en la Constitución. El ghanés medio es muy religioso y en las ceremonias oficiales siempre hay algún rezo: el Estado no tiene religión oficial pero no es laico.

El último censo muestra una caída del catolicismo, que hace años era la rama del cristianismo más popular. Hoy la mayoría de la población ghanesa es protestante, pero el término "protestante" en Ghana no tiene la misma acepción que en España: aquí en Ghana por protestante sólo se entienden las iglesias reformadas (anglicanos, luteranos, calvinistas/presbiterianos...). La emergencia de las iglesias independientes africanas y las iglesias pentecostales está suponiendo un serio reto para las iglesias tradicionales (ya sean católicas o protestantes). De hecho, como se ve en el gráfico, las iglesias pentecostales son las que más adeptos logran, si bien es cierto que el catolicismo sigue siendo la religión de buena parte de las clases dirigentes del país.

En muchas ciudades hay bolsas de población musulmana. Estas comunidades son denominadas zongos.

4.3 Moneda y tipo de cambio

En julio de 2007 se red denominó la moneda de "cedi" a "Ghana cedi" (el código ISO cambió de GHC a GHS).

El régimen cambiario de Ghana es el tipo de cambio flexible con flotación sucia (es decir, los mercados fijan la cotización, pero el Banco de Ghana interviene cuando lo considera oportuno).

En diciembre de 2006 entró en vigor una nueva Ley de Cambio de Divisas, que supuso una flexibilización de los rigurosos controles de cambio. En concreto, la Ley permite a los residentes en Ghana tener cuentas en divisas. Sigue siendo obligatorio repatriar y convertir determinados ingresos por exportaciones.

Es importante destacar que cada cierto tiempo, el Ghana cedi experimenta correcciones porque las tensiones subyacentes (alta inflación, abultado déficit corriente) son estructurales y siempre apuntan hacia la depreciación respecto a las principales divisas.

Durante el período COVID-19 (2020-2021), el tipo de cambio era bastante estable, debido a la ralentización de las importaciones dado al cierre de las fronteras por parte de la mayoría de los países. No obstante, desde febrero de 2022, el cedi ghanés se ha depreciado sustancialmente, llegando a considerarse una de las divisas con peor rendimiento de África.

La cotización del cedi respecto al dólar americano ha alcanzado más de 15,5 dólares por cedi durante 2025, en comparación al tipo de cambio de 7,2 dólares máximo registrado en 2020. Esta debilidad del cedi ghanés se refleja en el cambio con respecto al euro, a marzo de 2025 el euro se acerca a 17 cedis.

4.4 Corriente eléctrica

La corriente eléctrica en Ghana es de 220v y 50 Mhz, pero las fluctuaciones en su intensidad son frecuentes, por lo que es recomendable emplear enchufes con protección contra sobretensiones al conectar a la red aparatos electrónicos. Los enchufes son de formato británico (tres tomas rectangulares). En cualquier caso, es fácil la adquisición de adaptadores en el mercado local, si bien conviene vigilar la calidad de los mismos.

El suministro eléctrico en Ghana es deficiente, por lo que es necesario el uso de generadores como reserva. Los cortes de luz no suelen estar programados. Su frecuencia varía notablemente: en ocasiones pueden prolongarse interrumpidamente durante uno o dos días y, en otras, no ocurrir en varias semanas. La mayor parte de las viviendas disponen ya de generador. En caso de ser necesaria su adquisición existe suficiente oferta en el mercado local y hay empresas locales que proporcionan servicios de mantenimiento.

4.5 Seguridad

Para obtener información detallada sobre las recomendaciones de seguridad en Ghana, se recomienda consultar la página oficial del Ministerio de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación (MAEC) de España, disponible en el siguiente enlace:

<https://www.exteriores.gob.es/Embajadas/acra/es/ViajarA/Paginas/Seguridad-y-otros-aspectos.aspx>

4.6 Condiciones sanitarias

La situación sanitaria y de salubridad en Ghana es la lógica en un país en desarrollo, con medios personales y materiales reducidos y equipamientos limitados, que no son contrarrestados, por ejemplo, por un hospital americano o similar que no existen en Ghana. No obstante, en la capital

Accra se pueden encontrar hospitales a los que acudir para cierto número de pruebas médicas. Lógicamente, enfermedades graves deben tratarse en España. Con todo, para el tratamiento de enfermedades tropicales la mejor opción es siempre en el país porque los médicos, conocen muy bien cuál es el tratamiento adecuado a cada caso.

Acuda para más información a los centros de vacunación internacional. "La salud también viaja", del Ministerio de Sanidad es también una buena fuente de información.

En Accra muchos extranjeros están afiliados a una empresa llamada WARA. La Embajada de Alemania tiene un servicio médico de pago para ciudadanos comunitarios. Los principales hospitales y centros de salud en Ghana son los siguientes:

Accra

Korle Bu Teaching Hospital

Tel: +233-302-665401

37 Military Hospital

Tel: +233-302-777595

Police Hospital

Tel: +233-302-760272

Trust Hospital

Tel: + 233-302-761974

Nyaho Medical Centre

Tel: + 233-307086490

Lister Hospital

Tel: + 233-302-812325

The Bank Hospital

Tel.: +233-302-739-373

Región Ashanti

Komfo Anokye Teaching Hospital

Tel:+ 233-322-023298

Kumasi

Cocoa Clinic

Tel: +233 -322-080497

Kumasi

Región Occidental

Effia Nkwanta

Box 229, Sekondi

Tel: + 233-312-024565 / 020-8119479

Región Central

Cape Coast General Hospital

Tel: + 233-332-134010/134013

Fynba Hospital

P.O.Box 131, Cape Coast

Tel: + 233-332-133603

Región del Volta

Ho Government Hospital

P.O.Box 49, Ho Tel: + 233-306-028119/028205

Keta Government Hospital (MOH)

P.O.Box 82, Keta Tel:+ 233-363-622309

Región Oriental

Koforidua General Hospital

Tel: + 233-342-022304 / 022730

Región Septentrional

Tamale Regional Hospital

P.O.Box 16, Tamale

Tel: + 233-3720-22454

4.7 Comunidades y conexiones con España

Telecomunicaciones

Las comunicaciones telefónicas terrestres son aceptables dentro de Accra y en el sur del país, pero con el norte del país son más difíciles. La cobertura de móvil es en general buena y perfecta para la mayoría de los españoles en viaje de negocios, que estarán en la zona sur. De hecho, es muy recomendable traer un móvil liberado donde poner una tarjeta ghanesa, ya que el precio de las llamadas y los datos es muy reducido.

El prefijo de Ghana es el +233; a continuación, se marca el prefijo de la ciudad o del operador móvil omitiendo la primera cifra (que en el caso de Accra, de Tema y de los móviles es un 0). Así, para llamar a la OFECOMES hay dos posibilidades: si se está en Ghana, marcar 0 302 974 979; o desde cualquier sitio (Ghana o España), marcar +233 302 974 979. Es frecuente escribir los teléfonos con el número a omitir entre paréntesis: +233 (0) 302 974 979.

En los principales hoteles de negocios hay conexiones fiables a internet. Los principales operadores de telefonía en Ghana son MTN, Telecel y Airtel-Tigo.

El correo postal es lento, por lo que se recomienda usar un servicio de mensajería. Conviene saber que no siempre se reparte el correo: es muy habitual recoger la correspondencia en un apartado de correos (P. O. Box).

Comunicaciones por vía aérea

El aeropuerto de Kotoka, en Accra, era hasta 2024 el único aeropuerto internacional del país, al haberse inaugurado las nuevas terminales de Kumasi y Tamale, si bien, no se han anunciado vuelos internacionales a estos destinos. La Compañía de Aeropuertos de Ghana informa en su web sobre los vuelos y modo de viajar al país.

En julio de 2012 se inauguró el vuelo directo de Iberia entre Madrid y Accra, inicialmente con dos frecuencias semanales, dicha ruta dejó de operar a mediados de mayo de 2016. Vueling, que

operaba con un vuelo a la semana, los sábados, uniendo Barcelona y Accra, dejó de volar a comienzos de 2017.

Las aerolíneas más convenientes para volar a España probablemente sean British Airways, KLM, Brussels Airlines, Air France y TAP. Royal Air Maroc o Turkish Airlines pueden ser otras opciones.

Sin embargo, volar a Accra y, sobre todo, desde Accra es relativamente caro. Accra está a solo cinco horas y media de Lisboa, pero en turista con restricciones, el billete de ida y vuelta suele costar entre 800-1.000 €.

Las comunicaciones aéreas dentro del país incluyen una frecuencia muy alta de vuelos desde Accra a las principales ciudades del país: Kumasi, Takoradi, Tamele, etc. El precio del billete de ida y vuelta suele ser inferior a los 100 € y la duración suele ser inferior a una hora, lo que lo convierte en un medio de transporte muy conveniente para moverse dentro del país.

Comunicaciones por vía marítima

Tema y Sekondi-Takoradi son los principales puertos, situados a 30 km y 180 km de Accra respectivamente. Hay varias líneas de transporte marítimo con España, tanto con Canarias (Las Palmas y Santa Cruz) como con la Península (Algeciras, Valencia, Barcelona, Tarragona y Vigo).

La cercanía de España es una de las ventajas que se pueden explotar. No solo los tiempos de suministro son más rápidos (lo cual favorece a aquellos exportadores cuyos productos necesiten una gran rotación), sino que los costes son menores que desde Asia.

4.8 Hora local, vacaciones y días festivos

En Ghana rige la hora GMT todo el año, de modo que con la Península y Baleares hay en invierno una hora de diferencia (cuando en Accra son las 15.00 en Málaga son las 16.00) y dos horas menos que en Península y Baleares en verano. Análogamente, la hora con Canarias es la misma en invierno y una hora menos en verano.

Las fiestas públicas, que declara el Gobierno, se pueden consultar la Web del Ministerio del Interior. Algunas de las más habituales son:

- 1 de enero, Año Nuevo.
- 6 de marzo, Día de la Independencia.
- 1 de mayo, Fiesta del Primero de Mayo.
- 1 de julio, Día de la República.
- 6 de diciembre, Día del Granjero.
- 25 de diciembre, Navidad.
- 26 de diciembre, Boxing Day.
- 31 de diciembre, Aniversario de la Revolución.

Adicionalmente hay que tener en cuenta algunas festividades religiosas variables, como el Viernes Santo y el Lunes de Pascua o el fin del Ramadán y la Fiesta del Sacrificio.

El mes de menor actividad es entre mediados de julio y finales de agosto, pero en ningún caso se dan parones similares a los que había en España durante esas fechas.

4.9 Horarios laborales (bancos, comercios, empresas y AA.PP.)

En general, el horario para banca, comercio y Administración es de 8.00 a 17.00, aunque hay bastante flexibilidad y es raro conseguir concertar una cita antes de las 8.30. Los sábados se encuentran abiertos los comercios.

Aunque el domingo por la mañana la población acude a misa, es posible encontrar abiertos los centros comerciales y algunas tiendas, habitualmente regentadas por musulmanes.

Los horarios de comidas son bastante imprevisibles, pero se debe calcular la comida en torno a las 13.00 y la cena sobre las 19.30. No obstante, es habitual que los ghaneses no paren a comer a horas fijas, como lo hacemos los españoles.

4.10 Transporte interior

La red de infraestructura de transporte público es deficiente. El principal medio de transporte se realiza por carretera, tanto para personas como para mercancías. Existen planes para reactivar la red ferroviaria, priorizando el transporte de mercancías.

El país cuenta con dos aeropuertos internacionales (Accra y Kumasi), además de los aeropuertos en algunas capitales regionales, como Takoradi, Tamale, Sunyani, Wa y Ho.

4.11 Vivienda

Por lo general el mercado de vivienda para expatriados se concentra en zonas de alto poder adquisitivo de Accra. La compra de viviendas conlleva diversos riesgos, debido a la complejidad del sistema de registro de la propiedad. Es habitual que existan litigios sobre la propiedad del suelo, o de reclamo de propiedades.

Generalmente el pago de la vivienda se realiza en dólares, y es habitual que se exija el pago de varios meses, o un año por adelantado.

Para conocer más detalles sobre precios y la negociación del mercado de la vivienda en Ghana se recomienda consultar la herramienta de Costes de Establecimiento. de ICEX.

4.12 Sistema educativo y colegios

Hay varios colegios privados internacionales. En función del idioma que se desee, se destacan los siguientes:

- Liceo Frances (francés).

- Colegio Alemán-Suizo (alemán).
- Lincoln Community School, dependiente de la Embajada de Estados Unidos.
- American International School, perteneciente a una asociación cristiana.
- Ghana International School, de sistema británico, y con una mayor concentración de alumnos ghaneses que los anteriores.
- British International School, de creación más reciente y menor tamaño que los arriba citados.
- Colegios Montessori.

Los precios varían de unos a otros, pero son en general muy caros (el Lincoln cuesta el curso escolar 6.500 USD de matrícula más entre 21.500 y 26.000 USD dependiendo de la edad, es decir, unos 30.000 dólares por niño); se recomienda ver sus páginas, pero en todos hay que pagar una matrícula y el propio curso. El calendario escolar se extiende de agosto a junio y hay que tener cuidado con ciertos colegios porque la asignación de los alumnos a los cursos no tiene por qué seguir el mismo sistema que en España (haciéndose por año escolar en lugar de año natural, por ejemplo).